

○ ○
○ ○ **OPTION**
○ ○

Jaarverslag 2012

INHOUD

1. AAN ONZE AANDEELHOUDERS.....	3
2. GECONSOLIDEERD EN STATUTAIR JAARVERSLAG 2012 VAN DE RAAD VAN BESTUUR VAN OPTION NV	4
3. FINANCIËEL OVERZICHT	40
4. FINANCIËEL VERSLAG - IFRS	43
5. VERKLARING VAN DE COMMISSARIS.....	97
6. ENKELVOUDIGE JAARREKENING OPTION NV EN TOELICHTING (VERKORTE VERSIE).....	101
7. INVESTOR RELATIONS EN FINANCIËLE KALENDER.....	107
8. VERKLARING VERANTWOORDELIJKE PERSONEN	109
9. BEDRIJFSWIJZER, STAND PER EINDE 2012	110
10. VERKLARENDE WOORDENLIJST.....	111
11. SOCIALE VERANTWOORDELIJKHEID	112

1. AAN ONZE AANDEELHOUDERS

Beste aandeelhouders van Option

Ook in 2012 bleef de telecommarkt erg dynamisch, en dat op diverse vlakken. Op commercieel vlak, met de verdere spectaculaire groei van enkele mondiale spelers die concurreren op de groeiende data-georiënteerde markten van de smartphones en tablets; op technisch vlak met het uitrollen van 4G-netwerken; en op juridisch vlak met de ver reikende regelingen omtrent complexe vraagstukken over intellectuele eigendomsrechten. Opnieuw toonde het voorbije jaar zich zowel zeer interessant alsook zeer moeilijk.

Met de financiële crisis van 2008 en de gelijktijdige invasie van lowcost spelers uit Azië, werd ons bedrijf geconfronteerd met externe factoren die buiten onze controle vielen. We werden hard getroffen. We begrepen dat we weg moesten van de slagkracht van mondiale spelers die in staat zijn om steeds meer toestellen met beperkte mogelijkheden tegen een zeer lage prijs aan te bieden. We zagen ook in dat Option een sterk mondiaal merk binnen de draadloze markt was, en nog steeds is. Om hierop verder te bouwen, hebben we twee producten ontwikkeld: de VIU² en de XYFI. In de tweede jaarhelft van 2012 hebben we deze producten uitgetest op B2C-markten. En tegelijkertijd, na een grondige studie van de groeiende M2M-markt (vooral in de VS) hebben we CloudGate gecreëerd. Dit product bouwt voort op het softwareplatform en de features die we hadden ontwikkeld voor de XYFI en de VIU² en is bestemd voor verschillende segmenten en spelers binnen de M2M-markt.

Omdat het op de markt brengen van XYFI en VIU² veel tijd in beslag nam en veel cash vroeg, kwamen we tot de conclusie dat een strategische keuze noodzakelijk was.

Option is altijd succesvol geweest in B2B-markten, waarbij het producten verkocht via IT-vendors, IT-distributeurs en mobiele operatoren. We besloten daarom om onze inspanningen te concentreren op ons meest belovende product, CloudGate.

Wat is CloudGate? Het is een intelligente 3G gateway voor M2M-markten die de mogelijkheid biedt om niet verbonden toestellen intelligent aan elkaar te koppelen via internet. Vorig jaar zijn we met de introductie van dit product gestart in de VS. De reacties waren positief en dus werd CloudGate officieel gelanceerd in oktober 2012. In geen tijd waren we in staat om een ecosysteem op te bouwen met meer dan 60 'Value Added Resellers' (VAR) in de VS die het product nu promoten en verkopen als onderdeel van hun M2M-oplossingen. Momenteel introduceren we dit product ook in Europa. De interesse van de VAR's is meer dan bemoedigend.

Volgens marktonderzoek zou de M2M-markt groeien van 1 miljard M2M-connecties naar 12 miljard tegen 2012, wat een samengestelde jaarlijkse groei van 28% betekent. Bij Option zijn we ervan overtuigd dat M2M-toepassingen net zo divers als mobiele apps zullen worden, maar de distributie ervan is complexer omdat verschillende M2M-segmenten vragen voor verschillende, op maat gemaakte oplossingen die zowel uit hardware, software en diensten bestaan. Er is dus duidelijk vraag naar een open, flexibel en intelligent platform voor M2M-oplossingen. En dat is nu precies wat CloudGate is.

Het voorbije jaar hebben we onze inspanningen voortgezet om de organisatie te stroomlijnen, naar synergieën te zoeken met partners en kosten te elimineren waar mogelijk, zonder aan de kernactiva te raken. We blijven verder onze kosten en cashpositie onder de loep houden, en zullen ingrijpen waar nodig. Hoewel Option geen bankschulden heeft, moesten we ons werkkapitaal versterken ter ondersteuning van de go to market-activiteiten voor CloudGate. Daarom zij we de bedrijven dankbaar die ons hebben geholpen om 9 miljoen euro aan nieuwe fondsen te verzekeren: de Vlaamse investeringsmaatschappij PMV, Athos Investments en Life Science Research Partners. Als overtuigde 'believer' in zowel Option als in de focus en de richting die we hebben gekozen, heb ikzelf ook opnieuw geïnvesteerd en deelgenomen aan de inspanningen voor deze nieuwe fondsen.

De combinatie van kostcontrole, verse financiële middelen en de verwachte verkoop van producten moet Option toelaten om een duurzame business op te bouwen waarbij de focus ligt op B2B-markten en M2M-oplossingen.

Jan Callewaert
Voorzitter van de Raad van Bestuur

2. GECONSOLIDEERD EN STATUTAIR JAARVERSLAG 2012 VAN DE RAAD VAN BESTUUR VAN OPTION NV

Dames en Heren,
Geachte Aandeelhouders,

Wij stellen u hierbij ons verslag voor inzake de statutaire en geconsolideerde resultaten van Option NV (verder ook de "**Vennootschap**" genoemd) betreffende het boekjaar dat op 31 december 2012 eindigde.

De geconsolideerde resultaten bevatten de financiële rekeningen van de moedervernootschap Option NV en al haar dochtervennootschappen bijgehouden tot het einde van de financiële periode: Option Wireless Ltd. (Cork, Ierland), Option Germany GmbH (Augsburg, Duitsland), Option Inc. (Alpharetta, Verenigde Staten van Amerika), Option France SAS (Parijs, Frankrijk), Option Wireless Japan KK (Tokyo, Japan), Option Wireless Hong Kong Limited (Hong Kong, China), Option Wireless Technology Co. Ltd. (Suzhou, China), Option Wireless Hong Kong Limited Taiwan Branch (Taipei, Taiwan) (gezamenlijk "**Option**" of de "**Groep**"). Intragroep verrichtingen werden geëlimineerd bij de consolidatie van de Vennootschappen.

Overzicht van de resultaten en de resultatenverdeling van de Vennootschap

Geconsolideerde resultaten

Voor een gedetailleerd overzicht betreffende de geconsolideerde resultatenrekening en de balans, inclusief de toelichtingen conform IFRS (International Financial Reporting Standards) verwijzen we naar het financieel verslag.

De meest opvallende elementen van het geconsolideerd resultaat kunnen als volgt worden samengevat in k€ (duizend EUR):

o Opbrengsten:	40 844
o Brutowinst:	25 904
o Bedrijfskosten:	22 300
o Bedrijfsresultaat (EBIT):	3 604
o Resultaat voor belastingen:	3 643
o Nettoresultaat:	3 651

De opbrengsten voor 2012 daalden met 18,2 % tot k€ 40 844, vergeleken met k€ 49 915 in 2011. De opbrengsten in verband met producten daalden van k€ 19 252 in 2011 naar k€ 13 140 in 2012, terwijl de opbrengsten in verband met licenties daalden van k€ 30 663 in 2011 naar k€ 27 704 in 2012. Deze 2012 licentie-inkomsten waren vooral het gevolg van een samenwerkingsovereenkomst tussen de Groep en Huawei Technologies in oktober 2010, die afliep in het vierde kwartaal van 2012. De Groep heeft voor het financiële jaar 2012, € 27 miljoen als opbrengst erkend (2011: € 28 miljoen).

De brutomarge voor 2012 bedroeg 63,4 % ten opzichte van de opbrengsten in vergelijking met een brutomarge van 61,6 % in 2011. Met een kostprijs van verkochte goederen van k€ 14 940 bedroeg de brutowinst k€ 25 904 in 2012, een daling van 15,7 % in vergelijking met de brutowinst van 2011 ter waarde van k€ 30 733. De brutowinst van 2012 werd ook dit jaar positief beïnvloed door de software en licentie-opbrengsten welke hogere marges leveren in vergelijking tot de opbrengsten gegenereerd uit de verkoop van producten. Tijdens het jaar 2012 boekte de Vennootschap een afschrijving op de voorraad voor een bedrag van € 4,3 miljoen.

In 2012 bedroegen de bedrijfskosten, inclusief afschrijvingen, k€ 22 300 in vergelijking met k€ 34 313 in 2011. Dit komt neer op een daling met 35 %. Deze daling van de bedrijfskosten is het resultaat van verdere inkrimping van de Groep, gecombineerd met lagere verkoopgerelateerde kosten alsook een

doeltreffende kostcontrole binnen de Groep. De bedrijfskosten kregen een impact door de afwaardering op gekapitaliseerde R&D voor een bedrag van € 3,7 miljoen en een positief effect door de IPR-voorzieningen te verlagen met een bedrag van € 7,4 miljoen.

Tijdens het boekjaar bedroeg de EBIT € 3,6 miljoen, of 8,8 % van de opbrengsten. In 2011 bedroeg de EBIT € -3,6 miljoen of -7,2 % van de opbrengsten.

De Groep realiseerde een positief financieel resultaat van k€ 39 in 2012 (2011: positief van k€ 676). Het netto wisselkoersresultaat in 2012 bedroeg k€ -36, voornamelijk te wijten aan de US dollar. De Groep ontving tevens k€ 126 interesten uit risicovrije beleggingen van de beschikbare liquide middelen (2011: k€ 435). De financiële kosten van k€ 170 vloeiden voornamelijk voort uit betaalde interesten met betrekking tot de huidige kredietlijnen alsook bankkosten, laattijdigheidsinteresten en betalingsverschillen (2011: k€ 122).

Het nettoresultaat voor het volledige jaar 2012 bedroeg k€ 3 651 of € 0,04 per uitstaand aandeel en per aandeel na verwatering. Ter vergelijking, in 2011 bedroeg het nettoresultaat k€ -2 862 of € -0,04 per uitstaand aandeel en per aandeel na verwatering.

Het balanstotaal bedroeg k€ 17 466 op het einde van het boekjaar, tegenover k€ 47 552 het jaar voordien.

De liquide middelen bedroegen k€ 3 147 in vergelijking met k€ 25 216 op het einde van 2011.

De handels- en overige vorderingen daalden van k€ 3 924 tot k€ 3 167 op het einde van 2012. Deze daling is voornamelijk toe te schrijven aan de handelsvorderingen die gedaald zijn ten gevolge van de lagere verkopen over het volledige jaar 2012.

De voorraden daalden van k€ 6 792 tot k€ 4 036 op het einde van 2012. Deze daling is toe te schrijven aan een daling van de voorraadposities van goederen in bewerkingen, grondstoffen en afgewerkte producten en tevens door bijkomende afwaarderingen op de voorraden. Aan het einde van 2012 heeft de Vennootschap zijn voorraad geëvalueerd en als gevolg daarvan sommige van zijn producten geherwaardeerd, wat een buitengewone afschrijving op de voorraad voor een bedrag van € 4,3 miljoen met zich mee bracht. Op het einde van 2012 bedroeg de totale provisie met betrekking tot het afwaarderen van de voorraad k€ 5 534 ten opzichte van k€ 3 238 in 2011.

De nettoboekwaarde van immateriële en materiële vaste activa kwam eind 2012 uit op k€ 4 882, vergeleken met k€ 8 812 per 31 december 2011. Naast de afschrijvingen werden de bestaande geactiveerde R&D projecten geëvalueerd, wat leidde tot een waardevermindering van € 3,7 miljoen. Deze waardevermindering vond haar oorzaak in wijzigende technologieën en snel wijzigende marktomstandigheden. De restwaarde wordt bepaald op basis van een raming van de verwachte contributie van deze projecten in de volgende kwartalen.

In 2012 bedroegen de investeringen in materiële vaste activa, voornamelijk testapparatuur k€ 1 750 (2011: k€ 188). In april 2012 kocht en herverkochte Option Wireless Limited (Ierland, Cork) zijn gebouw voor k€ 975, wat de jaarlijkse gebouwenkost met k€ 400 doet dalen. De Groep investeerde ook k€ 3 925 (2011: k€ 6 209) in immateriële vaste activa, waarvan k€ 3 925 (2011: 5 744) in geactiveerde ontwikkelingsprojecten en niet in bijkomende licenties (2011: k€ 465).

De uitgestelde belastingvordering, in hoofdzaak gevormd door de verliezen gerealiseerd in Option NV werd einde boekjaar 2010, op basis van IFRS richtlijnen inzake uitgestelde belastingvorderingen, in haar totaliteit teruggenomen. De Groep heeft hiervoor het voorzichtigheidsprincipe gehanteerd. In de boekjaren 2011 werden geen bijkomende uitgestelde belastingvorderingen opgenomen.

Tijdens het boekjaar bedroegen de schulden op ten hoogste één jaar k€ 12 612 in vergelijking met k€ 46 285 in 2011. Dit is in hoofdzaak een combinatie van enerzijds:

- o een daling van de handelsschulden (k€ 6 272); de Vennootschap herwaardeerde zijn uitstaande schulden aangaande IPR-voorzieningen en mede op basis van faire marktvoorwaarden en extern advies, besliste de Raad van Bestuur om de uitstaande schulden te verminderen met een bedrag van € 6,7 miljoen
- o een daling van uitgestelde inkomsten (k€ 27 008) tengevolge afgesloten software en licentieovereenkomsten;
- o een afname van de provisies (k€ 368) als gevolg van de aanwending van de herstructureringsprovisie en het terugdraaien van andere provisies;

Op een balanstotaal van k€ 17 466 bedroeg het totale eigen vermogen k€ 4 847.

Op 31 december 2012 stelde de Groep 155 voltijdse equivalenten te werk in vergelijking met 183 voltijdse equivalenten op het einde van 2011.

Enkelvoudige jaarrekening van de Vennootschap

De bedrijfsopbrengsten voor het volledige jaar bedroegen € 36,1 miljoen (samengesteld uit een omzet van € 28,4 miljoen, geactiveerde ontwikkelingskosten van € 3,9 miljoen en overige intra-groeps opbrengsten en gerecupereerde kosten van € 3,6 miljoen). Deze bedrijfsopbrengsten daalden in vergelijking met de bedrijfsopbrengsten van € 39,9 miljoen in 2011 (voornamelijk samengesteld uit een omzet van € 30,7 miljoen, geactiveerde ontwikkelingskosten van € 5,7 miljoen en overige intra-groeps opbrengsten van € 3,8 miljoen). De omzet in 2012 daalde met € 2,3 miljoen, in hoofdzaak het gevolg van een daling van de opbrengsten uit de software en licentie overeenkomst met Huawei.

De operationele kosten daalden van € 36,3 miljoen naar € 34,2 miljoen, resulterend in een operationeel resultaat of EBIT van € 1,8 miljoen in vergelijking met een EBIT van € 3,5 miljoen in 2011, of een daling van € 1,7 miljoen. De operationele kosten van 2012 bevatten een afschrijving van € 6,1 miljoen op de volledige vordering bij Option Wireless Ltd. (Cork, Ierland), gevolg van een niet onmiddellijke terugbetalingscapaciteit.

De financiële opbrengsten daalden van € 2,2 miljoen in 2011 naar € 0,2 miljoen in 2012. Dit is te wijten aan het feit dat in het boekjaar 2011 er een toekenning van een dividend was van € 1,5 miljoen door de Hong Kong dochtervennootschap Option Wireless Hong Kong Ltd. De financiële kosten daalden van € 0,23 miljoen in 2011 naar € 0,20 miljoen in 2012.

Tijdens het boekjaar 2012 heeft de Vennootschap de bestaande geactiveerde onderzoeks- en ontwikkelingsprojecten herzien, wat resulteerde in een bijzondere waardevermindering van € 3,6 miljoen (2011: k€ 365) en welke toe te schrijven was aan wijzigende technologieën, hun kortere levensduur alsook snel wijzigende marktomstandigheden. Verder boekte de Vennootschap een waardevermindering van € 2,5 miljoen om de participatie in Option Wireless Ltd. (Cork, Ierland) te elimineren. Beide bedragen werden opgenomen als een uitzonderlijk resultaat in de jaarrekening van de Vennootschap.

Ten gevolge van het bovenvermelde, wijzigde het nettoresultaat van een winst van € 5,1 miljoen in 2011 naar een verlies van € 4,3 miljoen in 2012.

De immateriële vaste activa daalden van € 8,6 miljoen naar € 4,8 miljoen, vooral ten gevolge van een afschrijving van € 3,6 miljoen.

De materiële vaste activa daalden van € 1,3 miljoen naar € 0,8 miljoen voornamelijk wegens de geboekte afschrijvingen.

De financiële vaste activa daalden van € 3,7 miljoen in 2011 naar € 1,4 miljoen in 2012, te wijten aan de waardevermindering van € 2,5 miljoen op de investering in Option Wireless Ltd. (Cork, Ierland).

De voorraden stegen van € 0,2 miljoen naar € 0,3 miljoen. Deze stijging is voornamelijk toe te schrijven aan een grotere voorraad van afgewerkte producten om tegemoet te komen aan online sales via de website van de Vennootschap.

De handels- en overige vorderingen daalden van € 14,2 miljoen in 2011 naar € 2,7 miljoen in 2012, voornamelijk ten gevolge aan de intra-groeps afschrijving van Option Wireless Ltd., zoals beschreven in het gedeelte over de operationele kosten.

De liquide middelen daalden tijdens het boekjaar van € 14,6 miljoen in 2011 naar € 1,5 miljoen op het einde van 2012.

De voorzieningen daalden van € 0,2 miljoen in 2011 naar € 0,1 miljoen in 2012.

De schulden op ten hoogste één jaar bleven in 2012 op hetzelfde niveau als in 2011 en bedroegen € 6,7 miljoen.

Op een balanstotaal van € 11,4 miljoen bedroeg het totaal eigen vermogen € 4,5 miljoen op 31 december 2012, of minder dan de helft van het maatschappelijk kapitaal. Als een gevolg hiervan diende de verplichte procedure, uiteengezet in artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen, te worden nageleefd en een Algemene Vergadering van Aandeelhouders diende te worden gehouden uiterlijk twee maanden nadat de verliezen zijn vastgesteld door de Raad van Bestuur van 5 maart 2013. In dit verband heeft de Raad van Bestuur een Bijzondere Aandeelhoudersvergadering bijeengeroepen op 3 mei 2013. Hiervoor heeft de Raad een speciaal verslag opgesteld waarin zij voorstelt om de activiteiten van de Vennootschap voort te zetten en de maatregelen te identificeren die al zijn genomen en nog moeten worden genomen met als doel haar financiële situatie te verbeteren.

Bestemming van het resultaat

De enkelvoudige statutaire jaarrekening van de Vennootschap (volgens Belgische boekhoudregels) toont voor het boekjaar 2012 een nettoverlies van € 4,3 miljoen, ten opzichte van een nettowinst van € 5,1 miljoen gerealiseerd in 2011.

De Raad van Bestuur stelt voor om het niet-geconsolideerde nettoverlies van € 4,3 miljoen over 2012 toe te voegen aan het overgedragen resultaat van de vorige boekjaren.

Resultaatverwerking - verkort schema (conform de Belgische boekhoudnormen)		
31 december - in k€ (duizend EUR)	2012	2011
Overgedragen winst / (overgedragen verlies) van het vorige boekjaar	(62 952)	(68 074)
Te bestemmen winst / (te verwerken verlies) van het boekjaar	(4 343)	5 122
Te bestemmen winstsaldo / (te verwerken verliessaldo)	(67 295)	(62 952)

ACTIVITEITEN OP HET GEBIED VAN ONDERZOEK EN ONTWIKKELING EN DE POSITIE VAN HET BEDRIJF EN DE GROEP

Marktoverzicht

Het succes van de verkoop van smartphones zette zich voort in 2012, op de voet gevolgd door een sneller groeiende maar toch kleinere verkoop van tablets. IDC voorspelde een verkoop van 717 miljoen smartphones en 117 miljoen tablets in 2012. Hierdoor wordt het datagebruik nog meer gestimuleerd. Deloitte¹ verwacht een datagebruik op smartphones van gemiddeld 1 GB per maand in 2017 en in combinatie met een marktgroei zal dit resulteren in een totaal datavolume dat 20 maal groter is dan het volume in 2011.

In de loop van 2012 had men het vaak over het definitieve einde van de personal computer. Het is een feit dat de pc-markt zich momenteel in een volwassen fase bevindt, maar een definitief einde blijft onwaarschijnlijk. Toch is het duidelijk dat andere beeldschermen zoals die van telefoons, tablets en ook televisies, nieuwe manieren van communiceren, werken en spelen aanmoedigen. Elk beeldscherm neemt een bepaalde activiteit voor zijn rekening: smartphones focussen op communicatie, entertainment en opname; tablets op entertainment en opzoeken; televisies op entertainment; en pc's op de verwerking en creatie van informatie. Uit een recent rapport van Deloitte bleek dat vooral jongere mensen de pc vaker als onmisbaar beschouwen dan oudere mensen. Algemeen verwacht wordt dat de pc-markt niet meteen zal verdwijnen en dat ze zelfs een belangrijk marktsegment vertegenwoordigt. Bewijs hiervan is de geschatte verkoop van 355 miljoen stuks in 2012. Bovendien speelt de installed base duidelijk nog altijd een erg grote rol.

Operatoren bleven ook in 2012 met problemen geconfronteerd. De app-winkels van operatoren waren geen succes. Zo moesten de winkels van Telefonica, Verizon en Vodafone sluiten doordat klanten geen reden zagen om apps bij de operator zelf te kopen. Naast de gemiste inkomsten door de verkoop van apps worden operatoren ook geconfronteerd met beperkte mogelijkheden op het vlak van mobiele reclame en andere diensten. Tegelijkertijd stegen de data-inkomsten niet zoals verwacht vanwege een enorme prijsdruk en '(almost) all you can eat data plans'. Dit allemaal in een markt waar de kwaliteit van telefonie moet worden behouden (het criterium van beoordeling voor elke operator) terwijl het dataverkeer tegelijk een enorme groei kent.

In de meeste volwassen markten leidde dit tot een groter aanbod van 4G (LTE)-uitrolplannen om dataverkeer van deze netwerken te halen en een grote druk op regulatoren om lage frequentiebanden vrij te maken (die zorgen voor minder dichte kerngebieden en dus minder apparaten voor eenzelfde dekking) die momenteel worden gebruikt door 2G voor uitbreiding naar 3G-netwerken. Deloitte suggereerde dat vele klanten akkoord zouden gaan met onbeperkte tariefplannen per app in plaats van algemene onbeperkte plannen. Hierdoor ontstaan er ingewikkelde situaties voor de netwerken en facturatiesystemen van operatoren om deze verkeersstromen op een juiste manier te identificeren, andere te blokkeren en het gebruik correct aan te rekenen.

In 2012 was het meest populaire besturingssysteem voor smartphones ongetwijfeld Android, gevolgd door iOS van Apple, dat steeds verder achterop gaat hinken. Het aandeel van Android steeg van 49 % in 2011 tot 68,3 % in 2012. iOS hinkt achterop met 18,8 %, BlackBerry met 4,75 % en Windows Phone met 2,6 %. Vanuit het oogpunt van producenten werd de meeste winst genoteerd bij Apple en Samsung die 81 % van de opbrengst van de verkoop van mobiele telefoons voor hun rekening nemen. De producenten van smartphone chipsets kwamen onder een enorme druk te staan toen ST Ericsson aankondigde dat het de samenwerking zou stopzetten op het moment dat ST zijn baanbrekende 28 nm FD SOI-chipproces bekendmaakte dat net voor dit soort toepassingen grote mogelijkheden biedt. Qualcomm behield zijn leiderspositie en slaagde erin design wins bij Apple te behalen, terwijl Samsung zo goed als volledig verticaal in zijn ontwerpen is geïntegreerd. Aangezien het grootste deel van het chipsetvolume voor smartphones in handen van twee bedrijven is, is het kleine overblijvende deel geen grote investeringen waard die noodzakelijk zijn voor de ontwikkeling en certificering van chipsets. Deze situatie zal ongetwijfeld tot ernstige gevolgen in de toekomst leiden.

De concentratie van chipsetvolumes bij een almaar kleiner aantal bedrijven kan ook een impact hebben op systeemintegratoren zoals Option, die producten en diensten rond of met deze chipsets ontwikkelen. Een dergelijke volumeconcentratie kan inderdaad ertoe leiden dat kleinere

¹ Deloitte TMT Predictions: [HTTP://WWW.DELOITTE.COM/VIEW/EN_GX/GLOBAL/INDUSTRIES/TECHNOLOGY-MEDIA-TELECOMMUNICATIONS/TMT-PREDICTIONS-2013/INDEX.HTM](http://www.deloitte.com/view/EN_GX/GLOBAL/INDUSTRIES/TECHNOLOGY-MEDIA-TELECOMMUNICATIONS/TMT-PREDICTIONS-2013/INDEX.HTM)

stroomintegratoren minder aantrekkelijke chipsetprijzen kunnen aanbieden (aangezien ze enkel kleinere volumes van deze chipsets aankopen) alsook een beperktere technische ondersteuning van of toegang tot strategische informatie die noodzakelijk is voor een degelijk bedrijfsplan.

Op het vlak van beveiliging volgden de nieuwsberichten van grote inbraken en aanvallen elkaar onverminderd op. Hoewel er geen nieuw type aanval was, kregen nieuwe apparaten (smartphones) met de bekende problemen te maken of werden deze aanvallen op een massalere ('distributed denial of service' of DDoS) of intelligentere manier (phishing) uitgevoerd. Het wachtwoord blijft een groot struikelblok. Een onderzoek van Xato naar de eigenlijke wachtwoorden van gebruikers toonde aan dat er slechts 10.000 verschillende wachtwoorden werden gebruikt voor 98,1 % van de accounts. Alhoewel bij de meeste systemen meerdere pogingen met een verkeerd wachtwoord onmogelijk zijn, zijn in het oog springende wachtwoordbestanden met ontoereikende versleutelingsmechanismen alsook dit lage aantal verschillende wachtwoorden het bewijs dat wachtwoorden nog altijd een bijzonder zwakke schakel in de beveiliging betekenen. Er bestaan echter alternatieven. Multifactorauthenticatie (combinatie van kennis en eigendom) is een oude technologie die niet echt ingeburgerd is bij consumenten buiten de banksector. Google heeft haar accounts voorzien van een authenticatie in twee stappen en gebruikt de mobiele telefoon van de klant als tweede factor (code wordt via een sms naar de telefoon verstuurd). Het blijft echter onduidelijk of consumenten hiermee akkoord zullen gaan en uiteraard zijn mobiele telefoons (vooral smartphones) erg kwetsbaar. NFC is een ander voorbeeld voor een betere beveiliging via mobiele telefoons. Via NFC fungeert de telefoon als een intelligente contactloze smartcard. Operatoren van mobiele netwerken zijn echter terughoudend om smartphones met deze technologie uit te rusten omdat de meesten van hen nog niet over voldoende toepassingsmiddelen beschikken.

Gebruikers raken meer en meer vertrouwd met publieke wifi-hotspots. Door het uitgebreide aanbod van deze hotspots is wifi nu een degelijk alternatief voor breedbanddiensten en -connectiviteit aangeboden door de WWAN-netwerken (2G/3G/4G) van operatoren. Volgens de consumenten hebben deze wifi-netwerken een goede prijs-kwaliteitsverhouding. Bovendien laten de wifi-hotspots verscheidene apparaten met wifi (niet uitgerust met WWAN-modems) toe om gebruik te maken van het internet of andere cloudgebaseerde diensten zonder bijkomende verbindingskosten. Tot slot is de convergentie tussen de verdere integratie van WLAN (wifi)-netwerken en WWAN (2G/3G/4G)-netwerken ook merkbaar bij de apparaten zelf, nu 'traditionele' 3G usb-modems worden vervangen door smartphones (via tethering-functionaliteit) of mobiele routers.

Helaas zijn de meeste gebruikers van wifi-hotspots niet op de hoogte van de mogelijke risico's. Via een eenvoudige zoekopdracht op het internet kom je te weten hoe je een eigen hotspot kunt creëren die er net zoals een echte hotspot uitziet. Via een simpele phishingaanval kunnen de gebruikersgegevens van een nietsvermoedende hotspotgebruiker worden achterhaald. Een ervaren hacker kan zelfs nog verder gaan. Een klant die een gewoon http-adres voor zijn bank invoert en die vervolgens naar een beveiligde https-site wordt omgeleid, kan gemakkelijk worden misleid. Het spreekt voor zich dat al het verkeer dat niet beveiligd is, een risico vormt. En als de gebruiker op de hotspotpagina terecht komt die door de aanvalleur wordt beheerd, kunnen alle recente browseractiviteiten worden uitgeprobeerd om de controle over het apparaat van de gebruiker te bemachtigen. De overstap naar oplossingsgerichte technologieën verloopt vrij traag en ook de aanmeldbeveiliging bij wifi-hotspots is al verschillende jaren niet verbeterd.

Een van de opvallendste termen in 2012 was 'Big Data'. Eigenlijk verwijst het naar twee tendensen. Ten eerste de vooruitgang in machine learning algoritmen waardoor enorme datasets kunnen geclassificeerd worden. Ten tweede het toenemende aantal enorme datasets die geclassificeerd moeten worden: weblogs, afbeeldingen met een hoge resolutie enz. Deze gesofistikeerde technologieën zorgen ervoor dat niet alleen grote servers nog intelligenter te werk gaan maar ook de netwerken zelf.

De interesse en activiteiten in 'machine to machine'-communicatie (M2M), ook bekend als het 'Internet der Dingen', blijven toenemen. Het 'Internet der Dingen' is inmiddels een bekend begrip binnen de telecommunicatie. Met 'dingen' worden apparaten en machines bedoeld die zijn uitgerust met sensoren, schakelaars en communicatiemogelijkheden waardoor ze gegevens kunnen verzamelen en verspreiden. Bovendien kunnen deze objecten in bepaalde gevallen zich automatisch aanpassen aan en inspelen op veranderingen in hun omgeving. Door zulke objecten in een bestaand bedrijfsmodel toe te passen, kan een grotere efficiëntie worden behaald en kunnen nieuwe bedrijfsmodellen worden gecreëerd. Dankzij 'machine to machine'-technologie worden gegevens zonder menselijke interventie uitgewisseld tussen machines via een telecommunicatienetwerk.

De M2M-markt kent nu al enige tijd een gestage groei. Wat de M2M-markt via mobiele communicatiemiddelen betreft, werd er vooral een groei in het 2G-marktsegment van draadloze data behaald. Dit zal echter niet van toepassing zijn in de Verenigde Staten nu twee grote Amerikaanse operatoren van mobiele telecommunicatie hebben aangekondigd dat ze hun 2G-netwerken in de toekomst zullen stopzetten en uitsluitend doorgaan met 3G- en 4G-netwerken. Hierdoor zullen vele M2M-oplossingen moeten worden aangepast van 2G naar 3G.

Klanten doen niet alleen een beroep op M2M om bestaande bedrijfsprocessen te stroomlijnen maar ook om nieuwe producten en diensten te ontwikkelen. Hierdoor zijn enkele grote segmenten ontstaan. Binnen de telematicasector gebruiken verzekeringsmaatschappijen draadloze gps-loggers om de naleving van beleidsregels te controleren, maar nog belangrijker, om gegevens in de tariefbepalingssystemen in te voeren waardoor ze nauwkeurig een premie aan een specifiek klantenprofiel kunnen toekennen. Ook autofabrikanten maken steeds vaker gebruik van telematica om de staat van een voertuig te controleren en om preventieve diensten aan de klant voor te stellen en servers voor entertainment en informatie aan te bieden. Energieleveranciers zijn op zoek naar manieren om de energieproductie te koppelen aan het energieverbruik door de klant, ook bekend als 'smart grid'. Hoewel het hier om grote interessante segmenten gaat, blijven de meeste M2M-segmenten klein met een uiteenlopend gamma en verschillende leveranciers maar er bestaan wel veel segmenten. Terwijl in sommige regio's M2M-toepassingen blijven gebruikmaken van 2G-modules, maakten vele in 2012 de overstap naar 3G. Dit omdat men vreest dat operatoren op een bepaald ogenblik tijdens lange levenscycli van M2M-toepassingen niet langer of in beperkte mate 2G-netwerken zullen aanbieden. Zoals hierboven vermeld, levert dit verschillende voordelen voor de operatoren op: lagere bedrijfskosten en gebruik van kostbare lage frequentiebanden voor 3G en 4G.

Zoals we al in 2011 zagen, zorgde de verscheidenheid van M2M-toepassingen ervoor dat de standaarden voor ontwikkeling en toepassing vooral op specifieke marktsegmenten minder strikt zijn (of zo algemeen dat ze de specifieke problemen van klanten niet oplossen). Dit resulteerde in het ontstaan van het 'Application Enablement Platform' of AEP. Bedrijven die AEP-software produceren, stellen klanten in staat om op een snelle en eenvoudige manier de specifieke middelen die ze via M2M-gateways willen beheren, te koppelen aan backend ERP-systemen en -databanken. De protocollen die binnen de AEP-koppeling worden gebruikt, zijn meestal gedeponeed met focus op de koppelingen met middelen (een indrukwekkend aantal verschillende verbindingstypen en -protocollen) en backendsystemen (iets meer gestandaardiseerd maar toch een uitdaging). ABI Research voorspelt dat de AEP-markt zal stijgen tot 1,72 miljard dollar in vergelijking met 169,9 miljoen dollar in 2011 waarbij het aantal M2M-verbindingen zal verviervoudigen tot 453 miljoen over dezelfde periode.

Positie van Option

De omschakeling die Option in 2011 startte, werd in 2012 voortgezet. Bewijs hiervan zijn de oplossingen en producten die in 2012 op de markt zijn geïntroduceerd.

Inkomsten uit de licentiëring van softwareproducten bleef een zeer belangrijke factor in 2012 (van € 30,7 miljoen in 2011 naar € 27,7 miljoen in 2012). De belangrijkste bron van inkomsten uit software is het samenwerkingsakkoord met Huawei dat in oktober 2010 werd ondertekend. Het bedrijf en Huawei Technologies sloten een samenwerkingsovereenkomst waarbij de bedrijven onder andere ermee instemden om een licentie te verlenen voor Option's connection manager-software. De licentie aan Huawei liep af in het vierde kwartaal van 2012.

Overige inkomsten uit licentiëring voor 2012 waren afkomstig van de uCAN Connect 3.0 en de Telenor MK6 & MK7 connection manager. Alhoewel het uCAN Connect-product door mobiele operatoren en grotere bedrijven erkend wordt als een waardevolle softwaretool, wordt niet verwacht dat zijn succes nog verder zal toenemen aangezien het succes van usb-modems in het algemeen onder druk komt te staan door andere op de markt beschikbare oplossingen, zoals verder toegelicht.

In 2012 leverde Option 0,3 miljoen toestellen, hetzij een daling van 36,5 % vergeleken met 2011. De inkomsten voor het jaar bedroegen € 40,8 miljoen, hetzij een daling van 18,2 % tegenover 2011.

Na de lancering van Beemo zette Option in 2012 alle ontwikkelingsactiviteiten in het traditionele segment van usb-producten stop, nl. de WWAN-modems in een usb form factor.

De verkoop van bestaande modellen en voorraden van usb-modems werd in de loop van het jaar voortgezet. De prijsdruk en toenemende populariteit van alternatieve oplossingen (zoals mobiele

hotspotapparaten en tethering via smartphone) zorgden er echter voor dat deze markt niet langer aantrekkelijk is. De groep zal in de toekomst dan ook niet verder in deze markt investeren.

De terugval in de markt van traditionele usb-modems wordt weerspiegeld in de productverkoop van Option: het volume van 3G usb-modems daalde verder (in 2012 3,7 % van algemene inkomsten en 26,9 % van het verkoopvolume, in vergelijking met 18,1 % van de inkomsten in 2011 en 50,2 % van het verkoopvolume).

De moduleverkoop in 2012 vertegenwoordigde ongeveer 49,6 % van het verkoopvolume en 15 % van de inkomsten (vergeleken met 37,9 % van het verkoopvolume in 2011 en 12,4 % van de inkomsten). Voor inbouwmodules focuste het bedrijf op specifieke marktsegmenten met een portefeuille van verschillende modules waarvan het ontwerp aan hoogstaande standaarden is onderworpen. De modules werden getest en goedgekeurd op verscheidene netwerken van operatoren zoals AT&T, Verizon en NTT DoCoMo. Ondanks de erkende kwaliteit van de modules van Option nam het verkoopvolume niet toe zoals oorspronkelijk verwacht en dit door een aantal redenen.

Op de markt van consumptiegoederen richtten alle grote spelers zich op de ontwikkeling van tablet computers. De ongeëvenaarde LGA van Option is een uiterst aantrekkelijk model. Alhoewel Option erin slaagde om zijn technologie in het ontwerp van een aantal belangrijke spelers te integreren, was het verkoopvolume van deze accounts teleurstellend aangezien de attach rate van 3G-technologie voor tablet computers veel lager lag dan verwacht. Bovendien werd (wordt) de markt van tablet computers gedomineerd door twee grote spelers die het gros van deze markt innemen en zeer weinig ruimte laten voor de modulepartners van Option. Een ander marktsegment dat met de 3G-inbouwmodules werd beoogd, is dat van de gespecialiseerde professionele terminals. Voor deze markt doorstond Option zeer lange ontwikkelingscycli voor de producten waarin de modules werden geïntegreerd. Alhoewel er in 2012 een goede vooruitgang werd geboekt, slaagde geen enkele klant erin om de ontwikkeling binnen dat jaar af te ronden en daardoor werd de moduleverkoop uitgesteld tot 2013. In de automobiemarkt legde het bedrijf in 2012 de laatste hand aan de integratie van zijn module met Autonet, het infotainmentplatform voor auto's. De lancering van het product door een grote Amerikaanse OEM voor de automobielsector werd uitgesteld tot 2013.

Sinds 2011 verlegde Option zijn focus naar de ontwikkeling van hardwareapparaten met een uitgebreidere functionaliteit alsook naar softwareplatforms, -functies en -oplossingen. Voorbeelden van zulke hardwareapparaten zijn router- en gateway-producten evenals de 3G Camera VIU van Option. Het resultaat van deze verlegde focus en bijbehorende ontwikkelingen werd aangetoond door de lancering van nieuwe producten en de herpositionering van enkele bestaande producten in 2012. Voorbeelden zijn XYFI, VIU en CloudGate.

Met XYFI lanceerde het bedrijf een nieuw categoriebepalend product door de combinatie van WWAN (2G en 3G) met WLAN (wifi) in een usb-stick. De stick kan als een mobiele hotspot (bv. verbinding tussen 3G en wifi) worden gebruikt maar ook als een wifi-uitbreidingshub (verbinding van wifi met wifi). XYFI wordt van stroom voorzien via de usb-verbinding, zodat de gebruiker tal van voedingsbronnen met usb-connectiviteit kan gebruiken. XYFI werd voor de eerste keer voorgesteld tijdens het Mobile World Congress begin 2012 waar het door Engadget¹ werd verkozen tot 'Best Connectivity Device' van het Mobile World Congress 2012. In de loop van het jaar werden aanvullende hardware-uitbreidingen voor het product op de markt gebracht (zoals een batterijpakket en auto-adapter) net als talrijke softwarefuncties zoals een functie voor media streaming.

Door de verschillende functies (voor hardware en software) kon XYFI worden afgestemd op diverse markten en gebruikstoepassingen. Een van de toepassingen waarop het bedrijf zich in 2012 focuste, is connectiviteit in de auto. Voor deze markt combineerde Option de persoonlijke hotspot van XYFI met een speciaal ontworpen auto-adapter en een webgebaseerd verbindingssportaal. Hierdoor werd het mogelijk om verschillende typen inhoud, gaande van infotainment tot professionele apps voor operatoren, autofabrikanten, verhuurbedrijven en zelfs taxi's, te verenigen. Dankzij deze combinatie van diverse functies kunnen partners een merkervaring creëren en nieuwe inkomstenstromen genereren zoals de verhuur van het toestel en de verkoop van diensten en digitale inhoud.

Later in 2012 werd een herziene versie van de VIU²-camera geïntroduceerd met speciaal ontwikkelde Android en iOS smartphone apps. Bovendien werd de installatie en instelling van de camera verder

¹ Engadget is een toonaangevend webmagazine dat dagelijks verslag uitbrengt van alle nieuwe producten en gadgets op het gebied van consumenten-elektronica.

vereenvoudigd door het gebruik van een apparaat-unieke QR-code. Ook de algemene prestatie van het product (vooral m.b.t. server) is verbeterd. Door deze verbeteringen is de bijzonder gebruiksvriendelijke VIU²-camera een van de weinige 3G-camera's op de markt die bewegingen en gebeurtenissen detecteert en die wordt ondersteund door een iPhone en Android app. De video die op de smartphone wordt weergegeven, wordt gestreamd vanaf een server (d.w.z. de camera verstuurt de video naar een server die op zijn beurt de video naar de smartphone verstuurt). Hierdoor kan de video voor een langere periode in de cloud worden opgeslagen. Door deze specifieke functionaliteiten concurreert de VIU² niet met wifi-oplossingen, maar is de camera eerder bedoeld voor specifieke behoeften zoals een snelle en gemakkelijke installatie of instelling van een bewakingscamera in gebieden die niet door wifi worden gedekt of waar er slechts een zeer lage dekking door vaste netwerken is.

De commercialisering van deze nieuwe producten (XYFI en VIU²) verliep langzamer en minder succesvol dan oorspronkelijk verwacht. Eenzelfde tendens werd gezien bij het beveiligingsproduct dat door het bedrijf is ontwikkeld (nl. de integratie van Vasco's Digipass OTP-technologie in een 3G usb-modem). Wat deze productcategorie betreft, besliste het bedrijf om alle activiteiten begin 2013 stop te zetten.

Verscheidene factoren lagen aan de basis van deze tragere en lagere verkoop. Ten eerste het feit dat de producten en diensten van het bedrijf innovatief zijn en meer promotie bij een nieuwe doelgroep vereisen, hetgeen een invloed heeft op de verkoopcyclus en het verkoopvolume. Ten tweede bemoeilijkt het algemene economische klimaat in Europa de verkoop van dergelijke producten. Tot slot zijn het geen standaardproducten die eenvoudig via de gebruikelijke kanalen van operatoren kunnen worden gecommercialiseerd. Alhoewel de verkoop van deze nieuwe producten lager is dan verwacht, is het duidelijk dat de ontwikkeling van producten zoals XYFI, CloudKey en VIU², aanleiding heeft gegeven tot het ontstaan van enkele kostbare nieuwe middelen zoals een service management platform, een multi device-gebruikersinterface met streamingcapaciteit en routing-software. Dankzij deze middelen kon het bedrijf de functies van bestaande producten verder optimaliseren. Dit zal ook voor nieuwe productlijnen (bv. CloudGate) worden voortgezet.

De belangrijkste nieuwe productlijn die het bedrijf in de tweede helft van 2012 lanceerde, is CloudGate, een veilige, betrouwbare en betaalbare 3G M2M-gateway. Met dit product wil het bedrijf de groeiende markt bereiken van producten die de visie van het 'Internet der Dingen' belichamen. Met CloudGate richt het bedrijf zich op meer niche- en specialisatiemarkten die niet zozeer focussen op volume, maar eerder op toegevoegde waarde, lokale aanwezigheid, diensten- en productgerelateerde kenmerken (zowel soft- als hardware) waardoor het product beter voor het beoogde segment of de bedoelde toepassing kan worden aangepast.

CloudGate zorgt voor een ongeziene flexibiliteit en gebruiksgemak voor M2M-oplossingen. Het product onderscheidt zich van concurrerende producten door de enorme flexibiliteit waarmee het basisproduct (beperkte functionaliteit tegen een lage kostprijs) op een zeer eenvoudige manier kan worden omgevormd tot een product met een hoge functionaliteit. Bovendien is CloudGate zeer gemakkelijk te installeren in een bestaande of nieuwe M2M-oplossing en wordt het via verscheidene kanalen verkocht.

Al gauw na de lancering van CloudGate in oktober 2012 kondigde het bedrijf partnerschappen met distributeurs aan, nl. toonaangevende Amerikaanse systeemintegratoren en -ontwikkelaars (zoals ILS, GetWireless, ClearConnex, Exosite en Hilton Development Group). Het feit dat deze en andere partners al zo snel wilden samenwerken, bewijst de vraag naar een configureerbare, betrouwbare en betaalbare M2M-gateway. Het bedrijf blijft werken aan de verdere ontwikkeling van een ecosysteem voor een goede marktdekking en aanwezigheid in de verschillende M2M-segmenten. De eerste CloudGate-producten werden in het vierde kwartaal van 2012 geleverd en met succes in een aantal praktische testen toegepast.

Met CloudGate wil Option een aantal bestaande en nieuwe projecten in de Amerikaanse M2M-markt binnenhalen. Door de bestaande M2M-markt en distributiekkanalen in de Verenigde Staten kondigde Option oorspronkelijk aan dat CloudGate uitsluitend in de Verenigde Staten zou worden verkocht. Maar op vraag van verschillende Europese partijen wordt in 2013 ook een verkoopstrategie van CloudGate voor Europa uitgewerkt.

Deze ontwikkelingen tonen aan dat de groep de focus heeft verlegd van commodity hardware voor mobiele operatoren naar end-to-end-oplossingen voor zowel bedrijven als particulieren. In de

productportefeuille wordt het accent gelegd op verticale markten zoals de automobielsector, financiële dienstverlening, beveiliging en bewaking.

Engineering

De verandering in de productportefeuille en de distributiekkanalen van het bedrijf had ook een invloed op de samenstelling van het engineeringsteam en zijn ontwikkelingstaken.

In 2012 ging het bedrijf voort met de verdere ontwikkeling van een nieuw chipsetplatform dat kan worden gebruikt in producten die met de nieuwe 4G LTE-netwerken zullen werken. Deze ontwikkelingen hebben geleid tot de productie van hardware samples van een nieuwe LTE LGA-module zoals hierboven vermeld. Gezien de aanzienlijke investeringen voor goedkeuring en testen besliste het bedrijf echter om voor deze module nog geen volledige goedkeurings- en testcyclus te starten maar om de mogelijkheid te onderzoeken om met strategische partners samen te werken voor de selectie en integratie van LTE-modems in de productportefeuille.

Als gevolg hiervan werd de focus van het engineeringsteam van Option verlegd naar hardware-integratie en testen waarbij modules en hardwarecomponenten worden geïntegreerd in een werktoestel waarvan de functionaliteit wordt geoptimaliseerd aan de hand van software- en serveroplossingen. Op het vlak van softwareontwikkeling verlegde het bedrijf zijn focus naar de ontwikkeling van middleware, servers en gebruikersinterfaces. Binnen dit kader bleef Option investeren in de uitbouw van verschillende softwarecompetenties; content delivery platform (server), policy management, routing-software en applicatieontwikkeling. Deze investering heeft geleid tot de gestage toename van het relatieve aandeel van softwareontwikkeling in de engineering-afdeling. Gezien de verwachte evolutie van de connection manager-activiteiten en de noodzaak om bedrijfskosten verder te rationaliseren, werd echter beslist om de vestiging in Augsburg te sluiten en om de resterende connection manager-activiteiten over te hevelen naar het softwareteam in Leuven. Deze overdracht vond plaats in het vierde kwartaal van 2012 en het eerste kwartaal van 2013.

Met de lancering van CloudGate en de mogelijkheden die dit product biedt op het vlak van ontwikkeling en integratie, verwacht het bedrijf om verder te kunnen werken met een ontwikkelingsmodel dat is opgebouwd uit zowel interne als uitbestede productontwikkeling of productontwikkeling door CloudGate-partners. Deze combinaties moeten het bedrijf toelaten om de kosten voor productontwikkeling verder terug te schroeven terwijl het tegelijkertijd een gediversifieerde portefeuille van producten en oplossingen kan aanbieden.

Organisatie

Door de omschakeling van het bedrijf wordt er meer aandacht besteed aan kostenefficiëntie en kostenbesparing. Dit had een impact op de ontwikkeling en productfocus, het personeel en de verschillende vestigingen van de groep. In het kader hiervan, zoals hierboven vermeld, werd in de tweede helft van 2012 beslist om de vestiging in Augsburg te sluiten. De activiteiten van deze vestiging, die hoofdzakelijk op connectiviteitssoftware waren gericht, zijn overgedragen naar het engineeringsteam van Leuven.

Naar aanleiding van de beslissing om de focus op de M2M-markt met CloudGate te verhogen en om het accent op meer consumentgerichte producten terug te schroeven, kondigde het bedrijf in het eerste kwartaal van 2013 een herstructureringssoefening aan in de vestiging in Parijs (Frankrijk) en in Cork (Ierland). Deze oefeningen hadden de sluiting van de Franse kantoren tot gevolg alsook een aanzienlijke inkrimping van het personeel in de vestiging van Cork. De vestiging in Cork zal de toeleveringsketen blijven aansturen en zorgen voor de positionering van de producten die door het bedrijf worden gecommercialiseerd. De taken van het Franse team waren voornamelijk gericht op gebruikerservaring en hadden betrekking op XYFI, VIU² en een aantal softwareproducten en -kenmerken. Deze zijn stopgezet of overgenomen door het Leuvense team.

De samenstelling van het executive management van de groep onderging ook enkele wijzigingen in de loop van 2012 en het eerste kwartaal van 2013. Jerome Nadel, Chief Experience Officer, verliet het bedrijf in de tweede helft van 2012. In de eerste helft van 2013 besliste ook Jan Smits, Chief Financial Officer, om het bedrijf te verlaten. Verder verlieten ook Bart Goedseels, Chief Operating Officer, en Frederic Nys, Executive Vice President Engineering & Technology, het bedrijf. Zij werden vervangen door Ben Cober, Director of Engineering, en Rudy Snoeks, Director of Operations.

De samenstelling van de raad van bestuur werd gewijzigd door het vertrek van David Hytha in augustus 2012.

De liquidatie van Option Wireless Germany GmbH (Kamp-Lintfort) is afgerond in 2012.

Activiteiten

Voor zijn productie blijft het bedrijf werken met gespecialiseerde bedrijven waaraan de montage van de componenten op de printplaten wordt uitbesteed. Hiervoor werkt Option samen met de fabriek van Jabil Circuit in Wuxi, China. Voor de productie van de LGA-module doet Option een beroep op Murata (Japan) terwijl de productie van de VIU² aan een Chinese partner wordt uitbesteed. Al deze productiebedrijven leveren diensten zoals aankoop van componenten, productie, testen, kwaliteitscontrole, uitvoering en logistiek.

Voor personalisering of specifieke verzoeken van partners kan de eindfase van het productieproces worden uitgevoerd door de Ierse vestiging van het bedrijf (in Cork) of uitbesteed aan andere productiepartners.

Binnen de groep blijft het Ierse team in Cork verantwoordelijk voor het beheer van de toeleveringsketen (d.w.z. verkoopprognoses en verkooporders laten overeenstemmen met de productievoorspellingen) alsook voor het beheer van de productiepartners. Bovendien legt het operationele team de nadruk op kwaliteit, kostenbeheersing, ordermanagement en introductie van nieuwe producten.

Financiering

In oktober 2012 en in januari 2013 kondigde het bedrijf aan dat het het bedrijfskapitaal wilde verhogen aan de hand van een private plaatsing. Op het eind van het eerste kwartaal van 2013 werd bekendgemaakt dat Option € 9 miljoen verzekerde via uitgifte van een converteerbare obligatie. Voor deze fondsen tekenden vijf partners: de Vlaamse investeringsmaatschappij voor € 2 miljoen, Athos Investments voor € 1 miljoen, Life Science Research Partners voor € 0,5 miljoen, Mondo voor € 0,5 miljoen en Jan Callewaert voor € 5 miljoen.

De converteerbare obligatie over vijf jaar loopt af in maart 2018. De obligaties kunnen worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option NV. De converteerbare obligatie heeft een jaarlijkse interestvoet van 5 % en de initiële conversieprijs bedraagt € 0,285, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie.

BELANGRIJKE GEBEURTENISSEN DIE PLAATSVONDEN NA AFLOOP VAN HET BOEKJAAR

Op Groepsniveau vonden een aantal belangrijke gebeurtenissen plaats die gemeld werden op de website van de Vennootschap. We bieden een overzicht van de verschillende persmededelingen die tijdens de eerste drie maanden van het boekjaar 2013 gedaan werden:

Financiële bekendmakingen

- 24/01/2013: Financiële kennisgeving
- 07/03/2013: Option rapporteert resultaten van het tweede halfjaar en het volledige jaar 2012
- 29/03/2013: Option verzekert 9 miljoen euro nieuwe fondsen

WAARDERINGSREGELS

Continuïteit

De waarderingregels in veronderstelling van continuïteit werden zowel voor de afzonderlijke jaarrekeningen als voor de geconsolideerde jaarrekeningen van de Vennootschap gebruikt. De Raad van Bestuur is van mening dat, niettegenstaande het bestaan van belangrijke overdraagbare verliezen het gebruik van waarderingregels in veronderstelling van continuïteit gerechtvaardigd is, het onderstaande in overweging nemend. Bijkomend wordt verwezen naar het rapport van de Raad van bestuur, opgesteld in overeenstemming met artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen, dat beschikbaar is op de website van de Vennootschap.

Draadloze Data – de markt:

De Vennootschap opereert hoofdzakelijk in het draadloze data segment met een toegenomen focus op het M2M-segment. Naar verwacht is dit segment een van de belangrijkste groeimarkten binnen de draadloze omgeving, waarbij meer toestellen verbonden worden met verschillende technologieën (het 'Internet der Dingen'). De Vennootschap benadert deze markt met een op prijsvlak erg competitief gateway-product, CloudGate, dat eenvoudig kan worden aangepast aan de specifieke omgeving (soft- en hardware) waarbinnen het wordt ontwikkeld. Om de verschillende kanalen binnen deze markt te benaderen, zet de Vennootschap diverse partnerships op doorheen de volledige waardeketen. Een van de partners waarop de Vennootschap de focus legt, zijn de AEP's ('application enablement platform providers' zoals ILS, Axeda, Sensinode, ...). ABI Research ziet de markt voor AEP's groeien tot \$ 1,72 miljard, komende van \$ 169,9 miljoen in 2011, waarbij het aantal M2M-connecties in dezelfde periode verviervoudigt tot 453 miljoen.

Budgetten – nieuwe producten en markten:

In het derde en vierde kwartaal van 2012 kondigde de Vennootschap de lancering van een nieuw product, "CloudGate", aan, waarmee de Vennootschap een ingrijpende transitie onderging. De nadruk lag niet langer op consumentenproducten maar veeleer op producten gebruikt in professionele en industriële omgevingen, waarbij de focus niet langer ligt op de modem maar eerder op de (M2M) oplossing. De ervaring die Option heeft verworven op de markt van mobiele data en de reputatie die het daarin heeft opgebouwd, hebben de Vennootschap in staat gesteld om een aantal belangrijke partnerships en kanalen (of ecosysteem) op te zetten voor zijn CloudGate-aanbod. De succesvolle lancering van het nieuwe CloudGate-product in de VS is daar een duidelijk bewijs van.

Het budget voor 2013 is voornamelijk opgebouwd rond het bovengenoemde product en de verdere verkoop van een deel van de bestaande productportfolio. De budgetprognoses zijn gebaseerd op de eerste feedback van de channel-partners in de VS (waar het product wordt getest en mee opgenomen is in een aantal M2M-projecten) en uit de eerste besprekingen in de EMEA-regio rond de commercialisering van CloudGate. De raad heeft uiterste inspanningen geleverd om te proberen om een realistisch budget voor te bereiden, rekening houdend met bijvoorbeeld het feit dat de ontwikkeling van een kanaal in Europa tijd zal vergen. Echter, in het huidige economische klimaat blijft het zeer moeilijk om een budget op te stellen. De financiële en liquiditeitspositie van de Vennootschap kan mogelijk een negatieve impact krijgen in geval het businessplan enkel deels of niet tijdig wordt gerealiseerd. In de komende maanden zal de Vennootschap in staat zijn om te beoordelen in welke mate de initiële marktinteresse wordt gematerialiseerd volgens dit budget.

Kostenverminderingplannen:

In 2012 heeft de Vennootschap verschillende maatregelen getroffen om activiteiten die niet voldoende winstgevend waren stop te zetten, als onderdeel van de inspanning om de kostenbasis te

verlagen. In overeenstemming hiermee werd beslist om de vestigingen in Augsburg (Duitsland) en Parijs (Frankrijk) te sluiten en werd, in het eerste kwartaal van 2013, verder beslist om het personeelsbestand in Cork (Ierland) en Leuven (België) substantieel te verminderen. Deze initiatieven beginnen een effect te hebben op de cash opex voor de Vennootschap die nu is verminderd tot € 17 miljoen op jaarbasis, en een verdere vermindering kan worden verwacht eens de herstructureringsplannen zijn doorgevoerd. Verder heeft de Vennootschap, in lijn met wat hoger staat aangegeven, beslist om zijn ontwikkelingsactiviteiten te concentreren op de ondersteuning van diverse applicaties via erg flexibele soft- en hardware oplossingen, en minder op de pure modemontwikkeling en certificering. Het resultaat daarvan is dat de R&D-inspanning minder investeringen vraagt en meer specifieke 'higher end' niches kan ondersteunen. De Vennootschap zal zijn kostenoptimalisatie doorheen het hele jaar blijven toepassen.

Financiering:

In maart 2013 verzekerde de Vennootschap € 9 miljoen via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze converteerbare obligatie heeft een looptijd van 5 jaar en vervalt in maart 2018. De obligaties kunnen worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option NV. De converteerbare obligatie heeft een jaarlijkse intrestvoet van 5% die jaarlijks betaalbaar is. De conversieprijs voor de obligaties is vastgelegd op € 0,285, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie.

Nu de converteerbare obligaties zijn verzekerd, gaat de Vennootschap gesprekken starten om nieuwe kredietlijnen op te zetten om de 'ramp up' van de productie voor zijn nieuwe CloudGate-product te ondersteunen.

VERKLARING VAN DEUGDELIJK BESTUUR

De Belgische Code van Deugdelijk Bestuur

Op 9 december 2004 publiceerde de Commissie voor Deugdelijk Bestuur de Belgische Code voor Deugdelijk Bestuur. Op 12 maart 2009 werd een vernieuwde versie van deze Code gepubliceerd, welke de Code gepubliceerd in 2004 heeft vervangen. Option conformeert zich uitdrukkelijk naar deze Code van 2009 en heeft op haar website [WWW.OPTION.COM](http://www.option.com) (ga naar het "investor" deel) een geactualiseerd Charter van Deugdelijk Bestuur gepubliceerd, hetgeen haar beleid en structuur inzake Deugdelijk Bestuur weergeeft, in overeenstemming met voormelde Code van 2009, dewelke integraal terug te vinden is op de volgende website:

[HTTP://WWW.CORPORATEGOVERNANCECOMMITTEE.BE/LIBRARY/DOCUMENTS/FINAL%20CODE/CORPORATEGOVNLCODE2009.PDF](http://www.corporategovernancecommittee.be/library/documents/final%20code/corporategovnlcode2009.pdf)

De Code van 2009 heeft een hoge graad van ingebouwde flexibiliteit, hetgeen het voor elk bedrijf ongeacht haar omvang, activiteiten of cultuur, mogelijk maakt om deze te implementeren. Het is gebaseerd op een "pas toe of leg uit" systeem, welke het voor bedrijven mogelijk maakt om af te wijken van de bepalingen van de Code van 2009 wanneer specifieke omstandigheden het rechtvaardigen, mits het geven van een adequate uitleg.

De Wet van 6 april 2010 tot versterking van het deugdelijk bestuur bij de genoteerde vennootschappen en de autonome overheidsbedrijven en tot wijziging van de regeling inzake het beroepsverbod in de bank- en financiële sector heeft de toepassing van de Code voor Deugdelijk Bestuur verplicht gemaakt voor beursgenoteerde bedrijven. Een aantal van de in de Code opgenomen aanbevelingen kan evenwel nog van afgeweken worden, mits het "pas toe of leg uit" systeem wordt nageleefd.

Option hanteert het "pas toe of leg uit" systeem met betrekking tot volgende onderwerpen:

- *De combinatie van het Benoemingscomité met het Remuneratiecomité:* gelet op de omvang van de Groep besliste de Raad van Bestuur om deze twee comités te combineren zodat het Remuneratiecomité tevens de rol van Benoemingscomité uitoefent. (Aanbeveling 5.4 van de Code Deugdelijk Bestuur)
- *Het toekennen van warrants aan de leden van de Raad van Bestuur:* de Raad van Bestuur is van mening dat het toekennen van warrants aan bestuurders de Vennootschap toelaat om bestuurders aan te trekken op het hoogste internationaal niveau en het de Vennootschap tevens toelaat de permanente betrokkenheid van de bestuurders te garanderen en tegelijkertijd de financiële last van de Vennootschap te beperken (Aanbeveling 7.7 van de Code Deugdelijk Bestuur). De Raad van Bestuur is ervan overtuigd dat de integriteit en ervaring van de bestuurders de beste garantie is voor een goede beoordeling en het maken van goede beslissingen. Tot slot is de stapsgewijze verwerving onder het warrantsplan verspreid over een periode van vier (4) jaren hetgeen het risico op korte termijn gedreven beslissingen beperkt.

Het toekennen van warrants aan de leden van de Raad van Bestuur maakt geen echte kost uit voor de Vennootschap en de uitoefening van warrants door bestuurders kan enkel resulteren in een zeer kleine kapitaalsverwatering. Bovendien is het toekennen van warrants in lijn met hetgeen gebruikelijk is in de internationale en zeer competitieve high-tech en telecom sectoren.

- *Samenstelling van de Raad van Bestuur:* In overeenstemming met artikel 2.3. van de Code van 2009 dient tenminste de helft van de Raad van Bestuur te bestaan uit niet-uitvoerende bestuurders en dienen ten minste drie onder hen onafhankelijk te zijn in overeenstemming met de criteria zoals uiteengezet in Bijlage A van de Code van 2009.

Ingevolge het ontslag van de heer David Hytha op 20 juli 2012 werd door de Vennootschap niet meer voldaan aan dit artikel. Het is geenszins de intentie van de Vennootschap om deze situatie te behouden, vermits zij sindsdien actief op zoek is naar een nieuwe onafhankelijke bestuurder.

- *Benoeming van een secretaris van de vennootschap:* Artikel 2.9. van de Code van 2009 bepaalt dat de Raad van Bestuur een secretaris van de vennootschap dient aan te stellen

teneinde de Raad advies te geven inzake alle bestuursaangelegenheden. Indien nodig dient de secretaris van de vennootschap bijgestaan te worden door de bedrijfsjurist. Indien nodig dienen bestuurders toegang te hebben tot de secretaris van de vennootschap.

De Vennootschap heeft geen secretaris van de vennootschap aangesteld. Alle bestuursaangelegenheden worden geadviseerd door de Raad in zijn geheel. Gezien het feit dat geen enkel lid van de Raad ten volle geschikt is om zulke materie te adviseren, is de Raad bijgevolg van mening dat zij deze bevoegdheid gezamenlijk dient uit te oefenen. Voorts adviseren de advocaten van de Vennootschap de Raad van Bestuur aangaande deze materie.

- *Uitvoerend Bestuurder/CEO als voorzitter van de Raad van Bestuur:* Aangezien An Other Look to Efficiency SPRL ontslag nam als voorzitter van de Raad van Bestuur, diende een nieuwe voorzitter benoemd te worden. Na beraadslaging besloot de Raad van Bestuur om de heer Jan Callewaert als voorzitter te benoemen, tevens CEO via Mondo NV, hetwelk in strijd is met de verklaringen van deugdelijk bestuur. De Raad van Bestuur erkende de impact van deze beslissing ten opzichte van de Code van 2009, maar argumenteerde dat, gezien de uitdagingen waarmee de Vennootschap te maken heeft, het van wezenlijk belang is om een nauw verworven band te bewerkstelligen tussen de Raad van Bestuur en het uitvoerend management. Verder heeft de Raad van Bestuur FVDH Beheer BVBA gemandateerd met de opdracht om te werken met de individuele leden van het management team in geval van situaties in dewelke de CEO/voorzitter geconfronteerd zou zijn.
- *Samenstelling van het Benoemings- en Remuneratiecomité:* Sinds de herbenoeming van Q-List BVBA als bestuurder van de Vennootschap op 30 april 2012 is deze niet langer een onafhankelijk bestuurder hetwelk als gevolg heeft dat het Benoemings- en Remuneratiecomité niet langer samengesteld is uit een meerderheid van onafhankelijke bestuurders. Echter, het Comité heeft sinds de vermelde herbenoeming niet meer vergaderd in 2012.

Samenstelling van de Raad van Bestuur

De statuten bepalen dat de Raad van Bestuur ten minste drie en ten hoogste negen leden telt, die voor een termijn van hoogstens zes jaar door de algemene aandeelhoudersvergadering benoemd worden. In overeenstemming met de principes van de Code worden de bestuurders van de Vennootschap voor een maximumduur van vier jaren benoemd. De Raad van Bestuur dient ten minste drie onafhankelijke bestuurders te bevatten.

Op 31 december 2012 was de Raad van Bestuur samengesteld uit vijf leden, namelijk:

An Other Look To Efficiency SPRL, vertegenwoordigd door Olivier Lefebvre (vaste vertegenwoordiger), onafhankelijk bestuurder
Jan Callewaert, uitvoerend bestuurder en Voorzitter
Lawrence Levy, niet-uitvoerend bestuurder
Q-List BVBA, vertegenwoordigd door Philip Vermeulen (vaste vertegenwoordiger), niet-uitvoerend bestuurder
FVDH Beheer BVBA, vertegenwoordigd door Francis Vanderhoydonck (vaste vertegenwoordiger), onafhankelijk bestuurder

De heer David A. Hytha nam ontslag als onafhankelijk bestuurder van de Vennootschap sinds 20 juli 2012. Dit ontslag werd gepubliceerd in de Bijlagen bij het Belgisch Staatsblad van 19 februari 2013.

Het mandaat van Jan Callewaert en Lawrence Levy, benoemd bij beslissing van de buitengewone aandeelhoudersvergadering van 30 april 2009 zal onmiddellijk eindigen na de Algemene Jaarvergadering van dit jaar, dewelke gevraagd zal worden de jaarrekeningen van het boekjaar 2012 goed te keuren. Bovendien, zal het mandaat van Q-List BVBA en An Other Look To Efficiency SPRL, herbenoemd bij beslissing van de gewone algemene vergadering van aandeelhouders gehouden op 30 april 2012, eindigen onmiddellijk na de Algemene Jaarvergadering van dit jaar.

FVDH Beheer BVBA vertegenwoordigd door Francis Vanderhoydonck (vaste vertegenwoordiger) werd benoemd als nieuwe onafhankelijke bestuurder met ingang van 1 januari 2011. Het mandaat van FVDH Beheer BVBA, vertegenwoordigd door Francis Vanderhoydonck (vaste vertegenwoordiger), zal eindigen onmiddellijk na de Algemene Jaarvergadering, die gevraagd zal worden om de jaarrekeningen voor het jaar 2014 goed te keuren.

De heer Jan Callewaert werd benoemd als Voorzitter van de Raad van Bestuur tijdens de vergadering van de Raad van Bestuur van 25 mei 2012, volgend op het ontslag van An Other Look To Efficiency SPRL als Voorzitter.

De herbenoeming van de heer Jan Callewaert als uitvoerend bestuurder van de Vennootschap, de herbenoeming van Q-List BVBA en Lawrence Levy als niet-uitvoerend bestuurder, en de herbenoeming van An Other Look To Efficiency SPRL als onafhankelijk bestuurder van de Vennootschap zal opgenomen worden in de agenda van de Algemene Jaarvergadering van dit jaar.

De Raad van Bestuur is zich bewust van de Wet van 28 juli 2011 die voorschrijft dat elke beursgenoteerde vennootschap gepaste maatregelen dient te nemen om te verzekeren dat binnen het wettelijke tijdsbestek de Raad van Bestuur samengesteld is uit ten minste één derde vrouwelijke bestuurders. Het Remuneratie- en Benoemingscomité zal richtlijnen opmaken om aan deze vereiste te voldoen.

Werking van de Raad van Bestuur

In 2012 kwam de Raad van Bestuur 26 maal samen, 5 maal in persoon en 21 maal via conference call. Het gemiddelde aanwezigheidsquorum bedroeg 95.04% (2011: 98.33%), met de volgende individuele aanwezigheden:

Naam	Aantal deelnames aan Raden van Bestuur		
	<i>Fysieke aanwezigheid</i>	<i>Telefonisch</i>	<i>%</i>
Jan Callewaert	5/5	20/21	96.15%
Q-List BVBA	5/5	21/21	100%
Lawrence Levy	5/5	21/21	100%
David Hytha	5/5	11/12	93.33%
An Other Look To Efficiency SPRL	5/5	18/21	88.46%
FVDH Beheer BVBA	5/5	19/21	92.31%

Tijdens 2011 kwamen de niet-uitvoerende bestuurders bijeen om de verhouding met de CEO en het Executive Management Team van de Vennootschap te bespreken. Zoals voorgeschreven door de Code Deugdelijk Bestuur, startte De Raad van Bestuur bovendien de voorbereidingen voor het invoeren van een evaluatieproces dat geleid wordt door de voorzitter van de Raad van Bestuur. Deze evaluatie gebeurt via een vragenlijst die door de Voorzitter van de Raad van Bestuur wordt toegezonden aan alle Bestuurders. De antwoorden op deze vragenlijst werden verzameld via een externe adviseur van de Vennootschap, op anonieme basis.

De vragenlijst richt zich op verschillende onderwerpen, zoals de werking van de Raad en de Comités, de bijdrage van elke Bestuurder, de interactie met het Executive Management en de samenstelling van de Raad van Bestuur of de Comités. De resultaten werden besproken door de Raad van Bestuur in het eerste kwartaal van 2012 en maatregelen zijn genomen om het functioneren, de interactie en rapportage van de Raad van Bestuur en de Commissies te verbeteren. Over het geheel genomen hebben de Bestuurders hun algemene tevredenheid uitgedrukt over het functioneren van de Raad van Bestuur en de evolutie die de Vennootschap gedurende het afgelopen jaar heeft doorgemaakt. De Raad van Bestuur is verder een aantal actiepunten overeengekomen en heeft de implementatie daarvan besproken met de uitvoerende Bestuurder.

In 2013 stelt de Raad van Bestuur aan de Jaarlijkse Aandeelhoudersvergadering voor om de grootte van de Raad van Bestuur te reduceren met één lid om te besparen op uitgaven, hetwelk betekent dat de Raad van Bestuur uit 5 leden zou bestaan.

Voorts vraagt de Raad van Bestuur aan de Algemene Jaarvergadering om Jan Callewaert en An Other Look To Efficiency SPRL als respectievelijk uitvoerend Bestuurder en onafhankelijk Bestuurder van de Vennootschap te herbenoemen, en Lawrence Levy en Q-List BVBA als niet-uitvoerende Bestuurders van de Vennootschap te herbenoemen.

Transacties met verbonden partijen – Belangenconflictprocedure

In 2012 paste de Raad van Bestuur op 25 januari 2012 de procedure voorzien in artikel 523 van het Wetboek van Vennootschappen toe. Er werd als volgt bericht:

"Autonet Investing

Voorafgaand aan de bespreking van dit agendapunt, licht David Hytha de Raad in overeenkomstig de bepalingen van Artikel 523 van het Wetboek van Vennootschappen dat hij mogelijk een tegenstrijdig belang van geldelijke aard heeft met de Vennootschap met betrekking tot de besluiten die de Raad dienaangaande zou kunnen nemen. David Hytha zet verder uiteen dat hij de eigenaar is van een kleine hoeveelheid warrants in Autonet en dat de mogelijke investering in Autonet één van de onderwerpen is die zullen worden besproken door de Raad. Om die reden verlaat David Hytha de vergadering, in overeenstemming met de bepalingen van het voornoemde Artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen, en neemt hij niet deel aan de verdere gesprekken, beraadslaging en stemming.

De raad bespreekt het verzoek van Autonet voor bijkomende financiering zoals uitgelegd door de CEO.

De raad werpt op dat de redenen voor Option om te investeren in Autonet divers waren en onder andere de volgende inhouden:

1. De commerciële relatie met Autonet versterken;
2. Haar positie in de automobiele zakenwereld verbeteren;
3. Haar ervaring met beheersplaatvormen verbeteren.

Sinds de laatste besprekingen van dit onderwerp heeft Autonet een sterke progressie gemaakt op commercieel en technisch gebied. Tijdens de laatste autoshow in Detroit werd de Autonet-oplossing voorgesteld door Chrysler waarbij het strategisch belang voor Chrysler om samen te werken met Autonet benadrukt werd.

Teneinde haar snelle ontwikkeling voort te zetten wenst Autonet haar financiële situatie op verschillende manieren te versterken. De Vennootschap is één van de sleutelfiguren die hieraan wenst bij te dragen.

Het voorstel is om bijkomende financiering te verschaffen via een kapitaalverhoging die onderschreven zal worden door de Vennootschap en de andere referentie-aandeelhouders. Voor de Vennootschap zou dit een bijkomende investering van 200k USD betekenen aan dezelfde bepalingen en voorwaarden als voorheen (in augustus 2011) waarbij het aandeel van de Vennootschap in het kapitaal van Autonet zou verhogen van 6.6 % naar 7.26%.

Gezien (i) de successen van Autonet; (ii) het belang voor de Vennootschap om voldoende werkingskapitaal aan te trekken en (iii) het belang voor Option om deze investering te beveiligen,

Om die reden, **BESLUIT** de Raad, na beraadslaging

De inschrijving op een verdere kapitaalsverhoging van Autonet voor een bedrag van 200k USD goed te keuren

De gedelegeerd bestuurder Jan Callewaert te mandateren om de corporate- en commerciële details voor deze verhoging in overeenstemming met de hoger vermelde voorwaarden verder uit te onderhandelen

De heer Jan Callewaert te mandateren om alle documenten in verband met de financiering van (de kapitaalsverhoging in) Autonet te ondertekenen, verder uit te onderhandelen, te finaliseren en uit te voeren in naam en voor rekening van Option NV, en in het algemeen te doen wat noodzakelijk of nuttig is voor de uitvoering en de implementatie van de bovenvermelde overeenkomsten en alle bijlagen eraan gehecht alsook voor de transacties die hieruit voortkomen.

David Hytha sluit zich terug aan bij de vergadering."

In het eerste kwartaal van 2013 paste de Raad van Bestuur de procedure toe die voorzien is in artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen voor twee aangelegenheden.

Op de Raad van Bestuur die werd gehouden op 23 januari 2013 werd de procedure toegepast en er werd als volgt bericht.

“Voor de beraadslaging over dit onderwerp, informeert de heer Jan Callewaert de raad van Bestuur, in overeenstemming met artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen, dat hij potentieel een belangenconflict van monetaire aard heeft ten aanzien van de Vennootschap betreffende de beslissingen die de Raad van Bestuur hieromtrent kan nemen. Jan Callewaert licht verder toe dat hij de eigenaar is van de meerderheid van de aandelen van Mondo NV en dat de potentiële conclusie over een leningsfaciliteit tussen Mondo NV en Option het onderwerp is dat zal worden besproken binnen de Raad. Daarom, in overeenstemming met artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen, verlaat Jan Callewaert de vergadering en neemt niet deel aan de verdere discussie, deliberatie en stemming.

De Raad bespreekt de voorwaarden van het ontwerp van overeenkomst over de leningsfaciliteit. De overeenkomst voorziet in een zeer flexibele procedure voor de Vennootschap om geld op te nemen voor een bedrag van maximaal € 5 miljoen en dat in schijven van € 1 miljoen.

Verder zijn de toegepaste intrestvoeten in de overeenkomst over de leningsfaciliteit in lijn met deze toegepast in de documenten voor de converteerbare obligatie, i.e. 5% per jaar. De intrest is zesmaandelijks betaalbaar.

De Raad oordeelt dat deze voorwaarden zeer voordelig zijn voor de Vennootschap. Bovendien, nu de Vennootschap wordt geconfronteerd met een vertraging in de uitgifte van de converteerbare obligatie, is de Raad van oordeel dat het aangaan van de leningsfaciliteit de Vennootschap een buffer zal bieden die noodzakelijk kan zijn in geval van verdere vertraging bij de uitgifte van de converteerbare obligatie.

Het bovenstaande in overweging nemende, is de Raad van oordeel dat het aangaan van de leningsfaciliteit ten goede komt aan de Vennootschap. De raad benadrukt verder dat het hoofddoel van deze overeenkomst is om de tijd te overbruggen die noodzakelijk is om de huidige financieringsronde met succes af te sluiten.

Daarom **besluit** de Raad, na beraadslaging

Om de overeenkomst voor de leningsfaciliteit goed te keuren onder de commerciële voorwaarden zoals hierboven aangegeven.

Om het management het mandaat te geven dat nodig of wenselijk is voor de uitvoering en implementatie van de hierboven omschreven overeenkomst voor een leningsfaciliteit, met dien verstande dat het management enkel het eerste miljoen euro van de kredietlijn mag opnemen. Verdere opnames mogen enkel gebeuren na goedkeuring door de Raad van Bestuur.”

Bijkomend paste de Raad van Bestuur op 28 maart 2013 de procedure toe die voorzien is in artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen. Er werd als volgt bericht:

“De heer Jan Callewaert, voormeld, in zijn hoedanigheid van bestuurder en voorzitter van de raad van bestuur, brengt de raad van bestuur, vóór de aanvang van de beraadslaging, op de hoogte dat hij, met betrekking tot de uitgifte van de converteerbare obligatielening waarvan sprake in de agenda, een belang van vermogensrechtelijke aard heeft dat strijdig is met de belangen van de vennootschap.

De raad van bestuur stelt in het kader van de voorgenomen uitgifte van een converteerbare obligatielening voor om het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders en houders van warrants van de vennootschap op te heffen in het voordeel van:

1. De heer Callewaert Jan, Jozef, Alfons, wonend te 3000 Leuven, Vanden Tymplestraat 43 bus 5, tot beloop van vijf miljoen euro (€ 5.000.000,00)
2. De besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "ATHOS INVESTMENTS", gevestigd te 3001 Leuven (Heverlee), Gaston Geenslaan 14, RPR Leuven met ondernemingsnummer 0837.471.076, tot beloop van één miljoen euro (€ 1.000.000,00).

3. De naamloze vennootschap "PARTICIPATIEMAATSCHAPPIJ VLAANDEREN", afgekort "P.M.V.", gevestigd te 1000 Brussel, Oude Graanmarkt 63, RPR Brussel met ondernemingsnummer 0455.777.660, tot beloop van twee miljoen euro (€ 2.000.000,00).
4. De vereniging zonder winstoogmerk "LIFE SCIENCES RESEARCH PARTNERS", gevestigd te 3000 Leuven, Herestraat 49, bus 913, RPR Leuven met ondernemingsnummer 0435.768.243, tot beloop van vijfhonderd duizend euro (€ 500.000,00).
5. De naamloze vennootschap "MONDO", gevestigd te 3000 Leuven, Vanden Tymplestraat 43 bus 5, RPR Leuven met ondernemingsnummer 0440.904.887, tot beloop van vijfhonderd duizend euro (€ 500.000,00).

De heer Jan CALLEWAERT verklaart dat hij potentieel een belang van vermogensrechtelijke aard heeft dat strijdig is met de belangen van de vennootschap vermits hij bij de voorgestelde uitgifte van een converteerbare obligatielening zowel rechtstreeks in eigen naam en voor eigen rekening, als onrechtstreeks via de met hem verbonden besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "ATHOS INVESTMENTS" en de met hem verbonden naamloze vennootschap "MONDO" inschrijft op deze converteerbare obligatielening.

Hoewel de conversieprijs, overeenkomstig de voorschriften van artikel 598 van het Wetboek van vennootschappen, niet minder bedraagt dan het gemiddelde van de koersen gedurende de dertig dagen, voorafgaande aan de dag waarop de uitgifte een aanvang nam, is het naar mening van de declarant niet uit te sluiten dat hij een mogelijk rechtstreeks belang heeft bij een zo laag mogelijke inschrijvingsprijs en dit persoonlijk belang niet noodzakelijk verenigbaar is met de belangen van de vennootschap.

Maar bovenal bestaat het belang van vermogensrechtelijke aard dat strijdig is met de belangen van de Vennootschap ontegensprekelijk in de opheffing van het voorkeurrecht in voordeel van de genoemde personen waardoor bij conversie van de obligaties in nieuwe aandelen een verwatering optreedt in hoofde van de overige houders van aandelen en/of warrants.

De verwatering is gebaseerd op het aantal uitstaande aandelen en het aantal uitstaande warrants van de Vennootschap op deze datum. Het verwateringseffect kan in de toekomst verschillen in het geval van een uitgifte van nieuwe aandelen en/of warrants door de Vennootschap.

De financiële gevolgen en het verwateringseffect van de kapitaalverhoging die eventueel zal gebeuren ingevolge conversie van de Converteerbare Obligaties worden indicatief toegelicht in de volgende tabel. Deze tabel is gebaseerd op de hypothese dat alle Converteerbare Obligaties worden geconverteerd in aandelen.

Door de uitgifte van nieuwe gewone aandelen zullen de stemrechten en de liquidatie- en dividendrechten verwateren als volgt:

Conversieprijs	Aantal nieuwe aandelen bij conversie	Verwatering van aandeelhouders in geval van niet uitoefening van de bestaande warrants	Verwatering van aandeelhouders in geval van uitoefening van de bestaande warrants	Totale verwatering van de bestaande aandeelhouders in geval uitoefening van warrants én conversie
€ 0,285	31.578.947	27,68 %	26,53 %	30,69 %

De uitgifte van aandelen ingevolge conversie van alle Converteerbare Obligaties leidt op het vlak van stemrechten en de deelname in winst en liquidatiesaldo tot de verwatering voor de bestaande aandeelhouders zoals hierboven weergegeven.

Gelet op het voorgaande en overeenkomstig artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen, zal de betrokken bestuurder niet deelnemen aan de beraadslaging en besluitvorming omtrent de uitgifte van een converteerbare obligatielening met opheffing van het voorkeurrecht in voordeel van de voormelde personen.

Vervolgens leest de heer Jan Callewaert een verklaring voor vanwege de heer Vanderhoydonck Francis, Martie, Fernand, wonend te 3040 Huldenberg, Struikenbos 8, handelend in zijn hoedanigheid van vast vertegenwoordiger voor de uitoefening van de opdracht van bestuurder bij de onderhavige

vennootschap van de besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "FDH BEHEER", gevestigd te 1040 Etterbeek, Kommandant Lothairelaan 53/55, RPR Brussel met ondernemingsnummer 0806.352.783, BTW-plichtige.

De heer Francis Vanderhoydonck zet uiteen dat hij ten persoonlijke titel ook zaakvoerder is, samen met de heer Jan Callewaert, van de besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "ATHOS INVESTMENTS", voormeld, en dat hij potentieel een belang van vermogensrechtelijke aard heeft dat strijdig is met de belangen van de vennootschap vermits bij de voorgestelde uitgifte van een converteerbare obligatielening de met hem verbonden besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "ATHOS INVESTMENTS" inschrijft op deze converteerbare obligatielening.

Hoewel de conversieprijs overeenkomstig de voorschriften van artikel 598 van het Wetboek van vennootschappen, niet minder bedraagt dan het gemiddelde van de koersen gedurende de dertig dagen, voorafgaande aan de dag waarop de uitgifte een aanvang nam, is het naar mening van de declarant niet uit te sluiten dat hij een mogelijk rechtstreeks belang heeft bij een zo laag mogelijke inschrijvingsprijs en dit persoonlijk belang niet noodzakelijk verenigbaar is met de belangen van de vennootschap.

Maar bovenal bestaat het belang van vermogensrechtelijke aard dat strijdig is met de belangen van de vennootschap ontegensprekelijk in de opheffing van het voorkeurrecht in voordeel van de genoemde personen waardoor bij conversie van de obligaties in nieuwe aandelen een verwatering optreedt in hoofde van de overige houders van aandelen en/of warrants.

De verwatering is gebaseerd op het aantal uitstaande aandelen en het aantal uitstaande warrants van de Vennootschap op deze datum. Het verwateringseffect kan in de toekomst verschillen in het geval van een uitgifte van nieuwe aandelen en/of warrants door de Vennootschap.

De financiële gevolgen en het verwateringseffect van de kapitaalverhoging die eventueel zal gebeuren ingevolge conversie van de Converteerbare Obligaties worden indicatief toegelicht in de volgende tabel. Deze tabel is gebaseerd op de hypothese dat alle Converteerbare Obligaties worden geconverteerd in aandelen.

Door de uitgifte van nieuwe gewone aandelen zullen de stemrechten en de liquidatie- en dividendrechten verwateren als volgt:

Conversie-prijs	Aantal nieuwe aandelen bij conversie	Verwatering van aandeelhouders in geval van niet uitoefening van de bestaande warrants	Verwatering van aandeelhouders in geval van uitoefening van de bestaande warrants	Totale verwatering van de bestaande aandeelhouders in geval uitoefening van warrants én conversie
€ 0,285	31.578.947	27,68 %	26,53 %	30,69 %

De uitgifte van aandelen ingevolge conversie van alle Converteerbare Obligaties leidt op het vlak van stemrechten en de deelname in winst en liquidatiesaldo tot de verwatering voor de bestaande aandeelhouders zoals hierboven weergegeven.

Gelet op het voorgaande en overeenkomstig artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen, zal de betrokken bestuurder niet deelnemen aan de beraadslaging en besluitvorming omtrent de uitgifte van een converteerbare obligatielening met opheffing van het voorkeurrecht in voordeel van de voormelde personen."

De commissaris van de vennootschap zal van voornoemde verklaringen worden ingelicht door de betrokken bestuurders.

Vervolgens verlaat de heer Jan Callewaert de vergadering conform artikel 523 van het Wetboek van vennootschappen; de volmacht die door de besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "FDH BEHEER" werd verleend aan de heer Jan Callewaert met het oog op de vertegenwoordiging ter zitting zal, om zelfde redenen, niet worden gebruikt."

De raad van bestuur heeft verder besloten

- tot uitgifte van een converteerbare obligatielening voor een bedrag van negen miljoen euro (€ 9.000.000,00) zoals verder omschreven in het verslag van de raad van bestuur opgesteld in uitvoering van artikel 583 van het Wetboek van Vennootschappen;
- om in het belang van de vennootschap het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders en houders van warrants, op te heffen in voordeel van volgende vijf partijen:
 - o de Vlaamse investeringsmaatschappij PMV NV, voornoemd, ten belope van een bedrag van € 2 miljoen;
 - o Athos Investments BVBA, voornoemd, ten belope van een bedrag van € 1,0 miljoen;
 - o Life Science Research Partners VZW, voornoemd, ten belope van een bedrag van € 0,5 miljoen;
 - o Mondo NV, voornoemd, ten belope van een bedrag van € 0,5 miljoen;
 - o Jan Callewaert, voornoemd, ten belope van een bedrag van € 5 miljoen.

Het beleid inzake de transacties tussen enerzijds de Vennootschap of één van haar verbonden vennootschappen en anderzijds de leden van de Raad van Bestuur of het Executive Management Team (of leden van hun directe families), die mogelijks zouden aanleiding kunnen geven tot belangenconflicten (andere dan deze gedefinieerd in het Belgische Wetboek van Vennootschappen) wordt gedefinieerd in het Charter van Deugdelijk Bestuur. In overeenstemming met de beslissing die door de Raad van Bestuur in 2006 werd genomen, geeft de Vennootschap de professionele vergoedingen aan die worden aangerekend door het Amerikaanse advocatenkantoor Brown Rudnick LLP, aangezien de heer Lawrence Levy, die de Raad van Bestuur van de Vennootschap begin 2006 vervoegde, één van de Senior Counsels is van dit advocatenkantoor.

Teneinde elke dubbelzinnigheid te vermijden, besliste de Raad van Bestuur in 2006 om op jaarlijkse basis te rapporteren inzake de vergoedingen die worden betaald aan Brown Rudnick LLP tijdens het boekjaar. In 2012 bedroegen de vergoedingen die werden betaald aan Brown Rudnick LLP in totaal € 14 k (2011: € 18 k). Op het einde van 2010 verliet de heer Lawrence Levy Brown Rudnick LLP en heeft hij geen verdere commerciële banden meer met het advocatenkantoor.

In het kader van de normale activiteiten, werden transacties met verbonden partijen door de Groep steeds aangegaan op een arms-length basis.

Audit Comité

In 2012 was het Audit comité van de Vennootschap samengesteld uit twee onafhankelijke bestuurders, FVDH Beheer BVBA en An Other Look To Efficiency SPRL, en één niet-uitvoerende bestuurder, Q-List BVBA. FVDH Beheer BVBA is voorzitter van het Audit Comité.

Alle leden van het Audit Comité voldoen gezien hun opleiding en professionele activiteiten aan de vereisten van deskundigheid op het gebied van boekhouding en audit. De heer Philip Vermeulen, vertegenwoordiger van Q-List BVBA heeft een aanzienlijke financiële ervaring. De heer Vermeulen heeft diverse posities in de financiële en venture capital sector aangehouden, en was werkzaam voor zowel de Chase Manhattan en Ippa Bank, evenals voor GIMV en FLV Fund. Bovendien heeft de heer Olivier Lefebvre, vertegenwoordiger van Another Look To Efficiency SPRL, een rijke ervaring in de financiële- en kapitaalmarkten. Hij was tot voor kort lid van het NYSE Euronext Inc management comité, lid van het Euronext NV management comité en CEO van de Brussels Stock Exchange. Hieraan voorafgaand was hij adviseur en kabinetschef van de Belgische minister van Financiën, belast met de hervorming van de Belgische financiële markten. De heer Francis Vanderhoydonck, vertegenwoordiger van FVDH Beheer BVBA heeft eveneens aanzienlijke financiële ervaring. Hij behaalde zijn masterdiploma in rechten en economische wetenschappen en een MBA aan de New York University. Van 1986 tot 1998 werkte hij bij de Generale Bank, waar hij verschillende posities heeft doorlopen in het investment banking departement. Van 1995 tot 1998 was hij verantwoordelijk voor dit departement. Nu werkt hij met Maple Finance Group, gespecialiseerd in het beheer van private equity investeringsfondsen en corporate finance.

Het Audit comité begeleidt en controleert de boekhoudkundige en de financiële verslaggeving van de Vennootschap. Het comité draagt er zorg voor dat er voldoende interne controle mechanismen aanwezig zijn en onderzoekt in samenspraak met de commissaris van de Vennootschap alle vraagstukken inzake boekhouding en waardering. Het Audit comité kwam in 2012 vier maal samen en rapporteerde aan de Raad van Bestuur over haar activiteiten en bevindingen. De individuele

aanwezigheden (i.e. de aanwezigheid van een individueel lid van het Comité gedurende de periode dat hij lid van het Comité was) waren als volgt:

Naam	Aantal deelnames aan Audit comités
Q-List BVBA	100%
An Other Look To Efficiency SPRL	100%
FVDH Beheer BVBA	100%

Remuneratie- en Benoemingscomité

Het Remuneratie- en Benoemingscomité bestond aanvankelijk uit twee onafhankelijke bestuurders, Q-List BVBA en David Hytha, en één niet uitvoerende bestuurder, Lawrence Levy, die Voorzitter is van het Comité. Per 30 april 2012 waar de herbenoeming van Q-List BVBA als niet-onafhankelijke bestuurder plaatsvond, is het Remuneratie- en Benoemingscomité bijgevolg niet langer samengesteld uit een meerderheid van onafhankelijke bestuurders, maar is het samengesteld uit één onafhankelijke bestuurder, en twee niet-uitvoerende bestuurders.

Het Remuneratie- en Benoemingscomité heeft als rol om ervoor te zorgen dat de personeelsleden op correct wijze worden vergoed, en dat de beste internationale gebruiken worden nageleefd bij het bepalen van de vergoeding en incentives van bestuurders en het management, alsook de benoeming van laatstgenoemden. Het Remuneratie- en Benoemingscomité adviseert de CEO eveneens over de vergoeding van het Executive Management Team. Gelet op de omvang van de Groep oefent het Remuneratiecomité ook de functie uit van benoemingscomité. Het Remuneratie- en Benoemingscomité kwam 3 maal samen in 2012 en rapporteerde aan de Raad van Bestuur over haar activiteiten en bevindingen. De individuele aanwezigheden (i.e. de aanwezigheid van een individueel lid van het Comité gedurende de periode dat hij lid van het Comité was) waren als volgt:

Naam	Aantal deelnames aan Remuneratiecomités
Q-List BVBA	100%
Lawrence Levy	100%
FVDH Beheer BVBA	100%

Remuneratieverslag

De vergoeding van de niet-uitvoerende bestuurders wordt bepaald door de Algemene Aandeelhoudersvergadering op basis van een voorstel van de Raad van Bestuur na advies van het Remuneratiecomité. De vergoeding van de CEO wordt bepaald door de Raad na advies van het Remuneratiecomité. De vergoeding van het Executive Management Team wordt bepaald door de CEO na overleg met het Remuneratiecomité. Geen individu kan zijn/haar vergoeding zelf bepalen. Deze procedure wordt toegepast, zowel bij het bepalen van het remuneratiebeleid, als bij het bepalen van de individuele remuneratie van bestuurders en Executive Management, en zal, naar het oordeel van de Raad van Bestuur, niet worden gewijzigd in de komende twee boekjaren.

Wat betreft de hoogte van de vergoeding van de niet-uitvoerende bestuurders, biedt de Vennootschap een competitief pakket aan in lijn met hun functies in de Raad van Bestuur en de Comités, dat is samengesteld uit een vaste basisvergoeding plus aanwezigheidsvergoedingen. In 2008 werden warrants aangeboden aan de bestuurders.

In het bepalen van de hoogte van de vergoeding voor het Executive Management Team biedt de Vennootschap een competitieve totale vergoeding aan gebaseerd op een combinatie van een basis salaris, een variabel salaris, extra-legale voordelen en warrants. De methodiek voor het bepalen van de targets voor en het evalueren van de prestaties en het variabel salaris van het Executive Managers wordt beoordeeld door het Remuneratiecomité.

Het Remuneratiecomité wordt bijgestaan door remuneratiespecialisten wanneer nodig en onderzoekt geregeld de beste gebruiken in de markt en vergelijkende marktinformatie om zo advies over competitieve vergoedingsniveaus te kunnen verlenen.

Vergoeding van de bestuurders

De bestuurders worden bezoldigd voor de uitvoering van hun mandaat. De Algemene Aandeelhoudersvergadering welke de bestuurders benoemt, beslist over hun bezoldiging. De bezoldiging omvat zowel een vast bedrag voor het lidmaatschap van de Raad van Bestuur als een aanwezigheidsvergoeding per vergadering van de Raad van Bestuur en de vergaderingen van de Comit es van de Raad. De jaarlijkse vergoeding per bestuurder is beperkt tot een maximum bedrag van   49.000, met uitzondering van de Voorzitter (zie hieronder). De vergoeding is samengesteld uit de volgende elementen:

- een jaarlijks vaste vergoeding van   25.000;
- een aanwezigheidsvergoeding van   2.000 per vergadering van de Raad van Bestuur in persoon, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden;
- een aanwezigheidsvergoeding van   1.000 per vergadering van de Raad van Bestuur via conference call, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden;
- een aanwezigheidsvergoeding van   1.500 per vergadering van een Comité in persoon en van   750 per vergadering van een Comité via conference call, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden.

Gelet op het afscheiden van de posities van CEO en Voorzitter van de Raad van Bestuur (begin 2010), heeft de Algemene Aandeelhoudersvergadering van 2010 een bijkomende vergoeding goedgekeurd voor: (i) de Voorzitter van de Raad van Bestuur ten bedrage van   18.750 per jaar, en (ii) de Voorzitter van het Audit Comité ten bedrage van   5.000 per jaar, en dit met ingang van de aanvang van het boekjaar 2010.

Voor het boekjaar 2012 heeft de Raad van Bestuur aanvaard om de jaarlijks vaste vergoeding met 25% te verminderen waardoor deze   18.750 bedraagt. Dit resulteerde in een algemene lagere vergoeding voor de leden van de Raad van Bestuur.

De vergoeding van de leden van de Raad van Bestuur in 2012 was als volgt:

Naam	Totale vergoeding in EUR
Jan Callewaert	N/A (2011: N/A)
Q-List BVBA	41.028 (2011: 49.000)
Lawrence Levy	41.028 (2011: 49.000)
David Hytha	22.653 (2011: 49.000)
An Other Look To Efficiency SPRL	53.278 (2011: 74.000)
FVDH Beheer BVBA	44.778 (2011: 50.472)

In aanvulling op voornoemde vergoeding zijn bestuurders ook gerechtigd op terugbetaling van gedane uitgaven in overeenstemming met het beleid van de Vennootschap (inzonderheid het reisbeleid) en voor zover zulke uitgaven redelijk zijn en vereist voor de uitoefening van hun taken als bestuurder van de Vennootschap. In 2012 bedroeg de totale vergoeding voor de Raad van Bestuur k  203 (2011: k  271).

Naam	Aantal deelnames aan Raden van Bestuur		Aantal deelnames aan Auditcomités	Aantal deelnames aan Remuneratie-comités	Aantal deelnames aan strategische comités	Totale vergoeding (in duizend EUR)
	Ontmoeting	Telefonisch				
Jan Callewaert (1)	5/5	20/21	N.A	N.A	N.A	N.A (2011: N.A)
Q-List BVBA	5/5	21/21	4/4	3/3	N.A	41,03 (2011: 49,00)
Lawrence Levy	5/5	21/21	N.A	3/3	N.A	41,03 (2011: 49,00)
David Hytha	3/3	11/12	N.A	N.A.	N.A	22,65 (2011: 49,00)
An Other Look To Efficiency SPRL	5/5	18/21	4/4	N.A	N.A	53,28 (2011: 74,00)
FVDH Beheer BVBA	5/5	19/21	4/4	3/3	N.A	44,78 (2011: 50,47)

(1) Exclusief CEO-vergoeding aan Mondo NV – Vanaf 2010 maakt de vergoeding van de Raad van Bestuur deel uit van de vaste vergoeding van de CEO.

De Raad van Bestuur stelt aan de aandeelhouders voor om voor het boekjaar 2013 de jaarlijks vaste vergoeding te verminderen tot € 12.500 en voorts om de bijkomende vergoeding voor de voorzitter van het Auditcomité te verminderen tot € 3.750.

Het voorstel tot vergoeding voor de Raad van Bestuur in 2013 is als volgt:

De vergoeding per bestuurder is beperkt tot een maximum van € 49.000, met uitzondering van de Voorzitter van het Auditcomité waar de maximum vergoeding € 52.750 bedraagt en, indien van toepassing, met uitzondering van de vergoeding van de Voorzitter van de Raad welke beperkt is tot € 67.750¹. De vergoeding is samengesteld uit de volgende elementen:

- een jaarlijks vaste vergoeding van € 12.500;
- een aanwezigheidsvergoeding van € 2.000 per vergadering van de Raad van Bestuur in persoon, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden;
- een aanwezigheidsvergoeding van € 1.000 per vergadering van de Raad van Bestuur via conference call, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden;
- een aanwezigheidsvergoeding van € 1.500 per vergadering van een Comité in persoon en van € 750 per vergadering van een Comité via conference call, op voorwaarde dat de maximale voormelde jaarlijkse vergoeding voor bestuurders niet is overschreden.

Hoewel de Code voor Deugdelijk Bestuur bepaalt dat het niet aanbevolen is om prestatie-gerelateerde vergoedingen toe te kennen, zoals aandelen gerelateerde lange termijn incentive plannen aan niet-uitvoerende bestuurders, zijn er warrants toegekend aan alle bestuurders van de Vennootschap in de volgende proporties:

Op het jaareinde van 2012 waren volgende aantallen warrants "V" toegekend aan de huidige leden van de Raad van Bestuur:

Jan Callewaert	50 000
Lawrence Levy	50 000
Q-List BVBA	30 000
An Other Look To Efficiency SPRL	30 000
Total	160 000

Bovendien bezit de heer David Hytha die ontslag nam als lid van de Raad van Bestuur in juli 2012 50.000 warrants "V".

¹ Wat de vergoeding van Jan Callewaert betreft, wordt verwezen naar het feit dat sinds 2010 de Raad van Bestuur-vergoeding inbegrepen is in de vaste vergoeding van de CEO.

De belangrijkste modaliteiten en voorwaarden van het warrants plan "V" met betrekking tot voormelde warrants zijn als volgt:

- de warrants zijn onderworpen aan een stapsgewijze "vesting"/verwerving: (20% wordt 6 maanden na het aanbod verworven; 20% 1 jaar na het aanbod, 20% 2 jaar na het aanbod, 20% 3 jaar na het aanbod en 20% 4 jaar na het aanbod);
- de uitoefenprijs van voormelde warrants bedraagt € 2,84 per warrant voor alle leden van de Raad van Bestuur;
- de uitoefening dient plaats te vinden tijdens uitoefenvensters (d.w.z. mei, september of december);
- bij uitoefening ontvangen de warrants gewone aandelen van de Vennootschap in een 1/1 verhouding;
- het plan voorziet een versnelde verkrijging en uitoefening ingeval van controlewijziging.

De Raad van Bestuur is van mening dat het toekennen van warranten aan bestuurders de Vennootschap toelaat bestuurders aan te duiden op het hoogste internationaal niveau en het de Vennootschap toelaat de permanente betrokkenheid van de bestuurders te garanderen en tegelijkertijd de financiële last voor de Vennootschap te beperken. De Raad van Bestuur is ervan overtuigd dat de integriteit en ervaring van de bestuurders de beste garantie is voor goede oordeelsvorming en het beslissingsproces. Tot slot is de stapsgewijze verwerving onder het warrantenplan verspreid over een periode van vier (4) jaar waarbij het risico op korte termijn gedreven beslissingen beperkt wordt.

Het toekennen van warranten aan de leden van de Raad van Bestuur is geen echte kost voor de Vennootschap, en de uitoefening van warranten door de bestuurders kan enkel resulteren in een zeer kleine kapitaalsverwatering. Bovendien is het toekennen van warranten in lijn met het gebruik in de internationale en zeer competitieve sectoren van high-tech en telecom.

Uitvoerend Management Team

Per 31 december 2012 was het Uitvoerend Management Team samengesteld uit de volgende leden:

Jan Callewaert ¹ , Stichter en Chief Executive Officer (CEO)
Bart Goedseels ² Chief Operating Officer (COO)
Patrick Hofkens, Chief Development Officer (CDO)
Jan Smits ³ Chief Financial Officer (CFO)
Frédéric Nys, Executive Vice President Engineering en Technical

Jérôme Nadel, voorheen Chief Experience Officer, verliet de Vennootschap in september 2012.

Bezoldiging van de leden van het uitvoerend management (Executive Management Team)

De bezoldiging van de leden van het uitvoerend management is samengesteld uit een vaste vergoeding en een variabele vergoeding. De variabele vergoeding is gelinkt aan de prestaties van de Vennootschap (EBITDA) in het huidige boekjaar. Warranten zijn bestemd om incentiveschema's op langere termijn te bieden.

De managementvennootschap van Jan Callewaert (Mondo NV) is CEO van de Groep en verleent managementdiensten aan de Groep. Aansluitend op de aanbevelingen van het Remuneratiecomité heeft de Raad van Bestuur op 26 mei 2010 beslist de vergoeding die aan de CEO van de Vennootschap (Mondo NV vertegenwoordigd door Jan Callewaert) wordt betaald te wijzigen en heeft besloten om een vaste vergoeding van k€ 430 per jaar en een variabele vergoeding van maximaal k€ 190 per jaar toe te kennen. Bijkomend suggereerde de Raad van Bestuur dat de voormelde vergoeding van de CEO ook de vergoeding die aan Jan Callewaert in zijn hoedanigheid van lid van de Raad van Bestuur wordt betaald, dient te omvatten. Bijgevolg bedroeg de vergoeding in 2012 voor

¹ Mondo NV, een Vennootschap gevestigd en georganiseerd onder het Belgisch recht, vertegenwoordigd door Jan Callewaert

²Adrimaar BVBA, een Vennootschap gevestigd en georganiseerd onder het Belgisch recht, vertegenwoordigd door Bart Goedseels

³Swap NV, een Vennootschap gevestigd en georganiseerd onder het Belgisch recht, vertegenwoordigd door Jan Smits

deze diensten k€ 430 (2011: k€ 430). In 2012 werd er geen variabele vergoeding uitbetaald (2011: k€ 0). De CEO ontving andere voordelen voor een bedrag van k€ 18 met betrekking tot wagen-, brandstof- en forfaitaire onkostenvergoeding (2011: k€ 15). Er bestaat geen enkele pensioenregeling voor de CEO die door de Vennootschap wordt betaald.

In 2012 werd een globale bruto bezoldiging van k€ 944 (2011: k€ 1 228) toegekend aan de overige vijf leden van het Executive Management team. De 2012 bruto bezoldiging bevat opzegvergoedingen voor een lid van het Executive Management Team welke de Vennootschap verliet in de loop van 2012. In 2012 werd geen variabel bedrag betaald met betrekking tot de prestaties in 2012 (2011: k€ 22).

Eveneens deel uitmakend van de vergoeding van de leden van het Executive Management Team, is er een bedrag van k€ 53 (2011: k€ 32) toegekend aan een extralegaal pensioenfonds. De leden van het Executive Management Team hebben andere voordelen ontvangen voor een bedrag van k€ 39 met betrekking tot wagen-, brandstof-, forfaitaire onkostenvergoeding en kosten in verband met hospitalisatieverzekering (2011: k€ 28).

Geen enkel lid van het Executive Management Team komt in aanmerking voor specifieke vertrekvergoedingen, bovenop de bestaande wettelijke regelingen. Er bestaan geen bijzondere rechten van herstel, in aanvulling op de bestaande wettelijke bepalingen, die speciale bevoegdheden toekennen aan de Vennootschap om op basis van onjuiste financiële gegevens toegekende of betaalde variabele vergoedingen terug te vorderen.

Op het einde van boekjaar 2012 werden de volgende warranten "V" gehouden door de huidige leden van het Executive Management Team (2011: 137.500):

Mondo NV (Jan Callewaert)	75 000
Patrick Hofkens	50 000
Frédéric Nys	12 500
Totaal	137 500

AANDEELHOUDERSSTRUCTUUR

Voor een gedetailleerd overzicht van de aandeelhoudersstructuur, wordt verwezen naar toelichting 18 van het financiële IFRS-rapport dat hierna volgt.

RELEVANTE INFORMATIE IN HET GEVAL VAN EEN PUBLIEK OVERNAMEBOD

Kapitaalstructuur - aandelen/ effecten - rechten

Het warrantenplan "V" en het warrantenplan 2012 voorzien beide in een versnelde verwerving in het geval van een controlewijziging.

Overdrachtbeperkingen opgelegd door de wet of de statuten

Behoudens wat hierna gesteld wordt, zijn de door de Vennootschap uitgegeven kapitaals aandelen niet onderworpen aan enige wettelijke of statutaire overdrachtsbeperkingen.

De warranten toegekend onder het warrantenplan "V" en het warrantenplan 2012 zijn onoverdraagbaar, behalve in geval van overlijden van de begunstigde.

Houders van bijzondere rechten

Overeenkomstig artikel 14 van de statuten heeft de heer Jan Callewaert een bindend voordrachtrecht voor de benoeming van één bestuurder per schijf van 3% (drie procent) van het totaal aantal aandelen van de Vennootschap die hij rechtstreeks of onrechtstreeks bezit, met een maximum van vijf (5) bestuurders. Hij bezit dit recht op voorwaarde en zolang hij minstens 15% (vijftien procent) van het totaal aantal aandelen van de Vennootschap bezit.

Mechanismes voor de controle van enig aandelenplan voor werknemers wanneer de zeggenschapsrechten niet rechtstreeks door de werknemers worden uitgeoefend

Er bestaan geen zulke aandelenplannen voor werknemers binnen de Vennootschap.

Beperkingen van het stemrecht

De aandelen van de Vennootschap zijn niet onderworpen aan wettelijke of statutaire stemkrachtbeperkingen. Ieder aandeel geeft recht op één stem.

Het stemrecht verbonden aan de aandelen van de Vennootschap zal echter in de gevallen voorzien in het Wetboek van Vennootschappen worden geschorst.

Verder kan in principe niemand op een algemene vergadering van aandeelhouders van de Vennootschap aan de stemming deelnemen voor meer stemmen dan degene verbonden aan effecten waarvan hij/zij meer dan twintig (20) dagen vóór de datum van de algemene vergadering kennis heeft gegeven in overeenstemming met de wetgeving betreffende belangrijke deelnemingen (artikel 545 van het Wetboek van Vennootschappen).

Het stemrecht verbonden aan aandelen die met vruchtgebruik bezwaard zijn, wordt uitgeoefend door de vruchtgebruiker. Voor wat betreft in pand gegeven aandelen, komt het stemrecht toe aan de eigenaar-pandgever.

Houders van warranten hebben slechts een adviserende stem op algemene vergaderingen.

Aandeelhoudersovereenkomsten

Er bestaan, naar het beste weten van de Raad van Bestuur van de Vennootschap, geen aandeelhoudersovereenkomsten die aanleiding kunnen geven tot beperkingen van overdracht van effecten en/of de uitoefening van het stemrecht.

Regels voor de benoeming en vervanging van de leden van het bestuursorgaan van de Vennootschap

De bestuurders van de Vennootschap worden benoemd door de algemene vergadering van aandeelhouders, die hiertoe besluit bij gewone meerderheid van stemmen. Er geldt geen aanwezigheidsquorum voor de benoeming van bestuurders.

Wanneer een rechtspersoon wordt benoemd tot bestuurder, dient deze onder haar aandeelhouders, bestuurders of werknemers een vaste vertegenwoordiger aan te stellen die gelast wordt met de uitvoering van de opdracht in naam en voor rekening van de rechtspersoon-bestuurder.

Overeenkomstig artikel 14 van de statuten heeft de heer Jan Callewaert een bindend voordrachtrecht voor de benoeming van één bestuurder per schijf van 3% (drie procent) van het totaal aantal aandelen van de Vennootschap die hij rechtstreeks of onrechtstreeks bezit, met een maximum van vijf (5) bestuurders. Hij bezit dit recht op voorwaarde en zolang hij minstens 15% (vijftien procent) van het totaal aantal aandelen van de Vennootschap bezit.

Minsten drie (3) leden van de Raad van Bestuur moeten aangeduid worden als "onafhankelijke bestuurder", welke moeten voldoen aan de criteria zoals bepaald in Artikel 524§4 van het Wetboek van vennootschappen.

Bestuurders kunnen ten allen tijde, bij gewone meerderheid van stemmen, worden ontslagen door de algemene vergadering van aandeelhouders. Voor het ontslag van bestuurders geldt geen aanwezigheidsquorum.

De statuten van de Vennootschap voorzien de mogelijkheid tot coöptatie van bestuurders door de Raad van Bestuur indien een plaats van bestuurder openvalt. In dit geval hebben de overblijvende bestuurders het recht om voorlopig in de vacature te voorzien. De eerstvolgende algemene

vergadering beslist over de definitieve benoeming. De nieuw benoemde bestuurder vervolmaakt het mandaat van de bestuurder die hij/zij vervangt.

Regels voor de wijziging van de statuten van de Vennootschap

Met uitzondering van kapitaalverhogingen, beslist door de Raad van Bestuur binnen de voorwaarden van het toegestaan kapitaal, heeft enkel de (buitengewone) algemene vergadering van de Vennootschap het recht om wijzigingen aan te brengen in de statuten van de Vennootschap.

De algemene aandeelhoudersvergadering kan enkel beraadslagen over statutenwijzigingen – met inbegrip van het besluit tot fusie, splitsing en ontbinding – indien de helft van het kapitaal vertegenwoordigd is. Indien aan deze aanwezigheidsvereiste niet is voldaan, dient een nieuwe buitengewone algemene vergadering te worden bijeengeroepen die kan beraadslagen ongeacht het vertegenwoordigde kapitaal.

Statutenwijzigingen zijn in principe alleen aangenomen indien zij worden goedgekeurd door vijfenzeventig (75%) van de uitgebrachte stemmen.

Voor de volgende statutenwijzigingen geldt evenwel een bijzondere meerderheidsvereiste van tachtig procent (80%) van de uitgebrachte stemmen:

- o wijzigingen aan de bepalingen inzake de benoeming en het ontslag van bestuurders (artikel 14 van de statuten)
- o doelwijzigingen (artikel 559 van het Wetboek van vennootschappen)
- o wijziging van de rechtsvorm (artikel 781 van het Wetboek van vennootschappen)

Bevoegdheden van de Raad van Bestuur voor wat betreft de uitgifte of inkoop van aandelen van de Vennootschap

Het kapitaal van de Vennootschap kan verhoogd worden ingevolge een besluit van de Raad van Bestuur, binnen de grenzen van het "toegestaan kapitaal". Een machtiging hiertoe dient verleend te worden door een buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders; de duurtijd en het bedrag van deze machtiging zijn beperkt, terwijl de machtiging tevens onderworpen is aan specifieke rechtvaardigingsgronden en doeleinden. De Raad van Bestuur is gemachtigd door de buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders van 21 mei 2010 om het kapitaal van de Vennootschap te verhogen met een bedrag van € 12.232.134,42 voor een duur van vijf jaar vanaf de datum van publicatie van voormelde beslissing. De Raad van Bestuur werd bovendien eveneens gemachtigd om gebruik te maken van dit toegestaan kapitaal ingeval van openbaar bod, binnen de grenzen opgelegd door het Wetboek van Vennootschappen, voor een periode van drie jaar vanaf diezelfde datum.

De machtiging aan de Raad van Bestuur van de Vennootschap om aandelen van de Vennootschap voor haar eigen rekening te verkrijgen, om te voorkomen dat de Vennootschap een ernstig en dreigend nadeel zou lijden, werd eveneens hernieuwd door voormelde buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders.

Tenslotte is de Raad van Bestuur gemachtigd om, voor een duur van vijf (5) jaar vanaf de datum van publicatie van het besluit van de buitengewone algemene vergadering van aandeelhouders, het maximum aantal eigen aandelen of winstbewijzen zoals toegestaan door het Wetboek van Vennootschappen, zijnde het aantal waarvan de gezamenlijke fractiewaarde tien procent (10%) van het kapitaal niet overtreft, te verwerven voor een prijs die gelijk is aan de gemiddelde slotnotering van het aandeel over de laatste dertig (30) kalenderdagen voorafgaand aan de verrichting, verhoogd of verminderd met tien procent (10 %), alsmede, voorzover als nodig, de machtiging tot vervreemding van de eigen aandelen door verkoop of ruil of ter beurse, te hernieuwen, tegen dezelfde voorwaarden als deze gesteld voor de verwerving van de eigen aandelen.

Belangrijke overeenkomsten waarbij de Vennootschap partij is en die in werking treden, wijzigingen ondergaan of aflopen in geval van een wijziging van controle over de Vennootschap na een openbaar overnamebod, evenals de gevolgen ervan

1. Toeleveringsovereenkomsten

- Supply Agreement met Cingular Wireless/AT&T (onoverdraagbaarheid van rechten/verplichtingen zonder voorafgaande schriftelijke toelating van de tegenpartij);

2. Licentieovereenkomsten

- CDMA Modem Card Licentieovereenkomst afgesloten met Qualcomm (onoverdraagbaarheid van rechten/plichten zonder voorafgaand schriftelijk akkoord van Qualcomm – controlewijzigingen vallen onder de definitie van “overdracht”);
- Motorola Licentieovereenkomst (onoverdraagbaarheid zonder voorafgaande schriftelijke instemming van Motorola);
- Licentieovereenkomst afgesloten met Interdigital (onoverdraagbaarheid van rechten/verplichtingen).

Overeenkomsten tussen de Vennootschap en haar bestuurders of werknemers die voorzien in vergoedingen in geval van ontslagneming, ontslag zonder grondige reden of indien hun tewerkstelling wordt beëindigd tengevolge van een overnamebod

Geen van de overeenkomsten die werden aangegaan met bestuurders van de Vennootschap of haar dochterondernemingen voorziet in een vergoeding (bovenop de normale opzegtermijn) indien zij ontslag nemen, ontslagen worden zonder grondige reden of indien hun tewerkstelling wordt beëindigd tengevolge van een overnamebod.

GEBEURTENISSEN DIE EEN INVLOED KUNNEN UITOEFENEN OP DE VERDERE ONTWIKKELING VAN DE GROEP: OVERZICHT VAN RISICO'S EN ONZEKERHEDEN

In overeenstemming met Artikel 96 van het Wetboek van vennootschappen moet het jaarverslag van de Raad van Bestuur de belangrijkste risico's en onzekerheden waarmee de onderneming geconfronteerd wordt omschrijven. Hoewel de meeste van deze risico's en onzekerheden bepaald worden door de markt waarin Option actief is, wensen wij onderstaande risico's en onzekerheden specifiek te vermelden:

- (1) **Going concern.**
Zoals aangegeven in dit verslag, is de Raad van Bestuur van mening dat, niettegenstaande het bestaan van overdraagbare verliezen voor de afgelopen vier boekjaren, het gebruik van going concern waarderingsregels gerechtvaardigd is. Desalniettemin kunnen de recente operationele verliezen van de Vennootschap en de huidige handelsomgeving haar zakelijke en financiële positie substantieel negatief beïnvloeden. Deze verliezen kunnen tot gevolg hebben dat de Vennootschap verdere kostenbesparingen en herstructureringsmaatregelen dient door te voeren die de Vennootschap zullen dwingen het gebruik van haar kapitaal te herbekijken, mogelijk in het nadeel van zakelijke belangen die, afhankelijk van het niveau van haar leningen, gebruikte interestvoeten en wisselkoersen, zouden kunnen leiden tot verminderde beschikbare fondsen voor de operationele activiteiten van de Vennootschap, waaronder marketing activiteiten, kapitaalsuitgaven, aankopen, dividend betalingen of andere algemene vennootschapsdoeleinden. Dientengevolge kan de Vennootschap lijden onder een competitief nadeel in vergelijking met haar concurrenten die over een grotere liquiditeit en kapitaal kunnen beschikken. De Vennootschap is misschien niet in de mogelijkheid om de financiering benodigd voor haar toekomstige kapitaals- en herfinancieringsnoden te dekken. Er is geen garantie dat de financiering, indien nodig, beschikbaar of beschikbaar zal zijn aan attractieve voorwaarden. Daarenboven kan iedere schuldfinanciering, indien beschikbaar, voorwaarden bevatten die de vrijheid van de Vennootschap om zaken te doen beperkt en/of zou de Vennootschap in schending kunnen komen onder zulke voorwaarden in welk geval de schuldfinanciering beëindigd kan worden en de liquiditeit van de Vennootschap in gevaar kan komen.
- (2) De Vennootschap zal naar alle waarschijnlijkheid blijvend negatief beïnvloed worden door de impact die de recente economische crisis heeft op de wereldeconomie. De onzekerheid over de verdere evolutie van deze crisis en de impact ervan op de globale economische toestand, beperkt het zicht op de evolutie van de bedrijfsresultaten. De blijvende financiële crisis en de huidige onzeker economische toestand zouden een substantieel negatief effect kunnen hebben op de bedrijfsresultaten en financiële toestand van de Vennootschap.
- (3) De Vennootschap is actief in een hoogst dynamische en concurrentiële sector, met belangrijke druk op de prijzen. Als de Vennootschap niet in staat is om effectief te concurreren met haar bestaande of nieuwe concurrenten, zouden haar activiteiten, bedrijfsresultaten of financiële positie in belangrijke mate negatief beïnvloed kunnen worden. Concurrentie van grotere en meer gevestigde vennootschappen met meer middelen kan de Groep verhinderen haar marktaandeel te vergroten of te behouden en kan leiden tot prijsdalingen en lagere bedrijfsopbrengsten. De concurrentie in de draadloze industrie is zeer hard en de technologische veranderingen gaan er zeer snel. De concurrentie wordt mogelijk nog intenser. Meer gevestigde en grotere bedrijven die over meer financiële, technische en marketingmiddelen beschikken, kunnen producten beginnen te verkopen die mogelijk concurreren met producten van de Vennootschap. Het is mogelijk dat bestaande of toekomstige concurrenten sneller kunnen reageren op technologische ontwikkelingen en veranderingen, of onafhankelijk technologieën en producten ontwikkelen en beschermen met octrooien die superieur zijn aan die van de Groep of meer aanvaarding bereiken als gevolg van verschillende factoren zoals een gunstiger prijsbepaling of efficiëntere verkoopkanalen. Als de Groep niet in staat zou zijn doeltreffend te concurreren met de prijsstrategieën, technologische voordelen en andere initiatieven van concurrenten, kunnen haar marktaandeel en bedrijfsopbrengsten dalen.
- (4) Het is mogelijk dat Option moeilijkheden ondervindt bij het managen van haar strategische herpositionering, wat haar mogelijkheden om sleutelpersoneel te behouden en doeltreffend te concurreren, mogelijk schade toebrengt. Anderzijds is het mogelijk dat de Vennootschap haar activiteiten niet kan behouden of uitbreiden indien de Vennootschap niet bekwaam is om voldoende gekwalificeerd personeel aan te trekken, te behouden en te managen.

- (5) Option is afhankelijk van derden die draadloze datacommunicatiediensten aanbieden. Als deze diensten niet worden ingezet zoals verwacht, zouden consumenten niet in staat zijn de innovatieve producten van Option te gebruiken en zouden de bedrijfsopbrengsten kunnen dalen. De verkoopbaarheid van de producten van de Vennootschap kan schade lijden indien draadloze Telecom operatoren niet voldoende en aanvaardbare draadloze diensten kunnen aanbieden of indien de prijs van zulke diensten te hoog wordt om deze toe te passen voor de massamarkt. Daar komt bij dat toekomstige groei afhankelijk is van de installatie van de volgende generatie draadloze data netwerken die zullen geleverd worden door derde partijen, daaronder begrepen netwerken voor welke de Vennootschap thans producten ontwikkeld. Indien deze volgende generatie netwerken niet geïnstalleerd of algemeen aanvaard wordt of indien de installatie vertraagd wordt, dan zal er geen markt zijn voor de producten die de vennootschap ontwikkelt voor deze netwerken. Indien de Vennootschap de ontwikkeling van haar business niet behoorlijk beheert dan kan de Vennootschap belangrijke druk ervaren op haar operaties en management en ontwrichting van haar activiteiten.
- (6) Option besteedt de productie van haar producten uit aan derden en kan bijgevolg afhankelijk zijn van de ontwikkeling en productiecapaciteit van deze derden en de algemene kwaliteit van hun werk. Als een leverancier of producent zijn verplichtingen tegenover Option niet kan nakomen op het gebied van leveringen of productievooruitzichten, kan dit de toekomstige resultaten aantasten. De afnameverplichtingen op korte termijn van de Vennootschap tegenover derden-producenten waar ze beroep op doet, berusten op de raming van de klant- en marktvrage. Als de werkelijke resultaten afwijken van deze raming, door gebrekkige uitvoering door de Vennootschap of tengevolge van marktomstandigheden, loopt Option mogelijk een commercieel risico. Leveranciers kunnen mogelijk stoppen met de levering aan aanvaardbare commerciële voorwaarden van producten aan de Vennootschap.
- (7) De producten van de Vennootschap worden steeds complexer en kunnen fouten of defecten bevatten, die hun aanvaarding in de markt kunnen tegenhouden of verminderen en leiden tot onverwachte kosten of andere negatieve zakelijke gevolgen. De grotere complexiteit van de producten verhoogt het risico op niet-ontdekte fouten en defecten.
- (8) De markt evolueert snel. Als Option, in een omgeving van kortere levenscycli van producten, niet in staat zou zijn nieuwe innovatieve producten te ontwerpen en te ontwikkelen die voldoende commercieel aanvaard werden, is de Vennootschap mogelijk niet in staat haar onderzoeks- en ontwikkelingsuitgaven te recupereren en is zij mogelijk niet in staat haar marktaandeel te behouden en kunnen de bedrijfsopbrengsten dalen. De overgang van pure hardwareproducten verkoop naar de verkoop van complexe draadloze oplossingen, kan een verdere impact hebben, gezien de typische verkoopscyclus voor een hardware product korter is dan deze voor een end-to-end oplossing. De Vennootschap is gezien de steeds kortere levenscyclus van producten voor haar toekomstige groei bovendien meer en meer afhankelijk van het ontwerp en de ontwikkeling van nieuwe producten die mogelijk niet commercieel getest zijn. De mogelijkheid om nieuwe producten te ontwerpen en te ontwikkelen is afhankelijk van een aantal factoren, waaronder, maar niet beperkt tot de volgende:
- o de mogelijkheid van de Vennootschap om geschoold technisch personeel aan te trekken en te behouden;
 - o de beschikbaarheid van cruciale componenten van derden;
 - o de mogelijkheid van de Vennootschap om de ontwikkeling van producten tijdig te voltooien;
 - o de mogelijkheid van de Vennootschap om producten met een aanvaardbare prijs en van een aanvaardbare kwaliteit te produceren.

Indien de Vennootschap of haar leveranciers op één van deze gebieden mislukt, of indien deze producten er niet in slagen door de markt te worden aanvaard, kan dit betekenen dat de Vennootschap niet in staat is haar onderzoeks- en ontwikkelingsuitgaven te recupereren. Dit kan leiden tot een daling van haar marktaandeel en haar bedrijfsopbrengsten. Indien de Vennootschap er niet in slaagt om succesvol nieuwe producten te ontwikkelen en te verkopen, kan de Vennootschap belangrijke klanten of productorders verliezen en haar zakelijke activiteiten zouden kunnen beschadigd worden.

- (9) Indien de Vennootschap er niet in slaagt strategische relaties te ontwikkelen en te behouden, kan de Vennootschap niet in de mogelijkheid zijn nieuwe markten aan te boren. Een belangrijk element van de strategie van de Vennootschap bestaat erin om nieuwe markten aan te boren

door het ontwikkelen van nieuwe producten via strategische relaties met leidende bedrijven in de sector van draadloze communicatie (open innovatie). De Vennootschap is momenteel middelen aan het investeren, en zal dit blijven doen, om dergelijke relaties te ontwikkelen. De Vennootschap gelooft dat haar succes om nieuwe markten aan te boren voor haar producten gedeeltelijk zal afhangen van haar vermogen om dergelijke relaties te ontwikkelen en te behouden en om bijkomende of alternatieve relaties te onderhouden. Er bestaat echter geen zekerheid dat de Vennootschap erin zal slagen om bijkomende strategische relaties te ontwikkelen, bestaande relaties te behouden en succesvol haar doelen te bereiken, noch dat de bedrijven waarmee de Vennootschap strategische relaties heeft, geen concurrerende afspraken zullen maken met anderen of besluiten eenzijdig te concurreren met de Vennootschap. Het is mogelijk dat de Vennootschap bepaalde strategische partnerships niet kan identificeren of uitvoeren en, indien ze dergelijke partnerships niet nastreeft, dan is het mogelijk dat ze de verwachte voordelen ervan met betrekking tot haar bedrijfsactiviteit niet tijdig kan realiseren. Verder kunnen acquisities door de Vennootschap of de verkoop van haar divisies haar zakelijke activiteiten onderbreken en haar financiële toestand en operationele resultaten aantasten.

- (10) Het is mogelijk dat de Vennootschap niet in staat is om producten te ontwikkelen die overeenstemmen met de voorschriften van regulatoren. De producten van de Vennootschap moeten voldoen aan de voorwaarden van de overheidsregulatoren. In vele landen is het bijvoorbeeld zo dat vele aspecten van communicatie toestellen geregeld worden, waaronder straling van elektromagnetische energie, biologische veiligheid en regels voor toestellen die op het telefonienetwerk worden aangesloten. De Vennootschap kan niet vooruitlopen op het effect op toekomstige producten van wijzigingen die door binnenlandse of buitenlandse overheden genomen worden. Indien de Vennootschap er niet in slaagt om conform te zijn met bestaande of toekomstige wetgeving of om op tijd goedkeuring te verkrijgen voor zijn producten dan kan dit een belangrijk negatief effect hebben op haar financiële toestand, operationele resultaten en kasstromen.
- (11) De Vennootschap kan de vraag van de klanten verkeerd inschatten en daardoor te veel of te weinig van bepaalde producten laten produceren of de Vennootschap is afhankelijk van één belangrijke leverancier voor sommige componenten welke worden gebruikt in haar producten. De beschikbaarheid en verkoop van deze afgewerkte producten kan schade lijden indien één van deze leveranciers niet kan voldoen aan de vraag- en leveringstermijnen van de Vennootschap en alternatieve en bruikbare componenten niet voor handen zijn aan redelijke voorwaarden.
- (12) De activiteiten van de Vennootschap zijn afhankelijk van haar blijvende mogelijkheid om toegang te krijgen tot de noodzakelijke technologie van derde partijen. Het kan zijn dat de Vennootschap hierop niet langer beroep kan doen ofwel dat de ervoor gevraagde prijs te hoog is. De Vennootschap heeft verschillende licentieovereenkomsten afgesloten met derde partijen voor de ontwikkeling van haar producten. Sommige van deze licentie overeenkomsten hebben geen specifieke termijn en kunnen door de Vennootschap of de andere partij opgezegd worden zonder redenen of indien zich bepaalde feiten voordoen. Er is geen zekerheid dat de Vennootschap in staat zal blijven om deze licentie overeenkomsten aan te houden of dat de technologie zoals beschreven in de licentie overeenkomsten niet zou betwist worden of dat bijkomende licenties tegen een redelijke vergoeding ter beschikking zullen gesteld worden van de Vennootschap. Indien de Vennootschap haar bestaande licentie overeenkomsten niet kan behouden of indien ze geen nieuwe licenties kan verkrijgen voor haar bestaande of toekomstige producten dan kan de Vennootschap verplicht worden om vervang technologie van een lagere kwaliteit te gebruiken, indien die al bestaat, ofwel aan een hogere kostprijs welke de competitieve situatie, inkomsten en vooruitzichten ernstig schaden.
- (13) De Vennootschap zou inbreuken kunnen maken op de intellectuele eigendomsrechten van anderen. Derde partijen kunnen beweren dat de producten van de Vennootschap inbreuk plegen op hun intellectuele rechten. Deze claims kunnen aanzienlijke kosten, middelen en management aandacht vergen en ze kunnen de reputatie van de Vennootschap schaden en negatieve effecten hebben op huidige en toekomstige relaties met klanten of leveranciers. De markt waarin de Vennootschap opereert heeft verschillende deelnemers die intellectuele eigendomsrechten bezitten of hierop aanspraak maken. In het verleden hebben we, en in de toekomst kunnen we, verschillende claims en aanspraken ontvangen van derde partijen die beweren dat onze producten hun intellectuele eigendomsrechten zouden schenden. De Vennootschap kan rechtstreeks aangesproken worden of via vorderingen tot vrijwaring voor de

producten die de Vennootschap aan bepaalde klanten bezorgde. Ongeacht of deze inbreuken al dan niet gegrond zijn, kunnen we aan het volgende onderworpen zijn:

- o We zouden aansprakelijk kunnen zijn voor mogelijke aanzienlijke schade, aansprakelijkheden en procedurekosten, inclusief erelonen van raadslieden;
- o Er kan ons het verbod opgelegd worden om nog verder gebruik te maken van de intellectuele eigendomsrechten en dienen mogelijks de verkoop van onze producten, die het voorwerp zijn van de claim, stop te zetten;
- o We zouden mogelijks een licentieovereenkomst moeten afsluiten, waarbij een licentievergoeding betaald dient te worden en die commercieel niet of wel aanvaardbaar is. Bovendien is het niet zeker dat het mogelijk is om succesvol te onderhandelen en zulke overeenkomst af te sluiten met de derde partij;
- o We zouden mogelijks een niet-inbreuk plegend alternatief moeten ontwikkelen, hetgeen kostelijk en vertragend kan zijn en kan resulteren in een verkoopsvlies. Bovendien is het niet zeker dat dergelijk alternatief mogelijk is;
- o Een inbreuk kan veel aandacht, middelen en management tijd vragen;
- o We zouden mogelijks onze klanten schadeloos moeten stellen voor bepaalde kosten en schade die zij opgelopen hebben in zulke claim.

FINANCIËLE INSTRUMENTEN EN RISICOFACTOREN

- (1) Afgeleide financiële instrumenten worden gebruikt om fluctuaties van wisselkoersen te beheersen. Deze instrumenten zijn onderhevig aan het risico van wijzigende markttarieven volgend op de aanschaf. Het risico op dergelijke wijzigingen worden doorgaans gecompenseerd door de tegenovergestelde gevolgen van de hedging; niet alle risico's kunnen evenwel worden beheerst. In zoverre dat de Groep contracten aangaat in buitenlandse munten en geen adequate hedging overeenkomsten afsluit om die blootstelling te dekken, kunnen fluctuaties in wisselkoersen tussen de Euro en de buitenlandse munten het operationeel resultaat aantasten.
- (2) Kredietanalyses worden uitgevoerd voor alle klanten die een bepaalde kredietbehoefte overschrijden. Het kredietrisico wordt continu opgevolgd.
- (3) Enige wijzigingen aan bestaande boekhoudregelgevingen of belastingregels of gewoontes kunnen negatieve fluctuaties veroorzaken in de gerapporteerde operationele resultaten van de Vennootschap of de manier waarop de Vennootschap haar zakelijke activiteiten voert.
- (4) De Vennootschap is misschien niet in de mogelijkheid om de financiering benodigd voor haar toekomstige kapitaals- en herfinancieringsnoden te dekken. Er is geen garantie dat de financiering, indien nodig, beschikbaar of beschikbaar zal zijn aan attractieve voorwaarden. Daarenboven kan iedere schuldfinanciering, indien beschikbaar, voorwaarden bevatten die de vrijheid van de Vennootschap om zaken te doen beperkt en/of zou de Vennootschap in schending kunnen komen onder zulke voorwaarden in welk geval de schuldfinanciering beëindigd kan worden. Ten slotte kunnen toekomstige financieringen om dergelijk kapitaal te voorzien het belang van investeerders in de Vennootschap doen verwateren. Elke bijkomende kapitaalronde voor deze of andere doeleinden door de verkoop van bijkomende aandelen kan het belang van Aandeelhouders in de Vennootschap doen verwateren en een invloed hebben op de marktprijs van de Aandelen.
- (5) De Groep is onderhevig aan een materieel wisselkoersrisico aangezien het merendeel van de aankopen in US Dollar plaatsvindt. Teneinde dit risico te beperken tracht de Groep om de in- en uitgaande kasstromen in valuta, andere dan de euro, met elkaar in lijn te brengen.
- (6) De kwartaalresultaten van de Vennootschap kunnen in belangrijke mate verschillen van kwartaal tot kwartaal en kunnen bijgevolg de aankoopprijs van de aandelen van de Vennootschap doen fluctueren. De toekomstige kwartaalresultaten kunnen significant verschillen en kunnen de verwachtingen van de financiële analisten, investeerders en het management overtreffen of niet nakomen.

BELANGENCONFLICTEN

De procedure inzake belangenconflicten zoals voorzien door artikel 523 van het Wetboek van Vennootschappen werd toegepast in 2012 zoals hiervoor werd uiteen gezet in de verklaring van Deugdelijk Bestuur van dit jaarverslag .

RAPPORT IN VERBAND MET HET BEHEER VAN RISICO'S EN INTERNE CONTROLES

De Raad van Bestuur is verantwoordelijk voor de beoordeling van risico's die inherent zijn aan de Groep alsook de doeltreffendheid van deze interne controles. De Belgische Corporate Governance Code 2009 beveelt de risicofactoren en de maatregelen te benadrukken die de Raad van Bestuur heeft genomen om deze risico's op een aanvaardbaar niveau te houden. De organisatie van de Interne controle van de Groep is gebaseerd op de vijf pijlers van het COSO¹-raamwerk:

- o Controle omgeving;
- o Risico analyse;
- o Controle activiteiten;
- o Informatie en communicatie;
- o Supervisie en toezicht.

Controle-omgeving

De Raad van Bestuur heeft een Audit Comité en een Remuneratie Comité opgericht. Het Audit Comité geeft advies en controleert de financiële verslaggeving van de Groep. Het zorgt voor de aanwezigheid van voldoende interne controlemechanismen en, in samenwerking met de commissaris van de Groep, onderzoekt het vragen met betrekking tot de boekhouding en de waarderingsregels. De rol van het Remuneratie Comité is te zorgen voor een rechtvaardig beleid in verband met de vergoeding voor werknemers en Executive Management, alsook om de beste internationale gebruiken te waarborgen welke in acht worden genomen bij het bepalen van loningen en prestatievergoedingen. Het Management bepaalt de stijl van leidinggeven en de waarden hieromtrent evenals de vaardigheden en taakomschrijvingen die nodig zijn voor alle functies en taken binnen de organisatie.

De Groep heeft het Corporate Governance Charter toegepast en de Raad van Bestuur heeft een "Code of Dealing" ingevoerd, welke het gebruik van voorkennis verbiedt betreffende het handelen in financiële instrumenten van Option.

De Groep beschikt over een organogram, waarin de verschillende entiteiten die tot de Groep behoren zijn opgenomen. Voor alle functies zijn de verantwoordelijkheidsgebieden gedefinieerd.

Risico-analyse

We verwijzen naar het deel "overzicht van risico's en onzekerheden" en "financiële instrumenten" in dit rapport welke de risico's beschrijven die verband houden met de evolutie van de markt en de business of zakelijke omgeving in welke de Groep opereert.

De Raad van Bestuur en het management bepalen de strategie, het budget en het middellange- tot lange termijn business plan voor de komende periodes. Tijdens dit proces worden risico's en onzekerheden besproken en worden deze in aanmerking genomen om de strategie van de Groep en het budget verder te finaliseren.

Controle-activiteiten

De controle activiteiten omvatten de maatregelen die zijn genomen door de Groep om ervoor te zorgen dat de voornaamste risico's welke werden geïdentificeerd, worden beheerst of beperkt. De Groep beheert haar risico met betrekking tot overmacht, zijnde schade aan onroerend goed,

¹ COSO (Committee of Sponsoring Organizations) is een private, niet-gouvernementele internationale organisatie die erkend is op het vlak van deugdelijk bestuur, interne controle, risicomangement en financiële rapportering.

materiële schade, onderbreking van de bedrijfsvoering, cyber risico's, door het aangaan van verzekeringsovereenkomsten ter dekking van dergelijke risico's.

Vóór de commercialisering van haar producten, voert de Groep de nodige tests uit om het niveau van technische goedkeuring te bereiken. Om de best mogelijke kwaliteitsstandaarden tijdens de productie te garanderen, heeft de Vennootschap in-house eigen test- en kalibratie systemen ontwikkeld. Deze systemen worden gebruikt bij de productie van de meeste producten van de Vennootschap. De in-house ontwikkelde systemen laten de Vennootschap toe om de kwalitatieve parameters die worden gebruikt tijdens het productieproces, welke plaatsvindt in de fabriek van de onderaannemers van de Vennootschap, te controleren. De testresultaten worden automatisch opgeladen in een database van de Vennootschap, welke haar toelaat om de productie geschiedenis van deze producten te controleren en na te kijken. Bovendien heeft de Groep een specifiek verzekeringscontract afgesloten, welke alle externe kosten als gevolg van een mogelijke terugroep (recall) risico dekt.

De Groep heeft een inkoopproces gewijzigd dat wordt verwerkt door de derde partij producenten en dit onder toezicht van de Groep.

De Groep heeft haar strategische pijlers geïdentificeerd. Om de veranderende marktomstandigheden het hoofd te bieden hebben de Raad van Bestuur en het Management een aantal strategische vergaderingen met als doel de verdere strategie van de Groep te bepalen. De levenscyclus van de producten wordt nauwlettend opgevolgd.

Om de continuïteit van het ERP-systeem (SAP) te garanderen, worden op een regelmatige basis back-ups gemaakt en wordt het onderhoud uitgevoerd door een ervaren derde partij.

Een belangrijk element om de activiteiten te controleren is de jaarlijkse budget oefening waarbij strategie, risico's, business plannen en beoogde resultaten worden getest. De prestaties ten opzichte van de doelen worden maandelijks opgevolgd door het Finance team en worden besproken tijdens vergaderingen van het Management.

Informatie en communicatie

Om betrouwbare financiële informatie te garanderen werd een gestandaardiseerd informatie-uitwisseling proces gedefinieerd, welke consistent is voor alle entiteiten die tot de Groep behoren. Deze proces flow omvat de specifieke taken die moeten worden uitgevoerd door alle entiteiten met betrekking tot elke maandelijks afsluiting, alsmede de vooropgestelde deadlines. De Groep heeft een accounting manual (handleiding) en werkt met een uniform rapporteringformaat, welke wordt gebruikt door al haar entiteiten met het doel om de consistentie van gegevens te waarborgen alsook om potentiële afwijkingen op te sporen. De financiële informatie wordt op kwartaalbasis voorgesteld aan het Audit Comité en de Raad van Bestuur. Na goedkeuring wordt een financieel persbericht of business update tijdig verzonden naar de markt. Na deze release wordt de volledige organisatie van de Groep op de hoogte gebracht. De informatie, welke op regelmatige tijdstippen wordt gedeeld met het personeel, is niet beperkt tot een financiële update, maar bevat ook zakelijke updates en in het geval dit nodig blijkt, strategische updates.

Supervisie en toezicht

Het toezicht gebeurt door de Raad van Bestuur door middel van de activiteiten en verantwoordelijkheden van het Audit Comité. Het Audit Comité beoordeelt en bespreekt de driemaandelijks financiële afsluitingen op basis van een presentatie van het financieel Management van de Groep. Notulen van de vergadering worden voorbereid met inbegrip van een opvolging van actiepunten. Gezien de structuur en de huidige omvang van de Groep, is er geen interne auditorfunctie.

Supervisie en toezicht

Het toezicht gebeurt door de Raad van Bestuur door middel van de activiteiten en verantwoordelijkheden van het Audit Comité. Het Audit Comité beoordeelt en bespreekt de driemaandelijkse financiële afsluitingen op basis van een presentatie van het financieel Management van de Groep. Notulen van de vergadering worden voorbereid met inbegrip van een opvolging van actiepunten. Gezien de structuur en de huidige omvang van de Groep, is er geen interne auditorfunctie.

VERKLARING

De Raad van Bestuur verklaart, naar het beste van haar kennis, het volgende:

- a. de financiële staten werden voorbereid in overeenstemming met de toepasselijke boekhoudkundige standaarden en geven een ware en getrouwe weergave van de activa, de passiva, de financiële positie en de winst of het verlies van de Vennootschap en van haar entiteiten, inclusief de consolidatie als een geheel;
- b. het jaarverslag bevat een getrouw overzicht van de ontwikkeling en de prestaties van het zaken doen en de positie van de Vennootschap en haar entiteiten, inclusief de consolidatie als een geheel, samen met een beschrijving van de belangrijke risicofactoren en onzekerheden die ze ondervinden.

Leuven, 30 april 2013

De Raad van Bestuur



3. FINANCIËEL OVERZICHT

Het kapitaal van de Vennootschap wordt vertegenwoordigd door 82 498 592 aandelen. De aandelen zijn genoteerd op de beurs Euronext Brussels onder BE0003836534.

Op het jaareinde van 2012 waren alle aandelen gedematerialiseerd met uitzondering van 1 (één) welke in geregistreerde vorm bestond.

Eind 2012 maakte de Groep melding van de volgende aandeelhouders van betekenis:

Identiteit van de persoon, entiteit of groep van personen of entiteiten (*)	Aantal gewone aandelen in bezit	Percentage aangehouden financiële instrumenten
Jan Callewaert	14 809 008	17,95%
Vrij verhandelbare aandelen	67 689 584	82,05%
Totaal uitstaande aandelen	82 498 592	100%

De Buitengewone Aandeelhoudersvergadering van 26 augustus 2008 keurde het Warrantenplan "V" goed voor de uitgifte van 2 500 000 naakte warranten "V" uit te geven. Op het jaareinde van 2009 werden er in totaal 2 371 540 warranten "V" toegekend waarvan 1 982 450 warranten "V" werden aanvaard. Gedurende de financiële jaren 2009 tot 2012, werden 1 163 966 warranten verbeurd. We verwijzen naar toelichting 18 voor verder informatie.

Daarnaast is er een warrantenplan '2012'. Op 30 april en 21 mei 2012 hield de Vennootschap een buitengewone aandeelhoudersvergadering, die besloot tot uitgifte van naakte warranten '2012' met een maximum van 4.124.930. Deze warranten zijn in hoofdzaak bestemd voor het personeel van de Vennootschap alsook voor de zelfstandige consultants die diensten leveren aan de Vennootschap. Deze warranten werden nog niet toegekend.

BESPREKING VAN DE GECONSOLIDEERDE JAARREKENING

De geconsolideerde jaarrekening omvat de volgende dochterondernemingen:

- o Option Wireless Ltd, Cork (Ierland)
- o Option Germany GmbH, Augsburg (Duitsland)
- o Option Wireless Japan KK (Japan)
- o Option Wireless Hong Kong Limited (China)
- o Option Wireless Technology, (Suzhou) Co. Ltd. (China)
- o Option Wireless Hong Kong Limited Taiwan Branch (Taiwan)
- o Option Wireless USA Inc. (Verenigde Staten)
- o Option France SAS (Frankrijk)

Op 29 oktober 2009 maakte de Groep bekend dat, rekening houdende met een kostenbesparingsplan, de kernactiviteiten van het onderzoeks- en ontwikkelingscentrum in Kamp-Lintfort (Duitsland) zullen overgebracht worden naar onderzoeks- en ontwikkelingssite te Leuven (België) en maakte haar intentie bekend om haar dochteronderneming Option Wireless Germany GMBH te Kamp-Lintfort te sluiten. Dit liquidatieproces is afgerond gedurende het boekjaar 2012.

Op 25 oktober 2012 maakte de Groep bekend dat, in het kader van een kostenbesparingsplan, de kernactiviteiten van de onderzoeks- en ontwikkelingsafdeling in Augsburg (Duitsland) zullen worden overgebracht naar de vestiging in Leuven (België) en dat het de intentie heeft om deze Duitse vestiging te sluiten. Dit liquidatieproces is opgestart in 2012 en zal naar alle waarschijnlijkheid in de loop van het boekjaar 2013 worden afgerond.

OPBRENGSTEN

De totale opbrengsten voor 2012 daalden met 18,2% tot k€ 40 844 in vergelijking met k€ 49 915 in 2011. De opbrengsten uit producten daalden van k€ 19 252 in 2011 naar k€ 13 140 in 2012, terwijl de opbrengsten in verband met software en licenties daalden van k€ 30 663 in 2011 naar k€ 27 704 in 2012. We verwijzen naar toelichting 3 van dit jaarverslag voor verdere informatie hieromtrent.

GEOGRAFISCHE SPREIDING VAN DE VERKOPEN

Wij verwijzen naar toelichting 3: "Operationele segmenten en toelichting over de entiteit als geheel" in de toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening in dit jaarverslag voor verdere informatie betreffende de geografische spreiding van verkopen.

BRUTOWINSTMARGE

De bruto winst voor 2012 daalde met 15,7% ten opzichte van 2011, tot een bedrag van k€ 25 904. Dit leidde tot een brutomarge voor 2012 van 63,4%, dit in vergelijking met een brutomarge van 61,6 % in 2011. De brutowinst van 2012 werd ook positief beïnvloed door de software- en licentie-opbrengsten welke hogere marges leveren in vergelijking met opbrengsten gegenereerd uit de verkoop van producten.

Tijdens het jaar 2012 boekte de Vennootschap een afschrijving van de voorraden voor een bedrag van € 4,3 miljoen.

BEDRIJFSKOSTEN

In 2012 bedroegen de bedrijfskosten, inclusief afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingkosten k€ 22 300 in vergelijking met k€ 34 313 in 2011. Dit vertegenwoordigt een daling van 35,0%. Deze daling van de bedrijfskosten zijn het resultaat van de kostenbesparingen, geïnitieerd in 2009, gecombineerd met lagere kosten welke in verhouding staan tot de verkopen alsook een efficiënte kostcontrole binnen de Groep. De bedrijfskosten kregen verder ook een impact door de afwaardering op gekapitaliseerde R&D voor een bedrag van € 3,7 miljoen en een positief effect door de IPR-voorzieningen te verlagen met een bedrag van € 7,4 miljoen.

BEDRIJFSRESULTAAT (EBIT)

Tijdens het boekjaar 2012 bedroeg het bedrijfsresultaat k€ 3 604 (of 8,8% van de opbrengsten) in vergelijking met k€ -3 580 (of -7,2% van de opbrengsten) in 2011.

EBITDA

In 2012 bedroeg de EBITDA k€ 12 627 (of 30,9% van de opbrengsten) in vergelijking met k€ 5 188 (of 10,4% van de opbrengsten) voor 2011, wat neerkomt op een verbetering van k€ 7 439.

FINANCIËEL RESULTAAT

De Groep realiseerde een positief financieel resultaat van k€ 39 in 2012 (2011: positief k€ 676). Het netto wisselkoersresultaat bedroeg k€ -36, voornamelijk te wijten aan de US dollar. De Groep ontving tevens k€ 126 interesten uit risicovrije beleggingen van de beschikbare liquide middelen (2011: k€ 435). De financiële kosten van k€ 170 vloeiden voornamelijk voort uit betaalde interesten met betrekking tot de bankkosten, laattijdigheidsinteresten en betalingsverschillen (2011: k€ 122).

BELASTINGEN

Tengevolge de IFRS richtlijn inzake uitgestelde belastingvorderingen, heeft de Groep in het boekjaar 2011 het voorzichtigheidsprincipe gehanteerd en besloten om de uitgestelde belastingvordering volledig terug te nemen. Er werden geen actieve belastinglatenties opgenomen.

Er was een positief belastingresultaat van k€ 42. Het belastingresultaat voor het financiële jaar 2012 bedroeg k€ 9.

NETTORESULTAAT EN WINST PER AANDEEL

Het resultaat per aandeel voor 2012 was als volgt:

Het nettoresultaat in 2012 bedroeg k€ 3 651 of € 0,04 per uitstaand aandeel en per aandeel na verwatering. Ter vergelijking, in 2011 bedroeg het nettoresultaat k€-2 862 of € -0,04 per uitstaand aandeel en per aandeel na verwatering.

BALANS

Het balanstotaal bedroeg k€ 17 466 op het einde van het boekjaar 2011, tegenover k€ 47 552 het jaar voordien.

De liquide middelen namen af tijdens het jaar van k€ 25 216 tot k€ 3 147 op het einde van 2012.

De handelsvorderingen en overige vorderingen daalden van k€ 3 924 tot k€ 3 167 op het einde van 2012. Deze daling is voornamelijk toe te schrijven aan de handelsvorderingen die afgenomen zijn door de teruggelopen inkomsten in 2012. De portfolio van handelsvorderingen is gezond. De meeste verkopen in niet-OESO-landen werden gedekt door kredietbrieven of door een kredietverzekering aangeboden door Delcredere. Delcredere is een zelfstandig orgaan dat, onder garantie van de Belgische overheid, de taak heeft de internationale economische relaties met de niet-OESO-landen te verbeteren door het risico volgend uit export naar, import van en investeringen in de betrokken landen te verzekeren.

De voorraden daalden verder van k€ 6 792 tot k€ 4 036 op het einde van 2012. Deze daling is toe te schrijven aan de afname van de posities van het werk in uitvoering, de goederen in bewerking, afgewerkte producten en grondstoffen, gecombineerd met een daling van de waardevermindering op voorraden. Aan het jaareinde van 2012 heeft de Vennootschap zijn voorraad geëvalueerd en als gevolg daarvan sommige van zijn producten geherwaardeerd, wat een buitengewone afschrijving met zich mee bracht voor een bedrag van € 4,3 miljoen. De totale provisie voor de voorraden was goed voor een bedrag van k€ 5 534 in vergelijking met k€ 3 238 in 2011.

De nettoboekwaarde van immateriële en materiële vaste activa kwam eind 2012 uit op k€ 4 882, vergeleken met k€ 8 812 per 31 december 2011. Naast de waardeverminderingen werden de bestaande geactiveerde R&D projecten geëvalueerd, wat leidde tot een afschrijving van € 3,7 miljoen. Deze waardevermindering vond haar oorzaak in wijzigende technologieën en snel wijzigende marktomstandigheden. De restwaarde wordt bepaald op basis van een raming van de verwachte contributie van deze projecten in de volgende kwartalen.

In 2012 bedroegen de investeringen in materiële vaste activa, voornamelijk testapparatuur, k€ 1 750 (2011: k€ 188). De Groep investeerde ook k€ 3 925 (2011: k€ 6 209) in immateriële vaste activa, waarvan k€ 3 925 (2011: k€ 5 744) in geactiveerde ontwikkelingsprojecten en geen investeringen in bijkomende licenties (2011: k€ 465).

De uitgestelde belastingvordering, in hoofdzaak gevormd door de verliezen gerealiseerd in Option NV werden einde boekjaar 2010 op basis van IFRS richtlijnen inzake uitgestelde belastingvorderingen in haar totaliteit teruggenomen. De Groep heeft hiervoor het voorzichtigheidsprincipe gehanteerd. In de financiële jaren 2011 en 2012 werden geen bijkomende uitgestelde belastingvorderingen opgenomen.

Tijdens het boekjaar namen de schulden op ten hoogste één jaar af tot k€ 12 612 in 2012, in vergelijking met k€ 46 285 in 2011. Deze afname is hoofdzakelijk toe te schrijven aan een daling van het aantal handels- en overige schulden (k€ -6 272), een daling in de uitgestelde inkomsten als gevolg van de recente software- en licentie-overeenkomsten (k€ -27 008) en een afname van de provisies (k€ -368).

Op een balanstotaal van k€ 17 466 bedroeg het totale eigen vermogen k€ 4 847. Eind 2012 kwam de solvabiliteitsratio van de Groep bijgevolg uit op 27,8%, in vergelijking met 2,6% per einde 2011.

De kasstroom uit bedrijfsactiviteiten bedroeg in 2012 k€ -17 402, in vergelijking met k€ 6 030 het vorige jaar.

BESTEMMING VAN HET NIET-GECONSOLIDEERDE RESULTAAT

De enkelvoudige jaarrekening van Option NV (Belgische boekhoudnormen) heeft over 2012 een nettoverlies van € 4,3 miljoen, in vergelijking met een nettowinst van € 5,1 miljoen in 2011.

De Raad van Bestuur stelt voor om het niet-geconsolideerde nettoverlies van € 4,3 miljoen over 2012 toe te voegen aan het overgedragen resultaat van de vorige boekjaren.

Resultaatverwerking - verkort schema (conform de Belgische boekhoudnormen)		
31 december - in k€ (duizend EUR)	2012	2011
Overgedragen winst / (overgedragen verlies) van het vorige boekjaar	(62 952)	(68 074)
Te bestemmen winst / (te verwerken verlies) van het boekjaar	(4 343)	5 122
Te bestemmen winstsaldo / (te verwerken verliessaldo)	(67 295)	(62 952)

4. FINANCIËEL VERSLAG - IFRS

4.1. Geconsolideerde Jaarrekening

4.1.1. Geconsolideerde Resultatenrekening

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december	Toelichting	2012 €000	2011 €000
Opbrengsten	3	40 844	49 915
<i>Opbrengsten van producten</i>	3	13 140	19 252
<i>Opbrengsten van software en licenties</i>	3	27 704	30 663
Kostprijs verkochte goederen	4	(14 940)	(19 181)
Brutowinst		25 904	30 733
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	4-5	(13 425)	(14 424)
Kosten van verkoop, marketing en royalty's	4-5	815	(9 852)
Algemene en administratiekosten	4-5	(9 689)	(10 036)
Totale bedrijfskosten		(22 300)	(34 313)
Bedrijfsresultaat		3 604	(3 580)
Financiële kosten	6	(170)	(122)
Financiële opbrengsten	6	208	798
Financieel resultaat		39	676
Resultaat vóór belastingen		3 643	(2 904)
Belastingen	7	9	42
Nettoresultaat van de periode toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap		3 651	(2 862)
Resultaat per aandeel			
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen		82 498 592	82 498 592
Verwaterd gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen		82 498 592	82 498 592
Resultaat per aandeel voor verwatering	19	0.04	(0.04)
Resultaat per aandeel na verwatering	19	0.04	(0.04)

4.1.2. Geconsolideerd verslag van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december	Toelichting	2012 €000	2011 €000
Nettoresultaat		3 651	(2 862)
<u>Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten</u>			
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit valutaverschillen uit buitenlandse activiteiten		(53)	(8)
Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode (netto van belastingen)		(53)	(8)
Totale gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode toewijsbaar aan de Groep		3 598	(2 870)

4.1.3. Geconsolideerde financiële positie

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december

	Toelichting	2012 €000	2011 €000
ACTIVA			
Immateriële vast activa	8	4 882	8 812
Materiële vaste activa	9	857	1 603
Overige financiële activa	11	1 195	1 043
Overige vorderingen	10	120	130
Totaal der niet-vloftende activa		7 055	11 588
Voorraden	12	4 036	6 792
Handels- en overige vorderingen	10	3 167	3 924
Liquide middelen.....	13	3 147	25 216
Belastingvorderingen.....	7	60	32
Totaal der vloftende activa		10 411	35 964
Totaal activa		17 466	47 552
SCHULDEN EN EIGEN VERMOGEN			
Geplaatst kapitaal.....	18	12 232	12 232
Uitgiftepremies.....	18	57 961	57 961
Reserves	18	(893)	(115)
Overgedragen resultaat.....	18	(64 453)	(68 834)
Totaal eigen vermogen toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap		4 847	1 245
Uitgestelde belastingverplichtingen			
Overige lange termijn schulden		7	22
Totaal schulden op meer dan een jaar		7	22
Handels- en overige schulden	15	11 853	18 126
Overgedragen opbrengsten	15	120	27 128
Voorzeningen.....	16	580	948
Overige financiële schulden	14	14	14
Te betalen belastingen		45	69
Totaal schulden op ten hoogste een jaar		12 612	46 285
Totaal schulden en eigen vermogen.....		17 466	47 552

4.1.4. Geconsolideerd kasstroomoverzicht

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december	Toelichting	2012 €000	2011 €000
BEDRIJFSACTIVITEITEN			
Nettoresultaat (A)		3 651	(2 862)
Afschrijvingen op immateriële vaste activa.....	8	4 164	5 628
Afschrijvingen op materiële vaste activa	9	1 168	2 776
Verlies / (winst) uit de verkoop van materiële vaste activa		(118)	(75)
(Terugname van) waardeverminderingen op vlottende en niet vlottende activa.....		2 317	(2 309)
Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa	8	3 690	365
Toename / (afname) in provisies	16	106	(842)
Niet gerealiseerde wisselkoers verliezen / (winsten)		(34)	(123)
Interest (opbrengsten)	6	(126)	(435)
Interestkosten	6	66	20
Kost van op aandelen gebaseerde betalingen	18	4	69
Belastingkost / (opbrengst)	7	(9)	(42)
Totaal (B)		11 228	5 032
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten voor mutaties in bedrijfskapitaal (C)=(A)+(B)		14 879	2 170
Afname / (toename) in voorraden.....		383	8 038
Afname / (toename) van handels- en overige vorderingen		718	3 258
Toename / (afname) van handels- en overige schulden		(6 301)	(11 517)
Toename / (afname) van uitgestelde opbrengsten		(27 008)	4 458
Aanwending van provisies		(209)	(307)
Totaal de mutaties in bedrijfskapitaal (D)		(32 418)	3 930
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten (E)=(C) + (D)		(17 539)	6 100
(Betaalde) interesten (F)		(82)	(386)
Ontvangen interesten (G)		223	320
(Betaalde) / ontvangen belastingen (H)		(4)	(4)
KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN (I)=(E)+(F)+(G)+(H)		(17 402)	6 030

INVESTERINGSACTIVITEITEN

Verwerving van immateriële vaste activa	8	-	(265)
Uitgaven van productontwikkeling, na aftrek van ontvangen subsidies ..	8	(3 925)	(5 744)
Investerings in niet-geconsolideerde ondernemingen	11	(152)	(1 043)
Verwerving van materiële vaste activa.....	9	(1 750)	(167)
Investerings in geassocieerde deelnemingen.....		-	(220)
Ontvangsten uit de verkoop van materiële vaste activa	9	1 181	395

KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN (J)**(4 646) (7 044)****FINANCIERINGSACTIVITEITEN**

Leasingschulden	15	(14)	35
Aflossingen van leningen.....	14	-	(4 770)

KASSTROOM VERSTREKT / (GEBRUIKT) UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN**(14) (4 735)****(K).....****Nettoename/(afname) van liquide middelen = (I)+(J)+(K).....****(22 062) (5 749)**

Liquide middelen bij het begin van het boekjaar 13 25 216 30 930

Impact wisselkoersfluctuaties..... (7) 35

Liquide middelen op het einde van het boekjaar..... 13 3 147 25 216

Verschil..... (22 062) (5 749)

4.1.5. Mutatieoverzicht van het geconsolideerde eigen vermogen

In k€ (duizend EUR)	Toe- lichting	Geplaatst kapitaal	Uitgifte- premies	Op aandelen ge- baseerde betalingen	Valuta- koers verschillen	Kosten uitgifte van nieuwe aandelen	Over- gedragen resultaat	Totaal
Op 1 januari 2011		12 232	57 961	1 376	83	(1 635)	(65 971)	4 046
Nettoresultaat		-	-	-	-	-	(2 862)	(2 862)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen.....		-	-	-	(8)	-	-	(8)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>		-	-	-	(8)	-	(2 862)	(2 870)
Op aandelen gebaseerde betalingen	18	-	-	69	-	-	-	69
Op 31 december 2011		12 232	57 961	1 444	76	(1 635)	(68 837)	1 245
Nettoresultaat		-	-	-	-	-	3 651	3 651
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen.....		-	-	-	(53)	-	-	(53)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>		-	-	-	(53)	-	3 651	3 598
Op aandelen gebaseerde betalingen	18	-	-	(726)	-	-	730	4
Op 31 december 2012		12 232	57 961	721	23	(1 635)	(64 457)	4 847

4.2. Toelichtingen bij de geconsolideerde jaarrekening

TOELICHTING 1: Omschrijving van de groep en de organisatie

Option NV (de Vennootschap) is actief in de sector van de telecommunicatie en is gespecialiseerd in het ontwerp, de ontwikkeling, de productie, de installatie, de aan- en verkoop van toepassingen voor draadloze datacommunicatie zoals datakaarten, USB-apparaten, draadloze routers en (geïntegreerde) modules. De Vennootschap werd opgericht op 3 juli 1986 en stond initieel, sinds november 1997, genoteerd op de Europese contantmarkt ('Easdaq' later 'NASDAQ Europe') en staat sinds 2003 genoteerd op Eurolist van Euronext Brussel (Ticker: OPTI- code BE0003836534).

Option NV is een Naamloze Vennootschap (NV) naar Belgisch recht die haar aandelen in het openbaar te koop aanbiedt. Option NV is vertegenwoordigd in verschillende continenten. De belangrijkste vestigingen zijn de hoofdzetel in Leuven (Gaston Geenslaan 14, 3001 Leuven) enerzijds en de productiesite en logistieke vestiging in Cork (Ierland) anderzijds. De volledige lijst van alle ondernemingen die deel uitmaken van de Groep is terug te vinden in *Toelichting 25: Ondernemingen behorend tot Option*.

De geconsolideerde jaarrekening van de Groep voor het boekjaar dat werd afgesloten op 31 december 2012 omvat Option NV en de bijhorende dochterondernemingen (waarnaar samen wordt verwezen met 'Option' of 'de Groep'). Op de Raad van Bestuur van 30 april 2013 werd het jaarverslag goedgekeurd voor vrijgave en verkreeg Jan Callewaert de volmacht om het verslag te ondertekenen.

BASIS VAN DE OPSTELLING VAN DE FINANCIËLE REKENINGEN

De geconsolideerde financiële rekeningen zijn opgesteld volgens de "historische kost overeenkomst", behalve voor afgeleide financiële instrumenten, welke zijn gewaardeerd op hun reële waarde.

De geconsolideerde financiële rekeningen worden weergegeven in euro's en alle waarden zijn afgerond tot het dichtst bijzijnde duizendtal (€ 000), tenzij anders vermeld.

CONFORMITEITSVERKLARING

De jaarrekening werd opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS), zoals gepubliceerd door de International Accounting Standards Board (IASB) en goedgekeurd door de Europese Gemeenschap.

CONSOLIDATIEPRINCIPES

De geconsolideerde jaarrekening omvat de jaarrekening van alle dochterondernemingen die door de Groep worden gecontroleerd. IAS 27 bepaald dat controle bestaat wanneer de Groep de bevoegdheid heeft om het financiële en operationele beleid te bepalen en zij de voordelen verwerft uit de activiteiten van de entiteiten. Controle wordt verondersteld te bestaan wanneer de Groep, rechtstreeks of onrechtstreeks, meer dan 50 % van de stemmen in handen heeft die zijn verbonden aan het aandeelkapitaal van een onderneming. Option NV heeft een 100% deelneming in al zijn dochterondernemingen (conform toelichting 25).

De resultaten van verworven of geliquideerde dochterondernemingen worden mee geconsolideerd vanaf de datum waarop de controle wordt verworven, of de consolidatie neemt een einde op de datum waarop de controle verdwijnt.

Alle transacties tussen de ondernemingen van de Groep, alle balansen en alle niet-gerealiseerde winsten op transacties tussen groepsondernemingen, worden bij consolidatie geëlimineerd. Niet-gerealiseerde verliezen worden ook geëlimineerd op dezelfde manier als niet-gerealiseerde winsten tenzij een bijzondere waardevermindering van toepassing is op het activa dat onderwerp is van de transactie. De boekhoudprincipes van dochterondernemingen worden in lijn gebracht met die van de Groep om de consistentie te verzekeren in de rapportering.

WIJZIGINGEN IN BOEKHOUDPRINCIPES EN TOELICHTINGEN

Gebaseerd op een nazicht van haar financiële rekeningen heeft de Groep de presentatie en classificatie gewijzigd van sommige elementen en toelichtingen in de boekhoudprincipes. Deze kunnen als volgt worden samengevat:

Standaarden en interpretaties van toepassing in het huidige jaar

De toegepaste boekhoudprincipes zijn in overeenstemming met deze van vorig boekjaar, behalve voor:

Het IASB heeft volgende nieuwe en aangepaste IFRS en IFRIC interpretaties gepubliceerd:

- o Aanpassingen aan IFRS 7 Financiële instrumenten: informatieverschaffing (toepasbaar voor boekjaren die starten op of vanaf 1 juli 2011).

Op voorhand aanwenden van standaarden en interpretaties

De Groep heeft ervoor geopteerd om geen standaarden of interpretaties toe te passen voor deze effectief dienen te worden toegepast.

BOEKHOUDKUNDIGE BEOORDELINGEN, RAMINGEN EN VERONDERSTELLINGEN

Om deze jaarrekening op te stellen dient het management ramingen en veronderstellingen te maken die invloed hebben op de gepubliceerde bedragen in de jaarrekening en in de bijbehorende toelichtingen. Het gaat daarbij voornamelijk over de recupereerbaarheid van vaste activa, uitgestelde belastingen, immateriële vaste activa, garantieverplichtingen en andere waarschijnlijke verplichtingen op de afsluitingsdatum van de jaarrekening en het gepubliceerde bedrag van baten en lasten tijdens de gerapporteerde periode.

De Groep gebruikt deze ramingen voor de gewone bedrijfsuitoefening om garantieverplichtingen, verouderde stock en surplusvoorraden, dubieuze debiteuren, de economische levensduur van R&D projecten, de waardering van intellectuele eigendomsrechten, afgeleide financiële instrumenten en andere reserves te waarderen. De uiteindelijke resultaten kunnen afwijken van de gemaakte inschattingen.

Beoordelingen gemaakt door het management en de toepassingen onder IFRS, welke een belangrijke impact hebben op de bedragen opgenomen in de financiële rekeningen met een belangrijk risico op wijzigingen in het volgende jaar, worden hierna omschreven

Operationele leasing als leasingnemer

De Groep onderverhuurt een eigen gehuurd gebouw aan een derde partij.

De Groep is van oordeel, gebaseerd op een evaluatie van de termijnen en voorwaarden opgenomen in de overeenkomst, dat zij alle risico's en voordelen van eigendom van dit gebouw geniet en bijgevolg het contract opneemt als operationele leasing.

Continuïteit

De waarderingregels in veronderstelling van continuïteit werden zowel voor de afzonderlijke jaarrekeningen als voor de geconsolideerde jaarrekeningen van de Vennootschap gebruikt. De Raad van Bestuur is van mening dat, niettegenstaande het bestaan van belangrijke overdraagbare verliezen het gebruik van waarderingregels in veronderstelling van continuïteit gerechtvaardigd is, het onderstaande in overweging nemend.

Draadloze Data – de markt:

De Vennootschap opereert hoofdzakelijk in het draadloze data segment met een toegenomen focus op het M2M-segment. Naar verwacht is dit segment een van de belangrijkste groeiemarkten binnen de draadloze omgeving, waarbij meer toestellen verbonden worden met verschillende technologieën (het 'Internet der Dingen'). De Vennootschap benadert deze markt met een op prijsvlak erg competitief gateway-product, CloudGate, dat eenvoudig kan worden aangepast aan de specifieke omgeving (soft- en hardware) waarbinnen het wordt ontwikkeld. Om de verschillende kanalen binnen deze markt te benaderen, zet de Vennootschap diverse partnerships op doorheen de volledige waardeketen. Een van de partners waarop de Vennootschap de focus ligt, zijn de AEP's

('application enablement platform providers' zoals ILS, Axeda, Sensinode, ...). ABI Research ziet de markt voor AEP's groeien tot \$ 1,72 miljard, komende van \$ 169,9 miljoen in 2011, waarbij het aantal M2M-connecties in dezelfde periode verviervoudigt tot 453 miljoen.

Budgetten – nieuwe producten en markten:

In het derde en vierde kwartaal van 2012 kondigde de Vennootschap de lancering van een nieuw product, "CloudGate", aan, waarmee de Vennootschap een ingrijpende transitie onderging. De nadruk lag niet langer op consumentenproducten maar veeleer op producten gebruikt in professionele en industriële omgevingen, waarbij de focus niet langer ligt op de modem maar eerder op de (M2M) oplossing. De ervaring die Option heeft verworven op de markt van mobiele data en de reputatie die het daarin heeft opgebouwd, hebben de Vennootschap in staat gesteld om een aantal belangrijke partnerships en kanalen (of ecosysteem) op te zetten voor zijn CloudGate-aanbod. De succesvolle lancering van het nieuwe CloudGate-product in de VS is daar een duidelijk bewijs van.

Het budget voor 2013 is voornamelijk opgebouwd rond het bovengenoemde product en de verdere verkoop van een deel van de bestaande productportfolio. De budgetprognoses zijn gebaseerd op de eerste feedback van de channel-partners in de VS (waar het product wordt getest en mee opgenomen is in een aantal M2M-projecten) en uit de eerste besprekingen in de EMEA-regio rond de commercialisering van CloudGate. De raad heeft uiterste inspanningen geleverd om te proberen om een realistisch budget voor te bereiden, rekening houdend met bijvoorbeeld het feit dat de ontwikkeling van een kanaal in Europa zal tijd vergen. Echter, in het huidige economische klimaat blijft zeer moeilijk om een budget op te stellen. De financiële en liquiditeitspositie van de Vennootschap kan mogelijk een negatieve impact in geval het businessplan enkel deels of niet tijdig wordt gerealiseerd. In de komende maanden zal de Vennootschap in staat zijn om te beoordelen in welke mate de initiële marktinteresse wordt gematerialiseerd volgens dit budget.

Kostenverminderingplannen:

In 2012 heeft de Vennootschap verschillende maatregelen getroffen om activiteiten die niet voldoende winstgevend waren stop te zetten, als onderdeel van de inspanning om de kostenbasis te verlagen. In overeenstemming hiermee werd beslist om de vestigingen in Augsburg (Duitsland) en Parijs (Frankrijk) te sluiten en om het personeelsbestand in Cork (Ierland) en Leuven (België) substantieel te verminderen. Deze initiatieven beginnen een effect te hebben op de cash opex voor de Vennootschap die nu is verminderd tot € 17 miljoen op jaarbasis, en een verdere kan worden verwacht eens de herstructureringsplannen zijn doorgevoerd. Verder heeft de Vennootschap, in lijn met wat hoger staat aangegeven, beslist om zijn ontwikkelingsactiviteiten te concentreren op de ondersteuning van diverse applicaties via erg flexibele soft- en hardware oplossingen, en minder op de pure modemontwikkeling en certificering. Het resultaat daarvan is dat de R&D-inspanning minder investeringen vraagt en meer specifieke 'higher end' niches kan ondersteunen. De Vennootschap zal zijn kostenoptimalisatie doorheen het hele jaar blijven toepassen.

Financiering:

In maart 2013 verzekerde de Vennootschap € 9 miljoen via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze converteerbare obligatie heeft een looptijd van vijf (5) jaar en vervalt in maart 2018. De obligaties kunnen worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option NV. De converteerbare obligatie heeft een jaarlijkse intrestvoet van 5% die jaarlijks betaalbaar is. De conversieprijs voor de obligaties is vastgelegd op € 0,285, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie.

Nu de converteerbare obligaties zijn verzekerd, gaat de Vennootschap gesprekken starten om nieuwe kredietlijnen op te zetten om de 'ramp up' van de productie voor zijn nieuwe CloudGate-product te ondersteunen.

De ramingen en veronderstellingen worden continu herzien. Herzieningen op boekhoudkundige veronderstellingen worden opgenomen in de periode waarin de herziening heeft plaatsgevonden en als er een belangrijk risico bestaat tot een materiële correctie op de bedragen opgenomen in de activa en passiva van het volgende boekjaar.

Ontwikkelingskosten

Ontwikkelingskosten worden gekapitaliseerd in overeenstemming met de boekhoudprincipes opgenomen in toelichting 2. De initiële kapitalisatie van de kosten is gebaseerd op het oordeel van het management dat de technologische en economische haalbaarheid is bevestigd, indien een ontwikkelingsproject een welbepaalde mijlpaal heeft bereikt in overeenstemming met een project management model. Bij het bepalen van het de gekapitaliseerde bedragen maakt het management assumpties omtrent de toekomstige winstverwachtingen van het actief, verdisconteerde waardes en de verwachte periode dat het actief inkomsten genereert.

Op 31 december 2012 bedroegen de gekapitaliseerde ontwikkelingskosten k€ 4 579 (2011: k€ 8 194). Voor verdere details verwijzen we naar toelichting 8.

Uitzonderlijke waardeverminderingen op niet financiële vaste activa

De Groep evalueert op elke afsluitdatum of er aanwijzingen zijn om een uitzonderlijke waardevermindering voor alle niet financiële vaste activa op te nemen. Indien er berekeningen op de gebruikswaarde worden toegepast, dient het management de toekomstige kasstromen van de vaste activa of de cash genererende eenheid in te schatten en dient zij een verdiscontering te berekenen op de actuele waarde van deze kasstromen. Op 31 december 2012 heeft de Groep een bedrag van k€ 3 690 aan uitzonderlijke waardeverminderingen opgenomen op de geactiveerde ontwikkelingsprojecten (2011: k€ 365). Voor verdere details, verwijzen we naar toelichting 8.

Financiële activa

De Vennootschap is sinds de tweede jaarhelft van 2011 aandeelhouder van Autonet, een in Californië (VS) gevestigd bedrijf dat actief is in de automotive sector. Jan Callewaert zit in de raad van bestuur van Autonet.

De waardering van de participatie in Autonet is geëvalueerd door het management en de Raad van Bestuur in functie van de vooruitgang (zowel commercieel en financieel) die Autonet heeft geboekt en de algemene evolutie vastgesteld op de automotive markt. Dienaangaande is beslist om de waardering van de participatie ongewijzigd te laten en de situatie van Autonet op regelmatige basis verder te evalueren.

Uitgestelde belastingvorderingen

Uitgestelde belastingvorderingen worden opgenomen voor alle niet gebruikte belastingverliezen en andere tijdelijke verschillen, in de mate dat het meer dan waarschijnlijk is dat toekomstige belastbare winsten zullen worden gegenereerd tegen dewelke de vorderingen kunnen worden gebruikt. Een belangrijke beoordeling van het management is vereist om het bedrag van de opgenomen belastingvorderingen te bepalen, gebaseerd op een ingeschatte timing alsook het bedrag van toekomstige belastbare winsten samen met toekomstige planningstrategieën. Tengevolge de IFRS richtlijn inzake uitgestelde belastingvorderingen, heeft de Groep in dit opzicht het voorzichtigheidsprincipe gehanteerd en besloten om de uitgestelde belastingvordering in 2010 volledig terug te nemen. Bijgevolg is er op de balans geen boekwaarde met betrekking tot de uitgestelde belastingvordering, opgenomen op 31 december 2011 en 2012. Alhoewel deze belastingvorderingen niet meer werden opgenomen op de balans, vervallen deze niet en mogen evenmin gebruikt worden om ze af te zetten tegenover belastbare winsten in andere entiteiten van de Groep. Verdere informatie wordt gegeven in toelichting 7.

Garantieprovisie

De Groep raamt haar kosten voor de garantieprovisie door gebruik te maken van statistische gegevens op de verkopen. De garantieperiode is in overeenstemming met de geldende wetgeving en varieert van 12 tot 24 maanden, afhankelijk van waar de klant zich bevindt.

Op 31 december 2012 bedroeg de geraamde garantieprovisie k€ 54 (2011: k€ 83). Meer details hieromtrent worden gegeven in toelichting 16.

Voorziening voor Herstructurering

Een voorziening voor herstructurering wordt aangelegd wanneer de Groep een gedetailleerd formeel plan ontwikkeld voor de herstructurering, zoals uiteengezet in de voornaamste boekhoudprincipes in toelichting 2. In het laatste kwartaal van 2009 kondigde de Groep een tweede herstructurering aan die zowel de Vennootschap als een aantal van haar dochterondernemingen trof. Op het einde van het boekjaar 2012 werd de resterende herstructureringsprovisie geraamd op k€ 66 (2011: k€ 510). Verdere informatie wordt gegeven in toelichting 16.

Intellectuele eigendomsrechten (IPR)

De Groep herzag zijn royaltyvoorzieningen voor essentiële octrooien die het in het verleden had aangelegd in overeenstemming met courante gebruiken, maar vóór FRAND-vereisten voor essentiële

octrooilicenties (FRAND: Fair reasonable and non-discriminatory voorwaarden; faire, redelijke en niet-discriminerende voorwaarden) wijd verspreid raakten en waarvan de geldigheid nog niet werd betwist voor rechtbanken of andere instanties. Om de royaltyvoorzieningen in overeenstemming te brengen met deze nieuwe ontwikkelingen, herzag de Groep deze provisie en verwijst daarvoor naar de volgende redenen:

- De context voor essentiële octrooien is ingrijpend gewijzigd. Er zijn nu externe en objectieve criteria die een wijziging verantwoorden in de positie ten opzichte van essentiële octrooien en de royaltylast die houders van essentiële octrooien mogen opleggen voor het gebruik van hun essentiële octrooien.
- Deze elementen zorgen voor substantiële wijzigingen in het wettelijk kader en in de markt, zoals:
 1. De vereiste dat de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu in overeenstemming met FRAND-voorwaarden moeten zijn (FRAND: Fair, reasonable and non-discriminatory; fair, redelijk en niet-discriminerend);
 2. De mogelijkheid om de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu te toetsen bij rechtbanken en Antitrust-autoriteiten;
 3. De mogelijkheid voor Option om te eisen op een niet-discriminerende manier behandeld te worden ten aanzien van zijn concurrenten (Chinese en andere), en dit zowel voor royaltybetalingen in het verleden als in de toekomst;
 4. De algemene daling van prijzen en marges die volgde op de veralgemening voor de consumentenmarkt voor quasi alle 3G-producten.

Op 31 December 2012, leidde deze herziening tot een € 6,7 miljoen winst, opgenomen in de geconsolideerde resultatenrekening onder de hoofding 'Kosten van verkoop, marketing en royalty's', en een daling van de uitstaande handelsvorderingen.

Verdere details worden gegeven in toelichting 15.

TOELICHTING 2: Voornaamste boekhoudprincipes

1. VREEMDE VALUTA

Functionele en rapporteringsvaluta

De jaarresultaten van de individuele entiteiten die tot de Groep behoren, worden uitgedrukt in de munteenheid van de voornaamste economische ruimte waarbinnen deze entiteiten opereren (functionele munteenheid). De geconsolideerde financiële rapportering wordt weergegeven in euro, de functionele en rapporteringmunteenheid van de Vennootschap. Alle ondernemingen binnen de Groep hebben de euro als functionele munt, behalve:

- o de Japanse dochteronderneming voor welke de functionele munt de Japanse yen is, en;
- o de dochterondernemingen in Hong Kong, de Verenigde Staten en Taiwan voor welke de functionele munteenheden respectievelijk de US dollar en de Nieuwe Taiwanese dollar zijn.

Transacties in vreemde valuta

Bij het opstellen van de jaarrekeningen van de individuele entiteiten worden transacties andere dan in euro, geboekt tegen wisselkoersen die gelden op datum van de transacties. Op iedere balansdatum worden monetaire activa en passiva uitgedrukt in vreemde valuta omgezet tegen de koers op de balansdatum. Niet-monetaire activa en passiva aan reële waarde, uitgedrukt in vreemde valuta worden omgerekend tegen de wisselkoers die geldt op de datum waarop de reële waarde werd bepaald. Winsten en verliezen afkomstig uit de vereffening van wisseltransacties en uit de omrekening van monetaire activa en passiva uitgedrukt in vreemde valuta worden erkend in de resultatenrekening van die periode.

Omrekening van de resultaten en de financiële positie van de buitenlandse activiteiten

Voor doeleinden van de geconsolideerde jaarrekening worden activa en passiva van buitenlandse activiteiten (VS, Japanse, Hong Kong en Taiwanese dochterondernemingen) omgezet in euro tegen de wisselkoersen die gelden op balansdatum. Inkomsten en uitgaven worden omgerekend tegen de gemiddelde wisselkoersen voor de periode, tenzij de wisselkoersen aanzienlijk schommelden tijdens die periode. Dan worden immers de wisselkoersen op datum van de transacties gebruikt. De componenten van het eigen vermogen worden aan historische koers omgezet. De wisselkoersverschillen die hieruit mogelijks voortvloeien uit de euro-omzetting van het eigen vermogen tegen de koers op rapporteringsdatum, worden geboekt als 'verschillen in nettovalutakoers' onder de rubriek 'Eigen vermogen'. Dergelijke wisselkoersverschillen worden in resultaat genomen tijdens de periode waarin de buitenlandse activiteit afgestoten of beëindigd wordt.

2. TOEREKENING EN VERANTWOORDING VAN OPBRENGSTEN

De Groep genereert hoofdzakelijk opbrengsten uit de verkoop van haar producten: datakaarten, USB apparaten, routers, ingebouwde draadloze modules, licenties en software.

De klanten van de Groep zijn onder meer Value-Added Resellers (VAR's), Original Equipment Manufacturers (OEM's), service providers van draadloze communicatie, internationale operatoren en eindgebruikers.

Deze verkopen worden erkend als opbrengsten wanneer:

- o Er voldoende bewijskracht omtrent de overeenkomst bestaat;
- o De Vennootschap noch betrokkenheid in het beheer van de goederen die gewoonlijk verbonden worden aan eigendom noch effectieve controle over de verkochte goederen behoudt;
- o het waarschijnlijk is dat de economische voordelen verbonden aan de transactie aan de Vennootschap zullen toekomen;
- o De opbrengst (de prijs) betrouwbaar kan gewaardeerd worden;
- o De inbaarheid van de transactie is voldoende verzekerd (het is meer dan waarschijnlijk dat het economische voordeel, verbonden aan de transactie naar de onderneming zal vloeien);
- o De opgelopen of op te lopen kosten met betrekking tot de transactie betrouwbaar kunnen gemeten worden.

Indien aan één of meer van deze criteria niet wordt voldaan, wordt de opbrengst overgedragen tot aan alle criteria wordt voldaan.

De opbrengsten worden opgenomen aan hun reële waarde, exclusief van betalingskortingen, toegekende kortingen en belastingen op opbrengsten.

De verkochte producten van de Groep worden over het algemeen niet verkocht met recht op teruggave, tenzij de producten defect zijn en gedekt zijn door de garantieclausule (zie ook toelichting 15).

De opbrengsten van de Groep omvatten ook samengestelde producten en/of diensten zoals o.a. technische ondersteuning van haar producten. In deze gevallen wordt de totale opbrengst toegewezen aan de reële waarde van de individuele elementen, die dan gewaardeerd worden op basis van de onderliggende boekhoudprincipes, van toepassing op dat element.

Indien de marktwaarde van één of meer van de elementen niet kan worden bepaald, wordt de opbrengst gespreid over de verwachte resterende contractuele looptijd.

Niettegenstaande de verkochte producten ingebouwde software hebben, gelooft de Groep dat deze software onontbeerlijk is aan de producten die ze levert.

Opbrengsten van diensten worden erkend als de diensten zijn geleverd en wanneer er geen belangrijke prestaties meer dienen te worden geleverd en indien de inbaarheid in belangrijke mate vaststaand is. Opbrengsten uit dienstenovereenkomsten, afhankelijk van een finale aanvaarding van de klant worden uitgesteld tot zulke aanvaarding is ontvangen en alle andere voorwaarden omtrent erkenning van opbrengsten zijn vervuld. De kosten met betrekking tot dergelijke overeenkomsten worden opgenomen wanneer ze zich voordoen.

Een gedeelte van de opbrengsten van de Groep zijn afgeleid uit samenwerkingsovereenkomsten. Als gevolg van zulke samenwerkingen verklaart de Groep zich akkoord om onderzoek naar en het testen van producten uit te voeren, zoals omschreven in dergelijke overeenkomst.

Het belangrijkste deel van deze overeenkomsten voorzien voorafbetalingen met betrekking tot toegang tot technologieën, licentiekosten en te bereiken mijlpalen. Overeenkomsten die specifiek betrekking hebben op licentie- en software inkomsten worden als opbrengst erkend over de periode van de licentie.

Definitief verworven voorafbetalingen worden slechts erkend als opbrengst voor zover er producten of diensten geleverd werden in een afzonderlijke transactie en de Groep aan alle voorwaarden en verplichtingen van de onderliggende overeenkomst heeft voldaan. In het geval van blijvende betrokkenheid van de Groep, zal de voorafbetaling niet beschouwd worden als een afzonderlijke transactie en zal de erkenning van de opbrengsten op basis van de marktwaarde gespreid worden over de looptijd van de overeenkomst.

Mijlpaalopbrengsten volgende uit onderzoek worden erkend als opbrengsten zodra deze definitief verworven zijn, tenzij de Groep betrokken blijft in het programma. In dit geval wordt de mijlpaalopbrengst slechts erkend in de mate er kosten werden opgelopen (en in het licht van de globale projectopbrengsten en -kosten).

Indien er in cash wordt voorafbetaald alvorens aan bovenvermelde criteria werd voldaan, worden deze als overgedragen opbrengsten erkend.

Een beperkt aantal contracten geeft de klant recht op een kredietnota in geval van prijserosie gedurende een bepaalde periode volgend op de initiële verkoop. De mogelijke kortingen volgend uit dergelijke inkomsten worden geschat op het ogenblik van de verkoop en worden in mindering gebracht van de opbrengsten.

Financiële kortingen worden in mindering gebracht van de opbrengsten.

3. ROYALTY'S OP BASIS VAN DE VERKOOP VAN PRODUCTEN

In het kader van licentieovereenkomsten heeft de Groep zich ertoe verbonden royalty's te betalen voor het gebruik van bepaalde essentiële gepatenteerde technologieën in draadloze datacommunicatie, rekeninghoudend met faire marktomstandigheden.

Royaltyverplichtingen worden opgenomen als 'kosten voor verkoop, marketing en royalty's'.

4. BELASTINGEN

Belastingen op de winst of het verlies voor het boekjaar omvatten verschuldigde en uitgestelde belastingen. De belastingen worden geboekt in de resultatenrekening tenzij ze betrekking hebben op transacties die direct in het eigen vermogen werden opgenomen. In dat geval worden de belastingen rechtstreeks geboekt in het eigen vermogen.

Verschuldigde belastingen

Verschuldigde belastingen omvatten de verwachte belastingverplichtingen op het belastbare inkomen van het jaar. De belastbare basis verschilt van het resultaat voor belastingen zoals opgenomen in de jaarrekening omdat bepaalde elementen van de inkomsten of de uitgaven in andere boekjaren belast of vrijgesteld worden en andere elementen die definitief verworpen worden of aftrekbaar zijn. 'Enacted' (waarbij de letter van de wet wordt toegepast) of 'substantially enacted' (waarbij de geest van de wet wordt toegepast, d.w.z. bepaalde aspecten) belastingtarieven worden gebruikt om de verschuldigde belastingen op balansdatum te bepalen. Voor verdere details verwijzen we naar toelichting 7.

Uitgestelde belastingen

Uitgestelde belastingen zijn voorzien, gebruik makend van de passivamethode, voor alle tijdelijke verschillen die zich voordoen tussen de aanslagvoeten van activa en passiva en hun nettoboekwaarde ten behoeve van financiële verslaggeving. 'Enacted' (waarbij de letter van de wet wordt toegepast) of 'substantially enacted' (waarbij de geest van de wet wordt toegepast, d.w.z. bepaalde aspecten) belastingtarieven worden gebruikt om de uitgestelde belastingen te bepalen.

Uitgestelde belastingverplichtingen worden algemeen erkend voor alle tijdelijke belastingverschillen. Uitgestelde belastingvorderingen worden enkel opgenomen wanneer het management het waarschijnlijk acht dat er voldoende toekomstige belastbare winsten zullen zijn om het belastingvoordeel te kunnen genieten. Uitgestelde belastingvorderingen worden op iedere balansdatum geëvalueerd en worden afgeboekt in de mate dat het niet langer waarschijnlijk is dat het gerelateerde belastingvoordeel zal worden gerealiseerd.

Uitgestelde belastingsverplichtingen en -vorderingen worden tegenover elkaar afgezet indien wettelijk is toegelaten om de verschuldigde belastingen en vorderingen tegenover elkaar af te zetten en indien deze betrekking hebben op belastingen geheven door dezelfde belastingsautoriteiten en indien de Groep de intentie heeft dit recht uit te voeren. Voor verdere details verwijzen we naar toelichting 7.

5. VOORRADEN

De voorraden grondstoffen (hoofdzakelijk elektronische componenten) en goederen in bewerking, worden geboekt tegen de kostprijs (FIFO-methode) of, indien die lager is, tegen de realisatiewaarde.

De voorraden van afgewerkte producten worden geboekt tegen de laagste van de kostprijs of de netto realiseerbare waarde. De kostprijs omvat directe materialen en, indien van toepassing, directe arbeidskosten en de overheadkosten die zijn gemaakt om de voorraden naar hun huidige locatie en in hun huidige toestand te brengen. De kostprijs wordt berekend volgens de methode van het gewogen gemiddelde.

De netto realiseerbare waarde is de geschatte verkoopprijs min de geschatte kosten om het product af te werken en om de verkoop te realiseren.

De Groep erkent voorraad in consignatie op haar balans tenzij er een aanzienlijke overdracht van de risico's en voordelen verbonden aan het eigendom heeft plaatsgevonden naar de geconsigneerde.

De Groep waardeert doorlopend de voorraden van verouderde artikelen of langzaam roterende artikelen, en legt waar nodig voorzieningen aan.

6. MATERIELE VASTE ACTIVA

De materiële vaste activa van de Groep omvatten specifieke productieapparatuur en worden gewaardeerd tegen de historische kost min de gecumuleerde afschrijvingen en eventuele bijzondere waardeverminderingen. Kosten, opgelopen na initiële erkenning zullen deel uitmaken van de waarde van het activa of zullen als afzonderlijk activa worden behandeld in de mate dat de verbonden toekomstige economische voordelen aan de Groep toekomen en indien de gerelateerde kosten op een betrouwbare wijze kunnen worden bepaald.

Indien er een belangrijk nazicht wordt uitgevoerd, wordt deze kost toegevoegd aan de boekwaarde van de materiële vaste activa als vervangingskost indien het aan de opnamecriteria voldoet. Alle andere kosten met betrekking tot onderhoud en herstelling worden ten laste genomen van de resultatenrekening op het ogenblik waarop ze zich voordoen.

De items met betrekking op materiële vaste activa worden niet meer opgenomen op het moment van buitengebruikstelling of indien er geen toekomstige economische voordelen meer worden verwacht van het gebruik ervan. De winst of verlies, voortvloeiend uit de buitengebruikstelling van het vast actief (berekend op basis van het verschil tussen de netto verkoop en de boekwaarde van het vast actief) worden opgenomen in het resultaat van het jaar van buitengebruikstelling.

De activa worden lineair afgeschreven over de geschatte economische levensduur, met name:

Machines en computeruitrusting	2 tot 10 jaar
Meubilair en rollend materieel	5 jaar
Inrichtingen	3 tot 9 jaar

De geschatte levensduur, de restwaarden en de afschrijvingsmethode worden steeds herzien op balansdatum zodat eventuele gewijzigde inschattingen verwerkt worden op vooruitziende basis.

Activa in aanbouw worden geboekt aan kostprijs. Die omvat de kosten voor de bouw en materiële vaste activa en andere directe kosten. Deze activa worden slechts afgeschreven vanaf het ogenblik waarop ze klaar zijn voor hun bestemd gebruik. Op dat ogenblik worden de activa naar de relevante rubrieken binnen de materiële vaste activa verplaatst

7. LEASING

Leasing operaties kunnen worden opgesplitst in twee soorten van leasing:

Financiële leasing

Leasing waarbij de Groep een aanzienlijk deel van de risico's en de opbrengsten van eigendom op zich neemt worden in de categorie 'financiële leasing' ondergebracht. Zij worden gemeten tegen het laagste bedrag van de reële waarde en de geraamde huidige waarde van de minimale huurbetalingen bij het begin van de huur, te verminderen met de gecumuleerde afschrijvingen en verliezen door bijzondere waardeverminderingen.

Elke leasingbetaling wordt toegekend aan het passief en aan de financieringskosten om te komen tot een constante periodieke rentevoet op het uitstaande financieringssaldo. De overeenstemmende leasingverplichtingen, zonder financieringskosten, zijn opgenomen onder de schulden die op minder en op meer dan één jaar vervallen. Het rente-element wordt geboekt ten laste van de resultatenrekening over de leasingtermijn. Activa onder financiële leasing worden afgeschreven over de gebruiksduur van de activa volgens de door de Groep uiteengezette regels. Als er geen zekerheid bestaat of de Groep eigenaar zal worden van het actief op het einde van de huurovereenkomst, dan gebeurt de afschrijving over de kortste periode: de huurtermijn of de gebruiksduur van de activa.

Operationele leasing

Leasing waarbij een aanzienlijk deel van de risico's en de opbrengsten van eigendom effectief door de verhuurder worden behouden, worden beschouwd als operationele leasing. Betalingen voor operationele leasing worden lineair ten laste genomen van de resultatenrekening over de duur van de overeenkomst. Voor verdere details verwijzen we naar toelichting 17.

8. IMMATERIELE VAST ACTIVA

Afzonderlijk verworven Immateriële vaste activa worden gewaardeerd bij de initiële opname op kostbasis verminderd met gecumuleerde afschrijvingen en gecumuleerde waardeverminderingen. Intern gegenereerde immateriële vaste activa, met uitzondering van geactiveerde ontwikkelingsprojecten, worden niet geactiveerd en de kost wordt opgenomen in het resultaat van het jaar waarin de kost zich voordoet.

Immateriële vaste activa worden afgeschreven op basis van hun economische gebruiksduur en de nood van een uitzonderlijke waardevermindering wordt geanalyseerd wanneer zich een indicatie tot waardevermindering voordoet. De afschrijvingsmethode en periode van het immaterieel vast actief met een gedefinieerde levensduur wordt minstens herzien op elk financieel jaareinde. Winsten of verliezen die hun oorzaak vinden in de buitengebruikstelling van een immaterieel vast actief worden berekend op basis van het verschil tussen de netto verkoop en de boekwaarde van het actief en worden opgenomen in het resultaat wanneer het actief wordt buiten gebruikgesteld.

(A) kosten voor onderzoek en ontwikkeling en gerelateerde overheidssubsidies

Uitgaven voor onderzoek worden als uitgave opgenomen wanneer ze worden opgelopen.

De Groep gebruikt de boekhoudkundige kostenverminderingmethode voor onderzoekssubsidies waarbij het voordeel van de subsidie wordt erkend als een vermindering van de kostprijs van de aanverwante uitgaven. Dit wanneer is voldaan aan bepaalde criteria die zijn bedongen in de voorwaarden van die subsidieovereenkomsten en voor zover de nodige garanties werden gegeven dat de subsidies effectief zullen worden ontvangen.

Kosten van ontwikkelingsprojecten (voor het ontwerpen en testen van nieuwe of verbeterde producten) worden opgenomen als immateriële activa conform IAS 38 *Immateriële Activa*, indien voldaan is aan de volgende criteria en de Groep de volgende zaken kan aantonen:

- o de technische haalbaarheid om het immaterieel actief te voltooien zodat het beschikbaar zal zijn voor gebruik of verkoop;
- o het voornemen van de Groep om het immaterieel actief te voltooien;
- o de mogelijkheid voor de Groep om het immaterieel actief te gebruiken of te verkopen;
- o op welke wijze het immaterieel actief toekomstige economische voordelen zal genereren (bijvoorbeeld het bestaan van een markt of, indien het intern zal worden gebruikt, het nut van het immaterieel actief;)
- o de beschikbaarheid van geschikte technische, financiële en andere middelen om de ontwikkeling te voltooien en het immaterieel actief te gebruiken of te verkopen;
- o de mogelijkheid voor de Groep om op betrouwbare wijze de uitgaven te meten die toe te rekenen zijn aan de ontwikkeling van het immaterieel actief.

Het initieel opgenomen bedrag voor intern ontwikkelde immateriële vaste activa bestaat uit het totaal van de opgelopen kosten vanaf het moment waarop het immaterieel vast actief aan de hierboven beschreven criteria voldeed. Indien geen intern ontwikkeld immaterieel vast actief kan worden erkend, worden ontwikkelingskosten opgenomen in de resultatenrekening van de periode tijdens dewelke ze werden opgelopen.

Na hun initiële opname op de balans worden deze intern ontwikkelde immateriële activa gewaardeerd aan kost min gecumuleerde afschrijvingen en gecumuleerde bijzondere waardeverminderingverliezen, op dezelfde manier als de overige immateriële vaste activa. De afschrijvingen van de geactiveerde ontwikkelingskosten worden geboekt in de resultatenrekening onder de rubriek 'Onderzoeks- en Ontwikkelingskosten'.

Andere ontwikkelingsuitgaven worden opgenomen als kost wanneer ze worden opgelopen. Onderzoeks- en ontwikkelingskosten die in het vorige boekjaar werden opgenomen als kost, kunnen in een volgende periode niet worden opgenomen als een actief. Ontwikkelingskosten met een vaste gebruiksduur die werden geactiveerd, worden rechtlijnig afgeschreven vanaf het begin van de commerciële verzending van het gecertificeerde product over de periode van zijn verwachte opbrengst die niet meer dan twee jaar bedraagt.

Het activeren van ontwikkelingskosten, zoals hierboven gedetailleerd beschreven, creëert een tijdelijk verschil in de belastbare basis. Bijgevolg werd in dit verband een uitgestelde belastingverplichting geboekt.

(B) Overige immateriele vaste activa

De overige immateriële vaste activa van de Groep omvatten:

- o Concessies, patenten en licenties, en
- o Software voor de planning van de materiaalvereisten (MRP) en voor consolidatiedoeleinden.
- o Deze worden gewaardeerd aan kostprijs verminderd met gecumuleerde afschrijvingen en gecumuleerde bijzondere waardevermindingsverliezen. De afschrijvingen gebeuren lineair over de verwachte economische levensduur, die varieert tussen 1,5 en 5 jaar, afhankelijk van de specifieke licentie of software. De verwachte economische levensduur en de afschrijvingsperiode worden bij iedere rapporteringperiode geëvalueerd, waarbij het effect van eventuele aanpassingen op een prospectieve basis wordt opgenomen.

9. BIJZONDERE WAARDEVERMINDERINGEN OP VASTE ACTIVA

De Groep evalueert in elke rapporteringsperiode de vaste activa en bepaald in geval van bijzondere gebeurtenissen of wijzigingen of er enige indicatie bestaat tot het nemen van een bijzondere waardevermindering. Indien die indicaties er zijn, wordt de realisatiewaarde van het actief geschat om de bijzondere waardevermindering vast te leggen. Indien een individueel actief geen kasstromen genereert los van andere activa, dan zal de Groep een inschatting maken van de realisatiewaarde van de eenheid die de kasstromen genereert en waartoe het actief behoort.

Voor de immateriële vaste activa zal onmiddellijk een bijzondere waardevermindering worden geboekt zodra niet meer aan de vereiste criteria (zie boekhoudprincipe 8A) is voldaan. Immateriële vaste activa met een onbepaalde levensduur en immateriële vaste activa die nog niet klaar zijn voor ingebruikname worden jaarlijks getest op waardeverminderingen of telkens er een indicatie van waardevermindering is.

De realisatiewaarde is gelijk aan de hoogste van de marktwaarde verminderd met de verkoopkosten en de gebruikswaarde. De beoordeling van de gebruikswaarde gebeurt op basis van de huidige waarde van de verdisconteerde toekomstige kasstromen, gebruik makend van de discontovoet voor belastingen die de huidige marktcondities van de tijdswaarde van geld en de specifieke risico's verbonden aan het onderliggend activa voor zover de toekomstige kasstromen hier niet voor werden aangepast, weerspiegelt.

Indien de realisatiewaarde van het activa (of de kasstroom generende eenheid) lager is dan de huidige boekwaarde, zal de boekwaarde verlaagd worden tot de realisatiewaarde. Deze waardeverminderingen worden opgenomen in de resultatenrekening.

Bijzondere waardeverminderingen kunnen worden teruggenomen indien er zich een wijziging voordoet bij de elementen die de bijzondere waardevermindering tot stand hebben gebracht. Deze terugname kan de eigenlijke boekwaarde voor bijzondere waardevermindering, min waardeverlies en afschrijvingen, niet overschrijden. Het terugnemen van de bijzondere waardevermindering heeft een onmiddellijk effect op het resultaat.

10. PROVISIES

Een provisie wordt opgenomen indien:

- o er een huidige verplichting is (wettelijk of constructief) voortkomend uit een voorbije gebeurtenis;
- o het waarschijnlijk is dat er resources met economische voordelen zullen buitenstromen om de verplichting te voldoen; en
- o een betrouwbare schatting kan worden gemaakt van de waarde van de verplichting.

Indien er niet aan deze voorwaarden wordt voldaan, wordt geen provisie genomen.

Het bedrag dat als voorziening erkend wordt is de beste raming van de vereisten om de huidige verplichting op de balansdatum te vereffenen, rekening houdend met de risico's en de onzekerheden

die eigen zijn aan de verplichting. Indien sommige of alle economische voordelen die worden vereist om een voorziening te vergoeden, van een derde kunnen worden teruggevorderd, wordt de vordering aanzien als een activa indien het nagenoeg zeker is dat de terugbetaling zal worden ontvangen en indien het bedrag van terugbetaling betrouwbaar kan worden gemeten.

Voorzieningen voor garanties

De Groep verleent garantie op haar producten vanaf de datum van verzending en/of verkoopdatum aan de eindklant. De garantietermijn is in overeenstemming met de geldende wetgeving en varieert van 12 tot 24 maanden afhankelijk van de plaats waar de klant zich bevindt. Het beleid van de Groep bestaat erin de geraamde kosten van garantieverlening te boeken op het ogenblik dat de verkoop wordt opgetekend.

Op verkopen van de Groep buiten de Europese Unie is de garantietermijn beperkt tot ten hoogste één jaar.

Voorziening voor herstructureringen

Een herstructureringsprovisie wordt erkend wanneer de Groep een gedetailleerd en formeel plan voor de herstructurering heeft opgesteld en voor dewelke een gegronde verwachting kenbaar werd gemaakt aan de getroffen en, dat het plan zal worden uitgevoerd door de aanvang van de uitvoering ervan of door het bekendmaken van de belangrijkste kenmerken van het plan aan de getroffen. De grootorde van een herstructureringsprovisie omvat enkel die uitgaven die noodzakelijkerwijs voortvloeien uit de herstructurering en welke niet worden geassocieerd met de lopende activiteiten van de onderneming.

11. PENSIOENVERPLICHTINGEN

De Groep heeft een aantal pensioenplannen voor haar personeelsleden op basis van vastgelegde bijdragen (defined contribution). De activa worden beheerd in afzonderlijke fondsen of groepsverzekeringen. De bijdragen worden ten laste genomen van de resultatenrekening in het jaar waarop ze betrekking hebben.

12. OP AANDELEN GEBASEERDE VERGOEDINGEN

De Groep maakt gebruik van op aandelen gebaseerde vergoedingen waarbij aandelen opties (hierna vernoemd als "warrants") worden toegekend aan werknemers, zelfstandigen en bestuurders. De kost van deze op aandelen gebaseerde transacties met werknemers, worden berekend op basis van de reële waarde op de datum van verwerving. De op aandelen gebaseerde vergoedingen worden als kost in de resultatenrekening opgenomen over de periode van verwerving, met een overeenkomstige toename van het eigen vermogen.

Het bedrag dat ten laste van de resultatenrekening dient te worden genomen over de verwervingsperiode wordt bepaald volgens de reële waarde van de warrants, welke wordt berekend op basis van het Black Scholes-model. Daarbij wordt rekening gehouden met de voorwaarden die van toepassing waren bij het toekennen van de warrants. Op elke balansdatum herziet de Groep haar ramingen van het aantal warrants die vermoedelijk uitvoerbaar zullen worden tenzij de verbeuring van warrants plaatsvindt wegens het niet bereiken van de drempelwaarden. Eventuele correcties zullen worden uitgevoerd in de resultatenrekening en in het eigen vermogen over de resterende looptijd van de warrants. De direct toe te schrijven transactiekosten worden in mindering gebracht van het aandelenkapitaal (nominale waarde) en uitgiftepremie op het ogenblik waarop de warrants worden uitgeoefend.

Voor verdere details verwijzen we naar toelichting 18.

13. FINANCIËLE ACTIVA EN PASSIVA

De financiële activa en de financiële passiva worden opgenomen in de balans van de Groep zodra de Groep de contractuele bepalingen van het instrument onderschrijft.

Handelsvorderingen en overige vorderingen

Handelsvorderingen en overige vorderingen zijn in de balans opgenomen aan nominale waarde (in het algemeen het gefactureerde bedrag), verminderd met een waardevermindering voor dubieuze debiteuren. Dergelijke waardevermindering wordt opgenomen in de resultatenrekening als het waarschijnlijk is dat de Groep de vordering niet zal kunnen innen.

Waardeverminderingen voor klanten waarbij de dubieuze bedragen resulteren uit commerciële discussies worden geboekt ten opzichte van de bedrijfsopbrengsten. In die gevallen waarbij het kredietrisico resulteert uit de mogelijkheid dat klanten niet langer in staat zouden blijken om aan hun financiële verplichtingen te voldoen, worden de waardeverminderingen geboekt als waardevermindering voor dubieuze debiteuren.

Zelfs indien één bepaald merk of een wereldwijde mobiele operator een aanzienlijk percentage van de handelsvorderingen van de Groep zou vertegenwoordigen, dan nog sluit de Groep transacties met de individuele verbonden telecomoperatoren, die vrij zijn om hun eigen contracten te onderhandelen en hun eigen aankooporders te plaatsen. Deze verbonden operatoren hebben een verschillend risicoprofiel en kunnen genieten van verschillende voorwaarden.

De overige vorderingen worden vermeld op basis van hun nominale waarde (over het algemeen het gefactureerde bedrag) verminderd met een voorziening voor dubieuze debiteuren mocht dit noodzakelijk blijken.

Handelsschulden en overige schulden

Handels- en overige schulden worden gewaardeerd tegen afgeschreven kostprijs. Deze is berekend, gebruik makend van de effectieve interest methode verminderd met eventuele waardeverminderingen.

Liquide middelen

Als liquide middelen zijn te beschouwen cash, termijndeposito's en de gemakkelijk realiseerbare beleggingen met een looptijd van ten hoogste drie maanden op moment van aankoop. Liquide middelen bestaan hoofdzakelijk uit termijndeposito's bij handelsbanken met een hoge kredietwaardigheidsscore.

Met betrekking tot het geconsolideerde kasstroomoverzicht bevatten de liquide middelen cash en korte termijn deposito's, zoals hierboven omschreven.

14. KOSTEN VAN LENINGEN

Kosten van leningen worden opgenomen op het moment dat de kost zich voordoet.

15. AFGELEIDE FINANCIËLE INSTRUMENTEN

De Groep maakt gebruik van afgeleide financiële instrumenten zoals termijncontracten om haar wisselkoersrisico in te dekken. Deze afgeleide financiële instrumenten worden initieel opgenomen aan hun reële waarde op datum van afsluiting van het contract en worden geregeld geherwaardeerd aan hun reële waarde, opgenomen in de resultatenrekening. Voor financiële instrumenten, waarvoor er geen actieve markt bestaat, wordt een aanvaardbare waarderingsstechniek gebruikt om de reële waarde te bepalen. Derivaten worden opgenomen als een financieel actief indien de reële waarde positief is en als financieel passief indien de reële waarde negatief is. Elke winst of verlies van de derivaten, voortvloeiend uit de wijziging in reële waarde gedurende het jaar en welke niet onder de classificatie vallen voor hedge accounting (indekkingen) worden onmiddellijk opgenomen als winst of verlies.

16. WINST PER AANDEEL

De winst per gewoon aandeel wordt berekend op basis van het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen uitstaand tijdens de periode.

De winst per verwaterd aandeel wordt berekend op basis van het gewogen gemiddeld aantal verwaterde aandelen uitstaand tijdens de periode.

17. SEGMENTRAPPORTERING

Een segment is een autonoom deel van de Groep dat specifieke producten of diensten levert (operationeel segment), of producten of diensten levert binnen een bepaalde economische omgeving bezig is (geografisch segment), dat aan risico's onderhevig is en opbrengsten genereert die van andere segmenten te onderscheiden zijn.

Segmentresultaten omvatten de opbrengsten en kosten die direct toe te schrijven zijn aan het segment en het relevante gedeelte van de opbrengsten en kosten die op een redelijke wijze aan het segment kunnen worden toegewezen.

De operationele segmenten worden geïdentificeerd op basis van interne rapportering omtrent de onderdelen van de Groep en welke op regelmatige basis worden beoordeeld door de "chief operating decision maker" met het doel om de nodige middelen toe te wijzen aan de segmenten en om hun prestaties te beoordelen.

TOELICHTING 3: Operationele segmenten en toelichting over de entiteit als geheel

Segmentinformatie wordt voorgesteld met betrekking tot de operationele segmenten en geografische segmenten van de Groep. De Groep volgt haar activiteiten op projectbasis op waarbij elk project een verzameling van producten met gelijkaardige technologieën vertegenwoordigt.

De Groep heeft IFRS 8 "Operationele segmenten" toegepast, en dit met ingang van 1 januari 2009. IFRS 8 vereist dat de operationele segmenten worden geïdentificeerd op basis van de interne rapportering betreffende de componenten van de Groep welke op regelmatige basis worden besproken door het management van de Groep met als doel de nodige middelen toe te wijzen aan deze segmenten en om hun werking in te schatten. In de eerste jaarhelft van 2011, om haar huidige marktstrategie te ondersteunen, heeft de Groep haar organisatie verder in lijn gebracht met haar doelmarkten en product segmenten, dit naar business units. Bijgevolg heeft de Groep haar interne rapportering gewijzigd en bijgevolg ook haar segment informatie.

Het primaire rapporteringssegment werd bepaald als zijnde het operationele segment, elk segment is een autonoom component van de Groep welke specifieke producten of diensten levert:

- o Het "Devices & Solutions" operationele segment bestaat uit datakaarten, USB apparaten, routers alsook het nieuwe end-to-end dienstenaanbod;
- o Het "Module" operationele segment bestaat in hoofdzaak uit de productie van ingebouwde apparaten of modules en de bijbehorende integratie en certificatie diensten;
- o Het "Licentie" operationele segment bestaat voornamelijk uit inkomsten gegenereerd uit licentie overeenkomsten, afgesloten met derde partijen;
- o Het "Overige" operationele segment is voornamelijk gerelateerd aan de opbrengsten van de connection manager software business, de mobiele beveiligingsoplossingen en andere niet product en niet licentie gebonden opbrengsten. In dit stadium worden deze niet apart gerapporteerd vermits zij minder dan 10% van de totale omzet vertegenwoordigen.

Hierna een analyse van de opbrengsten en de bedrijfsresultaten van de Groep per gerapporteerd segment:

	Opbrengsten van externe klanten		Resultaat van het operationeel segment	
	2012	2011	2012	2011
Devices & Solutions	6 996	13 907	1 571	(7 977)
Embedded & Solutions	6 144	6 162	(4 518)	(2 502)
Licenties	27 008	28 135	27 008	27 938
Overige	695	1 711	(5 308)	(3 507)
Totalen	40 844	49 915	18 753	13 952
Niet toegewezen bedrijfskosten			(15 150)	(17 532)
Financiële (kosten) / opbrengsten			39	676
Belastingen			9	42
Nettoresultaat			3 651	(2 862)

Het resultaat van het operationele segment vertegenwoordigt het resultaat van elk segment met inbegrip van de bedrijfskosten welke toewijsbaar zijn aan het operationele segment. De bedrijfskosten die kunnen worden toegewezen zijn in hoofdzaak de waardeverminderingen, kosten in verband met royalty's en personeelsgebonden kosten welke werden toegewezen aan het operationele segment. De overige bedrijfskosten, met inbegrip van voornamelijk de algemene- en administratiekosten, afschrijvingen en personeelsgebonden kosten niet toewijsbaar aan een specifiek segment, werden gerapporteerd onder de "niet toegewezen bedrijfskosten".

Met ingang van 2010 hebben de "software- en licentie" opbrengsten de drempel van 10% overschreden ten opzichte van de totale opbrengsten en werden deze opbrengsten door de Groep gerapporteerd als een afzonderlijk segment. Deze licentie inkomsten waren vooral het gevolg van een

samenwerkingsovereenkomst tussen de Groep en Huawei Technologies in oktober 2010, waarin Huawei ondermeer overeenkwam om een licentie te nemen op de Option uCAN[®] Connection Manager software, en waarvoor een bedrag van € 27 miljoen werd betaald welke een periode van 1 jaar bestrijkt (met name de periode van 26 oktober 2010 tot 25 oktober 2011). In het jaar 2011 werd een betaling van € 33 miljoen ontvangen voor een verlenging van de overeenkomst. Deze verlenging van de overeenkomst zal inkomsten genereren in de periode van november 2011 tot oktober 2012. De grondslagen omtrent de boekhoudkundige verwerking van de Groep in verband met dergelijke licentieovereenkomsten bepaald dat licentie inkomsten worden opgenomen als opbrengst, dit over de periode van de licentie. Derhalve heeft de Groep, voor het financiële jaar 2012, € 27,0 miljoen als opbrengst erkend (2011: € 28,1 miljoen).

De meeste verkopen vinden plaats onder wereldwijde of internationale mobiele merken en worden gefactureerd aan hun lokale of nationale netwerkoperatoren of aan de partners van deze netwerkoperatoren. Dit resulteert in een risicospreiding van een grote portefeuille bestaande uit verscheidene en gezonde debiteuren. In 2012 vertegenwoordigde maar één klant (groep) meer dan 10% van de in 2012 gerealiseerde opbrengsten, zijnde 66,1%. De overige klanten behorende tot de top 10 vertegenwoordigen samen 17,7% van de totaal gerealiseerde opbrengsten in 2012.

In 2012 realiseerde de Groep 19% van de opbrengsten binnen Europa, vergeleken met 23% in 2011. Het enige land waar de Groep meer dan 10% van de totale opbrengsten heeft gerealiseerd, was Hong Kong met 66,1% (2011: 56,2%).

Gegeven het beperkt aantal klanten, worden de verkopen wereldwijd opgevolgd in plaats van op regionaal niveau.

Opbrengsten	2012	2011
Europa	19%	23%
Amerika	10%	15%
Azië	70%	59%
Andere	1%	3%

Aangezien de Groep geen segmenten rapporteert op balansniveau aan het management van de Groep, kan geen informatie over activa en passiva per segment worden bekendgemaakt.

TOELICHTING 4: Bijkomende informatie betreffende bedrijfskosten volgens aard

Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen zijn opgenomen in volgende lijnen van de resultatenrekening:

In k€ (duizend EUR)	Afschrijvingen op materiële vaste activa		Waardeverminderingen op immateriële vaste activa		Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa		Totaal	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Kostprijs verkochte goederen	45	115	0	2	-	-	45	117
Bedrijfskosten, welke omvatten :			-	-	-	-		
- Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	891	2 210	4 042	5 487	3 690	365	8 623	8 062
- Kosten van verkoop, marketing en royalty's	25	55	118	81	-	-	143	136
- Algemene en administratiekosten	207	396	4	57	-	-	212	453
Totaal	1 168	2 776	4 164	5 627	3 690	365	9 023	8 768

In 2012 heeft de Groep de geactiveerde R&D projecten herzien wat resulteerde in een bijzondere waardevermindering van k€ 3 690 (2011: k€ 365). Deze waardevermindering was voornamelijk toe te schrijven aan de wijzigende technologieën en de snel wijzigende marktomstandigheden.

De onderzoeks- en ontwikkelingskosten die in het resultaat werden opgenomen bedroegen k€ 5 889 (2011: k€ 7 039).

Personeelskosten en overige sociale voordelen zijn opgenomen in de volgende rubrieken van de resultatenrekening:

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Kostprijs verkochte goederen	46	255
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	2 194	2 293
Kosten van verkoop, marketing en royalty's	3 397	5 155
Algemene en administratiekosten	4 897	4 221
Totaal	10 533	11 924

Kostprijs van de verkochte goederen

Op jaareinde had 96,7%, of k€ 14 440 van de kostprijs van de verkochte goederen betrekking op materialen (2011: 94,3% of k€ 18 089).

TOELICHTING 5: Personeelskosten en overige sociale voordelen

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Lonen en wedden.....	7 277	8 207
Sociale-zekerheidsbijdragen.....	2 630	2 712
Overige personeelskosten.....	243	542
Bijdrage in pensioenfondsen.....	383	388
Herstructureringskosten met betrekking op personeelskosten.....	0	74
	10 533	11 923
a) Totaal aantal ingeschreven personeelsleden per einde boekjaar.....	155	183
b) Gemiddeld personeelsbestand in voltijdse equivalenten.....	172	191
Arbeiders.....	0	1
Bedienden.....	169	183
Management.....	3	7

Sinds 2003 dragen de Vennootschap en twee van haar dochterondernemingen bij tot plaatselijke pensioenfondsen, die worden beheerd door verzekeringsmaatschappijen met een hoge kredietwaardigheidsgraad. Het betreft programma's met vaste bijdragen (de zogenaamde defined contribution-plannen) waarbij de bijdrage gedeeltelijk vast is en gedeeltelijk wordt gekoppeld aan de bedrijfswinst. De bijdrage aan pensioenfondsen bedroeg k€ 383 (2011: k€ 388).

TOELICHTING 6: Financiële resultaten

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Interestopbrengsten	126	435
Nettowisselkoers winsten	-	259
Overige	82	104
Financiële opbrengsten	208	798
Interestkosten	(66)	(20)
Nettowisselkoers verliezen	(36)	-
Overige, in hoofdzaak bankkosten en betalingsverschillen	(68)	(102)
Financiële kosten	(170)	(122)
Financieel netto resultaat	39	676

Het netto wisselkoersresultaat bedroeg k€ -36 of -0,1% van de totale opbrengsten van 2012 (2011: k€ 259 of 0,5% van de totale opbrengsten van 2011) voornamelijk als gevolg van gerealiseerde wisselkoersverliezen op de USD.

In het boekjaar 2011 en 2012 heeft de Groep geen financiële afgeleide instrumenten afgesloten.

TOELICHTING 7: Belastingen

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Belastingsinkomsten / (uitgaven) omvatten:		
Verschuldigde/Terug te vorderen belastingen op het resultaat	9	22
Uitgestelde belastingvorderingen / (uitgaven)	0	20
Totale belastingsinkomsten / (uitgaven)	9	42
Resultaat voor belastingen	3 643	(2 904)
Belastinginkomst / (uitgave) berekend aan 33,99%	(1 238)	987
Effect van niet belastbare inkomsten	-	-
Effect van niet aftrekbare uitgaven	(119)	(169)
Effect van concessies en andere fiscaal verrekenbare tegoeden	-	638
Effect van ongebruikte fiscale verliezen welke niet werden erkend in het jaar	-	-
Effect van eerder opgenomen fiscale verliezen en verrekenbare tijdelijke verschillen, afgeschreven in het lopende jaar	1 366	-
Effect van de verschillende belastingtarieven van dochterondernemingen onder verschillende belastingregimes	-	(1 414)
Belastinginkomsten / (uitgaven) opgenomen in de resultatenrekening	9	42

De belastingvoet die werd gebruikt in bovenstaande reconciliatie voor 2012 en 2011 is de vennootschapsbelastingvoet van 33,99% die van toepassing is op ondernemingen onderhevig aan het Belgische belastingregime.

Tengevolge de IFRS richtlijn inzake uitgestelde belastingvorderingen, heeft de Groep in dit opzicht het voorzichtigheidsprincipe gehanteerd en besloten om de uitgestelde belastingvordering volledig terug te nemen in 2010. Alhoewel de uitgestelde belastingvorderingen niet meer werden opgenomen op de balans van de Groep, is het gebruik van deze fiscale verliezen en verrekenbare tijdelijke verschillen nog geldig en onbepert overdraagbaar in tijd, met uitzondering van het gedeelte dat betrekking heeft op de "notionele intrestaftrek" van 2011 en eerder, welke is gelimiteerd tot een periode van 7 jaar. De tot stand gebrachte belastingwaarde van deze overgedragen fiscale verliezen en andere fiscaal verrekenbare tegoeden vertegenwoordigen een bedrag van € 45,1 miljoen en waarvan een bedrag van € 0,42 miljoen vervalt in 2014, een bedrag van € 0,90 miljoen vervalt in 2015, een bedrag van € 0,86 miljoen vervalt in 2016, en een bedrag van € 0,31 miljoen vervalt in 2017. Het overige gedeelte, zijnde € 42,6 miljoen is onbepert overdraagbaar.

TOELICHTING 8: Immateriële vaste activa

In k€ (duizend EUR)	Geactiveerde ontwikkelingskosten	Concessies, octrooien, licenties	Software	Totaal 2011
Aanschaffingswaarde				
Saldo op 1 januari 2012	90 256	6 853	2 826	99 934
Netto-valutakoersverschillen	-	-	(1)	(1)
Verwervingen	-	-	-	-
Uitgaven van productontwikkeling, na aftrek van ontvangen subsidies	3 925	-	-	3 925
Overdracht naar andere activacategorieën	-	-	-	-
Buitengebruikstellingen	-	-	(2)	(2)
Overige bewegingen	-	-	-	-
Saldo op 31 december 2012	94 181	6 853	2 823	103 856
Afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen				
Saldo op 1 januari 2012	(82 062)	(6 446)	(2 614)	(91 122)
Netto-valutakoersverschillen	-	-	(1)	(1)
Afschrijvingen	-	(205)	(110)	(315)
Afschrijving van gekapitaliseerde eigen ontwikkelingsprojecten	(3 850)	-	-	(3 850)
Bijzondere waardeverminderingen	(3 690)	-	-	(3 690)
Buitengebruikstellingen	-	-	2	2
Overdracht naar andere activacategorieën	-	-	-	-
Saldo op 31 december 2012	(89 602)	(6 651)	(2 722)	(98 975)
Netto boekwaarde				
Op 1 januari 2012	8 194	407	212	8 812
Op 31 december 2012	4 579	202	101	4 882
Aanschaffingswaarde				
Saldo op 1 januari 2011	84 512	6 398	2 874	93 783
Netto-valutakoersverschillen	-	-	-	-
Verwervingen	-	455	10	465
Uitgaven van productontwikkeling.....	5 744	-	-	5 744
Overdracht naar andere activacategorieën	-	-	-	-
Buitengebruikstellingen	-	-	(58)	(58)
Overige bewegingen	-	-	-	-
Saldo op 31 december 2011	90 256	6 853	2 826	99 934
Afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen				
Saldo op 1 januari 2011	(76 398)	(6 277)	(2 512)	(85 187)
Netto-valutakoersverschillen	-	-	-	-
Afschrijvingen	-	(169)	(160)	(329)
Afschrijving van gekapitaliseerde eigen ontwikkelingsprojecten	(5 299)	-	-	(5 299)
Bijzondere waardeverminderingen	(365)	-	-	(365)
Buitengebruikstellingen	-	-	58	58
Overdracht naar andere activacategorieën	-	-	-	-
Saldo op 31 december 2011	(82 062)	(6 446)	(2 614)	(91 122)
Netto boekwaarde				
Op 1 januari 2011	8 114	121	362	8 596
Op 31 december 2011	8 194	407	212	8 812

Uitzonderlijke waardeverminderingen met een gedefinieerde levensduur

In 2012 herzag de Groep de bestaande geactiveerde R&D ontwikkelingen wat leidde tot een waardevermindering van k€ 3 690 (2011: k€ 365) die hoofdzakelijk haar oorzaak vindt in wijzigende technologieën en snel wijzigende marktomstandigheden. Deze analyse was gebaseerd op "platform gerelateerde" projecten met een sneller dan verwacht einde van hun levensduur, projecten met een verminderde bijdrage en op projecten met weinig of geen zicht op opbrengsten na 2012. De waarde werd bepaald op basis van een raming van de verwachte contributie van deze projecten in de volgende kwartalen.

Deze uitzonderlijke waardevermindering werd in de geconsolideerde resultatenrekening opgenomen in de lijn "onderzoeks- en ontwikkelingskosten".

De netto-boekwaarde van de onderzoeks- en ontwikkelingskosten op jaareinde 2012, ten bedrage van k€ 4 579, hebben betrekking op de huidige gecommercialiseerde 3G producten alsook de nieuwe LTE ontwikkelde producten. Verder rapporteert de Groep een netto-boekwaarde van k€ 303 voor serverlicenties en software.

TOELICHTING 9: Materiële vaste activa

In k€ (duizend EUR)	Machines en computer- uitrusting	Meubilair en rollend materieel	Inrichtingen	Totaal 2012
Aanschaffingswaarde				
Saldo op 1 januari 2012	24 283	1 662	1 645	27 590
Netto-valutakoersverschillen	-	-	-	-
Verwervingen	505	5	1 240	1 750
Buitengebruikstellingen	(2 356)	(28)	(1 871)	(4 255)
Overige bewegingen	-	-	-	-
Saldo op 31 december 2012	22 432	1 639	1 014	25 085
Afschrijvingen				
Saldo op 1 januari 2012	(23 055)	(1 424)	(1 508)	(25 987)
Netto-valutakoersverschillen	-	-	-	-
Afschrijvingen	(994)	(99)	(75)	(1 168)
Uitzonderlijke waardeverminderingen	-	-	-	-
Buitengebruikstellingen	2 328	23	569	2 920
Overige bewegingen	-	-	8	8
Saldo op 31 december 2012	(21 721)	(1 500)	(1 006)	(24 227)
Netto boekwaarde				
Op 1 januari 2012	1 228	238	137	1 603
Op 31 december 2012	711	139	8	857
Aanschaffingswaarde				
Saldo op 1 januari 2011	31 002	1 902	1 855	34 759
Netto-valutakoersverschillen	2	1	-	3
Verwervingen	176	10	2	188
Buitengebruikstellingen	(3 599)	(251)	(212)	(4 062)
Overdracht naar andere activacategorieën	(3 298)	-	-	(3 298)
Saldo op 31 december 2011	24 283	1 662	1 645	27 590
Afschrijvingen				
Saldo op 1 januari 2011	(27 240)	(1 524)	(1 485)	(30 249)
Netto-valutakoersverschillen	(4)	(2)	-	(6)
Afschrijvingen	(2 402)	(141)	(233)	(2 776)
Uitzonderlijke waardeverminderingen	-	-	-	-
Buitengebruikstellingen	3 293	243	210	3 746
Overdracht naar andere activacategorieën	3 298	-	-	3 298
Saldo op 31 december 2011	(23 055)	(1 424)	(1 508)	(25 987)
Netto boekwaarde				
Op 1 januari 2011	3 762	378	370	4 510
Op 31 december 2011	1 228	238	137	1 603

TOELICHTING 10: Handels- en overige vorderingen

HANDELS- EN OVERIGE VORDERINGEN OP KORTE TERMIJN

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Handelsvorderingen	3 479	4 090
Waardeverminderingen voor dubieuze vorderingen	(813)	(799)
<i>Subtotaal</i>	2 792	3 291
Terugvorderbare BTW	199	329
Overige vorderingen	302	304
<i>Subtotaal</i>	375	633
Totaal	3 167	3 924

In verband met de voorwaarden met betrekking tot vorderingen op verbonden partijen, refereren we naar toelichting 23.

Handelsvorderingen zijn niet-rentegevend en hebben een gemiddelde termijn van 60 tot 90 dagen.

De overige vorderingen bestaan hoofdzakelijk uit over te dragen kosten en toe te rekenen opbrengsten.

Vervaldagenbalans van handelsvorderingen:

In k€ (duizend EUR)	Bruto Bedrag		Waardeverminderingen voor dubieuze vorderingen	
	2012	2011	2012	2011
< 60 dagen	2 434	2 986	-	-
60 - 90 dagen	62	55	-	-
90 - 120 dagen	-	216	-	-
> 120 dagen	983	833	(813)	(799)
	3 479	4 090	(813)	(799)

We verwijzen eveneens naar toelichting 21 voor verdere informatie omtrent kredietrisico.

Zelfs indien één bepaald merk of een wereldwijde mobiele operator een aanzienlijk percentage van de handelsvorderingen van de Groep zou vertegenwoordigen, dan nog sluit de Groep transacties met de individuele verbonden telecomoperatoren, die vrij zijn om hun eigen contracten te onderhandelen en hun eigen aankooporders te plaatsen. Deze verbonden operatoren hebben een verschillend risicoprofiel en kunnen genieten van verschillende voorwaarden.

OVERIGE VORDERINGEN OP LANGE TERMIJN

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Kaswaarborgen	120	130
	120	130

Overige vorderingen op lange termijn zijn voornamelijk toe te wijzen aan huurwaarborgen in de belangrijkste vestigingen.

TOELICHTING 11: Overige financiële activa

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Overige Financiële activa	1 195	1 043
	1 195	1 043

In september 2011 investeerde de Groep k€ 1 043 (oftewel 6,67%) in Autonet Mobile Inc. Dit partnership zal de Groep's draadloze modules en software aanwenden om de eerst mobiele IP-gebaseerde Telematics Control Unit (TCU) voor auto's voort te brengen. De draadloze modules van de Groep in combinatie met de Autonet TCU en de beschikbare netwerken maken dit tot het eerste intelligente communicatie- en beheertoestel, ontworpen voor nieuwe, verticale mobiele markten binnen het autosegment.

In februari 2012 participeerde de Groep in de kapitaalsverhoging van de Onderneming en verhoogde de investering met k€ 152.

TOELICHTING 12: Voorraden

In k€ (duizend EUR)	2012	%	2011	%
Grondstoffen.....	2 280	56.5%	1 932	28.4%
Goederen in bewerking	4 473	110.8%	5 725	84.3%
Vorraden afgewerkte producten.....	2 817	69.8%	2 373	34.9%
Waardevermindering op voorraden.....	(5 534)	(137.1%)	(3 238)	(47.6%)
	4 036		6 792	

Grondstoffen bestaan voornamelijk uit chipsets en componenten. Goederen in bewerking zijn geassembleerde gedrukte schakelingen (PCB's of printed circuit boards) en de voorraad afgewerkte producten betreft goederen klaar voor verzending naar de eindklant.

De voorraden stegen van k€ 6 792 tot k€ 4 036 per eind 2012. Deze daling wordt verklaard door stijging van de provisie. Per einde 2012 bedroeg de waardevermindering op voorraden k€ 5 534 (2011: k€ 3 238).

De stijging op de waardevermindering op voorraden van k€ 2 296 werd opgenomen in de kostprijs van de verkochte goederen, met als doel overtollige voorraadposities in te dekken en voorraadwaarden voor sommige producten in lijn te brengen met hun netto realiseerbare waarde. Daarnaast werd een bedrag van € 2,0 miljoen in de kosten opgenomen als een resultaat van afschrijvingen op voorraden in 2012 (2011: € 2,0 miljoen).

Er zijn geen voorraden als borg gegeven aan schuldeisers.

TOELICHTING 13: Liquide middelen

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Korte termijnbeleggingen.....	815	10 000
Middelen bij financiële instellingen	2 326	15 206
Kasgeld	6	10
	3 147	25 216

De middelen bij financiële instellingen bevatten korte termijnbeleggingen (tussen 1 dag en 3 maanden) in 2012 voor een bedrag van k€ 815 (2011: k€ 10 000).

TOELICHTING 14: Financiële activa en passiva

OVERIGE FINANCIËLE SCHULDEN

Opnames van bestaande kredietlijnen, samen goed voor € 4,8 miljoen aan het jaareinde van 2010, werden volledig terugbetaald in 2011.

In 2012 werden de voorwaarden en de kosten verbonden aan de huidige kredietfaciliteiten verhoogd en daarom maakte de Vennootschap in juni 2012 zijn wens bekend om de bestaande kredietfaciliteiten bij beide banken, ING en Belfius, stop te zetten. Vanaf 12 juni en 4 oktober werden beide kredietfaciliteiten en panden volledig stopgezet. De Vennootschap heeft niet langer enige bestaande kredietfaciliteit of pand op het handelsfonds.

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Kredietovereenkomst ING		
Kredietovereenkomst Belfius	-	-
Overige financiële schulden	-	-

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Pand op het handelsfonds (ING)	-	15 000
Pand op het handelsfonds (Belfius)	-	5 000

TOELICHTING 15: handels- en overige schulden – uitgestelde opbrengsten

HANDELS- EN OVERIGE SCHULDEN

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Handelsschulden.....	9 218	15 202
Schulden met betrekking tot salarissen en belastingen	2 269	1 888
Overige schulden.....	366	1 035
	11 853	18 125

De termijnen en voorwaarden van bovenvermelde schulden zijn:

- o Handelsschulden zijn niet-rente gevend en zijn normaal betaald binnen een termijn van 60 tot 90 dagen.
- o Overige schulden zijn niet-rente gevend en hebben een gemiddelde termijn van zes maanden.
- o Te betalen interesten zijn normaal betaald per kwartaal gedurende het lopende boekjaar.
- o Wat betreft de termijnen en voorwaarden in verband met verbonden partijen verwijzen we naar toelichting 23.

De Groep herzag zijn royaltyvoorzieningen voor essentiële octrooien die het in het verleden had aangelegd in overeenstemming met courante gebruiken, maar voor FRAND-vereisten voor essentiële octrooilicenties (FRAND: Fair reasonable and non-discriminatory voorwaarden; faire, redelijke en niet-discriminerende voorwaarden) wijd verspreid raakten en waarvan de geldigheid nog niet werd betwist voor rechtbanken of andere instanties. Om de royaltyvoorzieningen in overeenstemming te brengen met deze nieuwe ontwikkelingen, herzag de Groep deze provisies en verwijst daarvoor naar de volgende redenen:

- De context voor essentiële octrooien is ingrijpend gewijzigd. Er zijn nu externe en objectieve criteria die een wijziging verantwoorden in de positie ten opzichte van essentiële octrooien en de royaltylast die houders van essentiële octrooien mogen opleggen voor het gebruik van hun essentiële octrooien.
- Deze elementen zorgen voor substantiële wijzigingen in het wettelijk kader en in de markt, zoals:
 1. De vereiste dat de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu in overeenstemming met FRAND-voorwaarden moeten zijn (FRAND: Fair, reasonable and non-discriminatory; fair, redelijk en niet-discriminerend);
 2. De mogelijkheid om de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu te toetsen bij rechtbanken en Antitrust-autoriteiten;
 3. De mogelijkheid voor Option om te eisen op een niet-discriminerende manier behandeld te worden ten aanzien van zijn concurrenten (Chinese en andere), en dit zowel voor royaltybetalingen in het verleden als in de toekomst;
 4. De algemene daling van prijzen en marges die volgde op de veralgemening voor de consumentenmarkt voor quasi alle 3G-producten.

Op 31 december 2012, leidde deze herziening tot een € 6,7 miljoen winst, opgenomen in de geconsolideerde resultatenrekening onder de hoofding 'Kosten van verkoop, marketing en royalty's', en een daling van de uitstaande handelsvorderingen.

UITGESTELDE OPBRENGSTEN

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Uitgestelde opbrengsten.....	120	27 128
	120	27 128

De toename van de uitgestelde opbrengsten is in hoofdzaak het resultaat van het afsluiten van een software licentie-overeenkomst met een derde partij, welke werd voorafbetaald en een periode dekte tot oktober 2012.

TOELICHTING 16: Voorzieningen

In k€ (duizend EUR)	2011	Toe-voeging	(Aan-wending)	(Terug-neming)	2012
Voorziening voor garantieverplichtingen	83	-	-	(29)	54
Verliezen op leveranciersovereenkomsten	187	175	-	-	362
Juridische en overige claims	168	-	(30)	(40)	98
Voorziening voor herstructurering	510	-	(444)	-	66
	948	175	(474)	(69)	580

Een groot deel van de voorzieningen van 2011 werden teruggenomen of aangewend. De resultaten van de juridische en overige claims kunnen afwijken van de gemaakte inschattingen.

Het verlies op de leveranciersovereenkomsten steeg gedurende 2012 met k€ 175 als gevolg van commerciële voorwaarden met belangrijke leveranciers.

Een bedrag van k€ 29 werd teruggenomen op de voorziening voor garantieverplichtingen, voornamelijk te wijten aan een afname van het aantal eenheden welke onder garantie werden teruggestuurd.

Tijdens 2012 gebruikte de Groep een significant bedrag van de 2011 Herstructureringsprovisie nu de Vennootschap zijn jaarlijkse kostenbasis blijft verminderen. Een bedrag van k€ 444 van de k€ 510 werd hiervoor aangewend in 2012.

TOELICHTING 17: Operationele en financiële leasing

OPERATIONELE LEASING

Leasing als leasingnemer

Huurgelden van niet-verbreekbare operationele leasingcontracten zijn als volgt betaalbaar:

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Minder dan één jaar.....	1 342	1 322
Tussen één en vijf jaar.....	1 836	2 558
Meer dan vijf jaar	-	-
	3 178	3 880

De Groep huurt een aantal kantoren, wagens en kantoormateriaal via operationele leasing. De leasing loopt gewoonlijk over een initiële periode van vijf tot tien jaar, met een optie om de leasing na die datum te hernieuwen. De aflossingen worden jaarlijks geïndexeerd. Geen enkele van de leasingcontracten omvat bijkomende huurverplichtingen.

In 2012 werd k€ 1 813 aan operationele leasing geboekt als een kost in de resultatenrekening (2011: k€ 1 569).

Leasing las leasinggever

Huurgelden van niet-verbreekbare onderverhuurde huurcontracten zijn als volgt betaalbaar:

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Minder dan één jaar.....	480	480
Tussen één en vijf jaar.....	0	480
Meer dan vijf jaar	0	0
	480	960

In de loop van 2010 sloot Option NV een overeenkomst af met betrekking tot een onderverhuur met een derde partij welke een einde neemt in 2012. In de loop van 2011 sloot Option NV twee nieuwe onderverhuur overeenkomsten af waarvan één een einde neemt in december 2013 en één eindigde op 31 december 2011. Geen enkele van de leasingcontracten omvat bijkomende huurverplichtingen. In 2012 werd k€ 480 (2011: k€ 455) opgenomen in de resultatenrekening als huuropbrengsten.

TOELICHTING 18: Eigen vermogen

KAPITAALSTRUCTUUR – UITGEGEVEN KAPITAAL

Op het jaareinde 2012 maakte de Groep melding van volgende belangrijke aandeelhouders:

Identiteit van de persoon, entiteit of groep van personen of entiteiten	Aantal gewone aandelen in bezit	Percentage aangehouden financiële instrumenten
Jan Callewaert	14 809 008	17,95%
Vrij verhandelbare aandelen	67 689 584	82,05%
Totaal uitstaande aandelen	82 498 592	100%

Het toegestane aandelenkapitaal per eind 2012 bestond uit 82 498 592 gewone aandelen voor een totaalbedrag van k€ 12 232. De aandelen hebben geen nominale waarde en zijn allen uitgegeven en volledig volstort. Alle aandelen van de Vennootschap hebben dezelfde rechten.

UITGIFTEPREMIES

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Op 31 december 2012 en 2011	57 961	57 961

In 2012 waren er geen bewegingen op de uitgiftepremies.

OP AANDELEN GEBASEERDE BETALINGSRESERVE

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Op 31 december 2012 en 2011	721	1 444

De op aandelen gebaseerde betalingsreserve wordt aangewend om de reële waardering op te nemen van de warrants die de werknemers ontvangen als een gedeelte van hun vergoedingen.

Warranten "V"

Op 26 augustus 2008 keurde de Buitengewone Algemene Vergadering der Aandeelhouders de uitgifte van 2 500 000 warranten "V" goed. Het plan "V" is aangeboden aan Bestuurders, leden van het Executive Management Team, werknemers en personen aangeduid bij naam (als omschreven in het warrantenplan "V").

Een totaal van 2 241 540 warrants "V" werd aangeboden in de loop van het boekjaar 2008:

- o 340 000 warrants aan de bestuurders (100% aanvaard in 2008);
- o 325 000 warrants aan de leden van het Executive Management Team (100% aanvaard in 2008);
- o 1 576 540 warrants aangeboden op 23 december 2008 aan zelfstandigen en werknemers van Option NV en haar dochterondernemingen (waarvan 1 187 450 tijdig werden geaccepteerd in 2009).

Daarenboven werden er in 2009 een totaal van 130 000 warranten "V" toegekend aan nieuwe leden van het Executive Management Team (100% aanvaard in 2009). In de loop van 2010, 2011 en 2012 werden geen warranten "V" toegekend.

De belangrijkste modaliteiten en voorwaarden van het warrants plan "V" met betrekking tot voormelde warrants zijn als volgt:

- o de warrants zijn onderworpen aan een stapsgewijze "vesting"/verwerving: (20% wordt 6 maanden na het aanbod verworven; 20% 1 jaar na het aanbod, 20% 2 jaar na het aanbod, 20% 3 jaar na het aanbod en 20% 4 jaar na het aanbod);
- o de uitoefenprijs van voormelde warrants bedraagt € 2,84 per warrant, aangeboden in het boekjaar 2008 voor de leden van het Executive Management Team, de leden van de Raad van Bestuur en bij naam aangeduide zelfstandigen. Voor de warrants aangeboden in het boekjaar 2009 aan leden van het Executive Management Team bedraagt de uitoefenprijs € 1,41 per warrant (aangeboden in mei 2009) en € 0,95 per warrant (aangeboden in december 2009);
- o de uitoefenprijs van voormelde warrants bedraagt € 1,86 voor werknemers.
- o de uitoefening dient plaats te vinden tijdens één van de drie uitoefenvenster (d.w.z. mei, september of december);
- o bij uitoefening ontvangen de warrants gewone aandelen van de Vennootschap in een 1/1 verhouding;
- o het plan voorziet een versnelde verkrijging en uitoefening ingeval van controlewijziging;
- o de levensduur van het warrant bedraagt 5 jaar.

De warrants werden gewaardeerd, gebruik makende van het Black & Scholes model. Waar nodig werd de verwachte levensduur in het model aangepast conform een best mogelijke inschatting van het Management. De verwachte volatiliteit is gebaseerd op de historische volatiliteit van de koerswaarde van het aandeel over de voorbije 4 jaar. Het risicovrije interestpercentage is gebaseerd op de OLO Bonds, zoals gewaardeerd door de Nationale Bank van België.

De volgende gegevens werden in het model ingevoerd om de geaccepteerde warrants "V" te waarderen in de loop van 2008, 2009, 2010, 2011 en 2012 met inbegrip van de gewogen gemiddelde waarde van de warrants "V":

Gegevens ingebracht in het model	Warrants aangeboden en aanvaard door Bestuurders en EMT leden in 2008	Warrants aangeboden in 2008 en aanvaard door personeels-leden in 2009	Warrants aangeboden in 2008 en aanvaard door zelfstandigen in 2009	Warrants aangeboden en aanvaard door EMT leden in 2009	Warrants aangeboden en aanvaard door EMT leden in 2009	Warrants aangeboden en aanvaard door EMT leden in 2009
Aangeboden op	26 augustus 2008	23 december 2008	23 december 2008	8 mei 2009	8 mei 2009	3 december 2009
Aandelenkoers op datum van acceptatie	2,09	1,58	0,85	1,93	1,29	0,61
Uitoefenprijs.....	2,84	1,86	2,84	1,41	2,84	0,95
Verwachte volatiliteit	60,94%	72,05%	89,12%	95,11%	95,11%	96,60%
Verwachte levensduur van de warrants "V"	4 jaar	3 jaar	4 jaar	4 jaar	4 jaar	4 jaar
Risicovrij interestpercentage.....	3,59%	2,88%	3,03%	2,35%	2,35%	2,18%
Aantal aanvaarde warrants "V"	665 000	1 141 950	45 500	50 000	50 000	30 000
Aantal uitstaande gewone aandelen.....	41 249 296	41 249 296	41 249 296	41 249 296	41 249 296	41 249 296
Gewogen gemiddelde waarde per warrant	0,86	0,70	0,35	1,40	0,69	0,37

Volgende geeft de uitstaande warrants "V" weer, toegekend en geaccepteerd onder het plan bij het begin en einde van elk boekjaar en welke bestaande waren gedurende de huidige en vorige rapporteringsperiode:

	Aantal Warrants "V"	Gewogen gemiddelde uitoefenprijs
Balans bij het begin van het boekjaar 2008	0	-
Aanvaard gedurende het boekjaar	665 000	2,84
Uitgeoefend gedurende het boekjaar	-	-
Vervallen gedurende het boekjaar	-	-
Balans op het einde van het boekjaar 2008	665 000	2,84
Balans bij het begin van het boekjaar 2009	665 000	2,84
Aanvaard gedurende het boekjaar	1 317 450	1,89
Uitgeoefend gedurende het boekjaar	-	-
Vervallen gedurende het boekjaar	(328 456)	2,08
Balans op het einde van het boekjaar 2009	1 653 994	2,24
Balans bij het begin van het boekjaar 2010	1 653 994	2,24
Aanvaard gedurende het boekjaar	-	-
Uitgeoefend gedurende het boekjaar	-	-
Vervallen gedurende het boekjaar	(285 278)	2,22
Balans op het einde van het boekjaar 2010	1 368 716	2,24
Balans bij het begin van het boekjaar 2011	1 368 716	2,24
Aanvaard gedurende het boekjaar	-	-
Uitgeoefend gedurende het boekjaar	-	-
Vervallen gedurende het boekjaar	(182 200)	2,19
Balans op het einde van het boekjaar 2011	1 186 516	2,23
Balans bij het begin van het boekjaar 2012	1 186 516	2,23
Aanvaard gedurende het boekjaar	-	-
Uitgeoefend gedurende het boekjaar	-	-
Vervallen gedurende het boekjaar	(368 032)	2,37
Balans op het einde van het boekjaar 2012	818 484	2,26

De uitgaven van de geaccepteerde warrants "V" werden berekend op k€ 0 voor het boekjaar 2012 (2011: k€ 69).

De gewogen gemiddelde resterende contractuele levensduur van de openstaande warrants "V" aan het eind van de periode bedraagt 8 maanden.

Geen van de warrants "V" werden uitgeoefend gedurende het financiële jaar 2009, 2010, 2011 en 2012.

Daarnaast is er een warrantenplan '2012'. Op 30 april en 21 mei 2012 hield de Vennootschap een buitengewone aandeelhoudersvergadering, die besloot tot uitgifte van naakte warrants '2012' met een maximum van 4.124.930. Deze warrants zijn in hoofdzaak bestemd voor het personeel van de Vennootschap alsook voor de zelfstandige consultants die diensten leveren aan de Vennootschap. Deze warrants werden nog niet toegekend.

Converteerbare obligaties

Hiervoor wordt verwezen naar toelichting 24 over de gebeurtenissen na balansdatum.

Reserves in verband met transacties in vreemde valuta

De reserves in verband met transacties in vreemde valuta omvatten alle wisselkoersverschillen die voortvloeien uit de omzetting van financiële staten van buitenlandse activiteiten (zie ook boekhoudprincipe 1).

TOELICHTING 19: Winst per aandeel

De winst per aandeel voor verwatering wordt berekend rekening houdend met het gewogen gemiddeld aantal gewone uitstaande aandelen in de desbetreffende periode. De winst per aandeel na verwatering wordt berekend rekening houdend met het verwaterd gewogen gemiddelde aantal gewone uitstaande aandelen, met inbegrip van het verwateringseffect van de warrants.

Volgende geeft het effect weer van de winst per aandeel voor en na verwatering voor de laatste twee boekjaren:

Winst per gewoon aandeel	2012	2011
Nettoresultaat (in duizend EUR).....	3 651	(2 862)
Gewogen gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen:		
Gewone aandelen voor verwatering	82 498 592	82 498 592
Gewone aandelen na verwatering	82 498 592	82 498 592
Per Aandeel (in EUR)		
Winst / (verlies) per aandeel voor verwatering	0,04	(0,04)
Winst / (verlies) per aandeel na verwatering	0,04	(0,04)

Verwijzend naar IAS33, hebben warrants slechts een effect na verwatering indien hun omzetting naar gewone aandelen zou leiden tot een vermindering van de waarde per aandeel. Rekening houdend met het negatieve resultaat van de Groep in 2011, blijft de winst per aandeel voor en na verwatering gelijk.

TOELICHTING 20: Kapitaalbeheer

De Groep bepaalt het bedrag van het kapitaal in verhouding tot het risico. De Groep beheert de kapitaalstructuur en corrigeert deze bij wijzigende economische omstandigheden en financieringsbehoeften.

De objectieven van de Groep in verband met het beheren van het kapitaal zijn :

- o de entiteiten de mogelijkheid en de vrijwaring te garanderen om te opereren als "going concern" en om als dusdanig een meerwaarde te creëren voor de aandeelhouders;
- o het leveren van een belangrijke bijdrage aan de aandeelhouders door middel van prijzen en middelen in verhouding te plaatsen met het risico-niveau.

De strategie en objectieven van de Groep bleven ongewijzigd gedurende de boekjaren eindigend op 31 december 2012 en 31 december 2011.

De kapitaalstructuur van de Groep bestaat uit het gedeelte van schulden op meer dan één jaar, liquide middelen, geplaatst kapitaal, uitgiftepremies, reserves en overgedragen resultaat.

In 2012 bleef de schuld, welke wordt gedefinieerd als lange- en korte termijn leningen (met uitsluiting van afgeleiden) op hetzelfde niveau als in 2011 (2011: afname met k€ 4 770). Deze daling in 2011 was in hoofdzaak resulterende uit een terugbetaling van de bestaande kredietfaciliteiten. De netto schuldgraad op jaareinde bedroeg :

In k€ (duizend EUR)	2012	2011
Financiële schulden op ten hoogste één jaar	(14)	(14)
Liquide middelen	3 147	25 216
Netto	3 133	25 202
Eigen vermogen	4 847	1 245
Netto schuldgraad	64,6%	2024,3%

TOELICHTING 21: Beheer van financiële risico's

De "Corporate Treasury" functie beheert de financiële risico's van de Groep welke gerelateerd zijn aan de activiteiten van de Groep op een continue basis. Deze omvatten het kredietrisico, liquiditeitsrisico en valutarisico.

Afgeleide financiële instrumenten worden gebruikt als indekking tegen fluctuaties van wisselkoersen en interestlasten. Deze instrumenten zijn onderhevig aan het risico van wijzigende markttarieven volgend op de aanschaf. Deze wijzigingen worden doorgaans gecompenseerd door tegenovergestelde gevolgen voor het ingedekte element.

Categorieën van wezenlijke financiële instrumenten:

In K€ (duizend EUR)	Toelichting	2012	2011
Financiële activa gewaardeerd aan kost			
Liquide middelen	13	3 147	25 216
Handelsvorderingen	10	2 792	3 291
Terug te vorderen BTW	10	199	329
Belastingvorderingen	7	60	32
Overige financiële vaste activa	11	1 195	1 043
Afgeleide financiële instrumenten	14	-	-
Financiële passiva gewaardeerd aan kost			
Handelsschulden	15	9 218	15 202
Schulden met betrekking tot salarissen en belastingen	15	2 269	1 888
Overige financiële schulden	14	14	14
Te betalen belastingen	7	45	69
Afgeleide financiële instrumenten	14	-	-

KREDIETRISICO

Kredietrisico verwijst naar het risico dat een tegenpartij zijn contractuele verplichtingen niet zou nakomen en wat zou kunnen resulteren in een financieel verlies voor de Groep. Om het risico van financiële verliezen te beperken heeft de Groep een richtlijn uitgewerkt om enkel zakenrelaties aan te gaan met kredietwaardige tegenpartijen en om voldoende zekerheden te bekomen, indien aangewezen, om een eventueel financieel verlies uit verbrekingen te beperken.

Vooraleer een nieuwe klant wordt aanvaard hanteert de Groep externe scoringssystemen om de kredietwaardigheid van de klant in te schatten. De Groep legt ook kredietlimieten op per klant, in lijn met het interne beleid voor kredietbeheer. De limieten en de score per klant worden regelmatig opnieuw geëvalueerd.

Kredietanalyses worden uitgevoerd voor alle klanten die een bepaalde kredietbehoefte overschrijden. Het kredietrisico wordt continu opgevolgd.

Option verleent krediet aan zijn klanten in het kader van de gewone bedrijfsactiviteit. Doorgaans eist de Groep geen onderpand of andere zakelijke zekerheden om de verschuldigde bedragen te dekken. Het management evalueert constant het klantenbestand op haar kredietwaardigheid. Alle vorderingen zijn inbaar, behalve deze waarvoor een voorziening voor dubieuze debiteuren is aangelegd.

De handelsvorderingen bestaan uit een uitgebreid klantenbestand, verspreid over verschillende geografische gebieden. De handelsvorderingen voor klanten die tot dezelfde groep behoren, worden afzonderlijk behandeld.

Drie klanten vertegenwoordigen 5% of meer van de handelsvorderingen per einde 2012.

De balans van twee van deze klanten (goed voor 16,4% van het totaal) was niet vervallen op jaareinde. De overblijvende klant (goed voor 16,8% van het totaal) was al vervallen maar betaalde volledig na het jaareinde.

In 2011 vertegenwoordigde één klant 5,6% van alle handelsvorderingen van de Groep. De gemiddelde kredietperiode voor verkochte producten bedraagt 60 dagen. Intresten worden niet systematisch aangerekend op vervallen vorderingen. In 2012 voerde de Groep een gedetailleerde analyse uit op al haar handelsvorderingen die ouder waren dan 90 dagen.

De netto boekwaarde van de financiële activa opgenomen in de jaarrekening geeft het maximale kredietrisico weer.

In de balans van handelsvorderingen van de Groep zijn debiteuren inbegrepen met een boekwaarde van k€ 232 (2011: k€ 305) die al meer dan 60 dagen vervallen waren op de datum van het verslag, en waarvoor de Groep geen waardevermindering heeft geboekt, aangezien ze nog steeds inbaar worden geacht. De Groep heeft geen activa in onderpand voor deze vorderingen. De gemiddelde openstaande termijn voor deze vorderingen ligt tussen de 60 en 90 dagen.

Vervaldagenbalans van vervallen, doch inbaar geachte handelsvorderingen:

In K€ (duizend EUR)	2012	2011
60 - 90 dagen	62	55
90 - 120 dagen	-	216
> 120 dagen	170	34
	232	305

Bewegingen in de voorziening voor dubieuze debiteuren:

In K€ (duizend EUR)	2012	2011
Balans bij het begin van het boekjaar	799	703
Toevoeging aan de voorziening	35	632
Afgeschreven	-19	(532)
Vrijgegeven	-2	(4)
	813	799

Bij het vaststellen van de inbaarheid van de handelsvorderingen houdt de Groep rekening met de kredietwaardigheid van de vorderingen vanaf de datum dat het krediet initieel werd toegekend tot aan de rapporteringsdatum. De concentratie van het kredietrisico is beperkt vanwege een brede spreiding van het klantenbestand.

Vervaldagenbalans van de handelsvorderingen waarop een waardevermindering werd geboekt:

In K€ (duizend EUR)	2012	2011
Bruto bedrag		
60 - 90 dagen	-	-
90 - 120 dagen	-	-
> 120 dagen	813	799
	813	799

LIQUIDITEITSRISICO

De Groep beheert liquiditeitsrisico's door continue opvolging van voorspellingen en actuele kasstromen en door de maturiteitsprofielen van de financiële activa en passiva met elkaar te vergelijken.

De volgende tabel geeft een overzicht van de overblijvende contractuele maturiteit van de financiële verplichtingen

In k€ (duizend EUR)	2012	2013	2014	2015
2012				
Handelsschulden	-	9 218	-	-
Schulden met betrekking tot salarissen en belastingen	-	2 269	-	-
Te betalen belastingen	-	45	-	-
Kredietfaciliteiten en andere leningen	-	-	-	-
	-	11 532	-	-
2011				
Handelsschulden	15 202	-	-	-
Schulden met betrekking tot salarissen en belastingen	1 888	-	-	-
Te betalen belastingen	69	-	-	-
IWT lening	-	-	-	-
	17 159	-	-	-

MARKTRISICO: INTERESTRISICO

De Groep is niet onderhevig aan een significant interestrisico. De Groep heeft geen financiële activa of schulden en interestderivaten met vlottende rentevoet.

MARKTRISICO: WISSELKOERSRISICO

De Groep is onderhevig aan een belangrijk wisselkoersrisico aangezien het merendeel van de aankopen gebeurt in US dollar. Om dit risico te beperken tracht de Groep om de in- en uitgaande kasstromen in valuta, andere dan de euro, met elkaar in lijn te brengen. Op basis van de gemiddelde volatiliteit van de US dollar en het Britse pond schatte de Groep de mogelijke verandering van de wisselkoers van deze munteenheid ten opzichte van de euro:

2011	Sluitkoers	Mogelijke	Mogelijke sluitkoers
EUR/USD	31 december 2012	volatiliteit in %	31 december 2012
	1,3194	9,22	1,1978 – 1,4410
2010	Sluitkoers	Mogelijke	Mogelijke sluitkoers
EUR/USD	31 december 2011	volatiliteit in %	31 december 2011
	1,2939	13,28%	1,1221 – 1,4657

De bedragen in USD op 31 december 2012 en 2011 op de balans van de Groep waren:

Netto Boekwaarde – (Duizend USD)	31 december 2012	31 december 2011
Handelsschulden	(3 604)	(2 776)
Handelsvorderingen	3 665	4 394
Liquide middelen	1 699	1 627
	1 760	3 245

Als de US dollar verzwakte/verstevigde in 2012 volgens de bovenstaande geschatte wijzigingen ten opzichte van de euro dan zou het nettoresultaat van de Groep in 2012 met k€ 123 toenemen/afnemen.

Als de US dollar verzwakte/verstevigde in 2011 volgens de bovenstaande geschatte wijzigingen ten opzichte van de euro dan zou het nettoresultaat van de Groep in 2011 met k€ 333 toenemen/afnemen.

Deze analyse is representatief voor de Groep over het jaar met uitzondering van de afgeleide financiële instrumenten, indien afgesloten en voor welke wij verwijzen naar toelichting 6 van dit verslag.

TOELICHTING 22: Onzekerheden

Via licentie-octrooi-overeenkomsten, diende de Groep royalty's te betalen aan een aantal bedrijven voor licenties voor het gebruik van sommige essentiële octrooien die worden gebruikt in draadloze 2,5G en 3G-producten.

De Groep herzag zijn royaltyvoorzieningen voor essentiële octrooien die het in het verleden had aangelegd in overeenstemming met courante gebruiken, maar voor FRAND-vereisten voor essentiële octrooilicenties (FRAND: Fair reasonable and non-discriminatory voorwaarden; faire, redelijke en niet-discriminerende voorwaarden) wijd verspreid raakten en waarvan de geldigheid nog niet werd betwist voor rechtbanken of andere instanties. Om de royaltyvoorzieningen in overeenstemming te brengen met deze nieuwe ontwikkelingen, herzag de Groep deze provisies en verwijst daarvoor naar de volgende redenen:

- De context voor essentiële octrooien is ingrijpend gewijzigd. Er zijn nu externe en objectieve criteria die een wijziging verantwoorden in de positie ten opzichte van essentiële octrooien en de royaltylast die houders van essentiële octrooien mogen opleggen voor het gebruik van hun essentiële octrooien.
- Deze elementen zorgen voor substantiële wijzigingen in het wettelijk kader en in de markt, zoals:
 1. De vereiste dat de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu in overeenstemming met FRAND-voorwaarden moeten zijn (FRAND: Fair, reasonable and non-discriminatory; fair, redelijk en niet-discriminerend);
 2. De mogelijkheid om de verkoopsvoorwaarden voor licentie-overeenkomsten over essentiële patenten nu te toetsen bij rechtbanken en Antitrust-autoriteiten;
 3. De mogelijkheid voor Option om te eisen op een niet-discriminerende manier behandeld te worden ten aanzien van zijn concurrenten (Chinese en andere), en dit zowel voor royaltybetalingen in het verleden als in de toekomst;
 4. De algemene daling van prijzen en marges die volgde op de veralgemening voor de consumentenmarkt voor quasi alle 3G-producten.

TOELICHTING 23: Transacties met verbonden partijen

De financiële rekeningen bevatten de financiële rekeningen van Option NV en haar dochtermaatschappijen, zoals opgenomen in onderstaande tabel:

	2012	2011
o - Option Wireless Ltd, Cork (Ierland)	100%	100%
o - Option Germany GmbH, Augsburg (Duitsland)	100%	100%
o - Option Japan KK (Japan)	100%	100%
o - Option Wireless Hong Kong Limited (China)	100%	100%
o - Option Wireless Technology (Suzhou) Co. Ltd. (China)	100%	100%
o - Option Wireless Hong Kong Limited Taiwan Branch (Taiwan).	100%	100%
o - Option Wireless USA Inc. (Verenigde Staten)	100%	100%
o - Option France SAS (Frankrijk)	100%	100%

Sinds 1997 heeft de Groep een professionele relatie met het advocatenkantoor Brown Rudnick LLP, gevestigd in de Verenigde Staten. De heer Lawrence Levy die sinds begin 2006 in de Raad van Bestuur zetelt is één van de Senior Counsels binnen het advocatenkantoor. In de toekomst wil de Groep de samenwerking met het advocatenkantoor behouden. De heer Lawrence Levy zal in zijn hoedanigheid van Senior Counsel van Brown Rudnick LLP niet rechtstreeks werken op dossiers van de Groep. Op het einde van 2010 ging Dhr. Lawrence Levy met pensioen bij Brown Rudnick LLP en heeft hij geen verdere commerciële banden meer met het advocatenkantoor.

In 2012 betaalde de Groep Brown Rudnick LLP k€ 14 (2011: k€ 18) aan honoraria.

De transacties, in het kader van normale bedrijfsvoering, die de Groep afsloot met verbonden partijen gebeurden onder normale marktvoorwaarden.

Vergoedingen van de raad van bestuur

In 2012 bedroeg de totale vergoeding voor de Raad van Bestuur k€ 203 (2011: k€ 271).

Naam	Aantal deelnames aan Raden van Bestuur		Aantal deelnames aan Audit-comités	Aantal deelnames aan Remuneratie-comités	Aantal deelnames aan strategische comités	Totale vergoeding (in duizend EUR)
	Ontmoeting	Telefonisch				
Jan Callewaert ⁽¹⁾	5/5	20/21	N.A	N.A	N.A	N.A (2011: N.A)
Q-List BVBA	5/5	21/21	4/4	3/3	N.A	41.03 (2011: 49.00)
Lawrence Levy	5/5	21/21	N.A	3/3	N.A	41.03 (2011: 49.00)
David Hytha ⁽²⁾	3/3	11/12	N.A	N.A.	N.A	22.65 (2011: 49.00)
An Other Look To Efficiency SPRL	5/5	18/21	4/4	N.A	N.A	53.28 (2011: 74.00)
FVDH Beheer BVBA	5/5	19/21	4/4	3/3	N.A	44,78 (2011: 50.47)

(1) Exclusief CEO-vergoeding aan Mondo NV – Vanaf 2010 maakt de vergoeding van de Raad van Bestuur deel uit van de vaste vergoeding van de CEO.

(2) De heer David Hytha trad terug als onafhankelijk bestuurder op 20 juli 2012. Dit ontslag werd bekendgemaakt in de bijlagen van het Belgisch Staatsblad op 19 februari 2013.

Bijkomend ontving één van de niet-uitvoerende leden van de Raad van Bestuur van de Venootschap ontving een vergoeding van k€ 2 (2011: k€ 5) in zijn hoedanigheid van bestuurder van Option Wireless Ltd. (Ierland).

Op het jaareinde van 2012 waren volgende aantallen warranten "V" toegekend aan de leden van de Raad van Bestuur.

Jan Callewaert	50 000
Lawrence Levy	50 000
Q-List BVBA	30 000
An Other Look To Efficiency SPRL	30 000
Total	160 000

Verder houdt de heer David Hytha, die terugtrad als lid van de Raad van Bestuur in juli 2012, 50.000 warranten "V".

Vergoedingen van het executive management team

De CEO van de Groep, op 29 mei 2012 ook herkozen als Voorzitter van de Raad van Bestuur, is de eigenaar van een managementvennootschap (Mondo NV), welke managementdiensten verleent aan de Groep. Aansluitend op de aanbevelingen van het Remuneratiecomité heeft de Raad van Bestuur op 26 mei 2010 de vergoeding die aan de CEO van de Vennootschap (Mondo NV vertegenwoordigd door Jan Callewaert) werd betaald, gewijzigd. De Raad van Bestuur nam de beslissing om een vaste vergoeding van k€ 430 per jaar en een variabele vergoeding van maximaal k€ 190 per jaar toe te kennen. Bijkomend suggereerde de Raad van Bestuur dat de voormelde vergoeding van de CEO ook de vergoeding die aan Jan Callewaert in zijn hoedanigheid van lid en Voorzitter van de Raad van Bestuur wordt betaald, dient te omvatten. Bijgevolg bedroeg de vaste vergoeding in 2012 voor deze diensten k€ 430 (2011: k€ 430). In 2012 werd geen variabele vergoeding toegekend (2011: k€ 0). De CEO ontving andere voordelen voor een bedrag van k€ 18 met betrekking tot wagen-, brandstof- en forfaitaire onkostenvergoeding (2011: k€ 15).

In 2012 werd een globale bruto bezoldiging van k€ 944 (2011: k€ 1 228) toegekend aan de overige vijf leden van het Executive Management team. De 2012 brutobezoldiging bevatten opzegvergoedingen voor één lid van het Executive Management team welke de Vennootschap verliet in de loop van 2012. In 2011 werd geen variabele vergoeding voor de prestaties in 2011 (2011: k€ 22).

Eveneens deel uitmakend van de vergoeding van de leden van het Executive Management Team, is er voor deze leden een bedrag van k€ 53 (2011: k€ 32) toegekend aan een extralegaal pensioenfonds. De leden van het Executive Management Team hebben andere voordelen ontvangen voor een bedrag van k€ 39 met betrekking tot wagen-, brandstof-, forfaitaire onkostenvergoeding en kosten in verband met hospitalisatieverzekering (2011: k€ 28).

Op het jaareinde van 2012 waren volgende aantallen warrants "V" toegekend aan de "huidige" leden van het Executive Management Team (2011: 137 500):

Mondo NV (Jan Callewaert)	75 000
Patrick Hofkens	50 000
Frédéric Nys	12 500
Totaal	137 500

TOELICHTING 24: Gebeurtenissen na balansdatum

Na balansdatum, 31 december 2012, deden zich volgende gebeurtenissen of transacties voor welke dienen te worden vermeld:

- Op 29 maart 2013 maakte de Vennootschap bekend dat het een private plaatsing voor een bedrag van € 9 miljoen had verzekerd via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze converteerbare obligaties hadden een waarde elk van € 100.000. De uitgifte werd onderschreven door 5 partners:
 - de Vlaamse investeringsmaatschappij PMV onderschreef 20 obligaties voor een bedrag van € 2 miljoen,
 - Athos Investments onderschreef 10 obligaties voor een bedrag van € 1,0 miljoen,
 - Life Science Research Partners onderschreef 5 obligaties voor een bedrag van € 0,5 miljoen,
 - Mondo NV onderschreef 5 obligaties voor een bedrag van € 0,5 miljoen,
 - Jan Callewaert onderschreef 50 obligaties voor een bedrag van € 5 miljoen¹.

De converteerbare obligatie loopt af in maart 2018 en heeft een jaarlijkse intrestvoet van 5%. De conversieprijs bedroeg € 0,285, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie. De 90 converteerbare obligaties kunnen worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option NV. De IFRS-impact op het eigen vermogen van de Vennootschap, als die er zou zijn, dient nog te worden bepaald.

- Op 29 maart 2013 maakte de Vennootschap dat JanSmits, CFO, Option zal verlaten.

¹ Ingevolge de uitgifte van de converteerbare obligatie, is de overeenkomst tussen de Vennootschap en Mondo over een leningsfaciliteit op middellange termijn om potentiële cashbehoefte te overbruggen tot de afhandeling van de private plaatsing was afgerond, stopgezet. Deze leningsfaciliteit werd niet gebruikt.

TOELICHTING 25: Ondernemingen behorend tot Option en bedrijfscombinaties

Lijst van ondernemingen, in hun totaliteit geconsolideerd in de financiële rekeningen

NAAM VAN DE DOCHTERONDERNEMING	MAATSCHAPPELIJKE ZETEL	% OF AANDEEL IN HET KAPITAAL
OPTION NV	Gaston Geenslaan 14 3001 Leuven, België	Consoliderende maatschappij
IERLAND		
OPTION WIRELESS Ltd, Cork	Kilbarry Industrial Park Dublin Hill, Cork	100 %
DUITSLAND		
OPTION GERMANY GmbH	Beim Glaspalast 1 D-86153 Augsburg - Germany	100 %
VERENIGDE STATEN		
OPTION WIRELESS USA INC.	13010 Morris Road Building 1, suite 600 Alpharetta, GA 30004 USA	100 %
JAPAN		
OPTION WIRELESS JAPAN KK	5-1, Shinbashi 5-chome Minato-ku Tokyo 105-0004, Japan	100 %
CHINA		
OPTION WIRELESS HONG KONG LIMITED	35/F Central Plaza 18 Harbour Road Wanchai Hong Kong, China	100 %
CHINA		
OPTION WIRELESS TECHNOLOGY CO. LIMITED	909-1 Genway Building 188 Wangdun Road Suzhou Industrial Park (SIP) Suzhou 215123, Jiangsu Province, China	100 %
TAIWAN		
OPTION WIRELESS HONG KONG LIMITED, TAIWAN BRANCH	4F Theta Building 10, Lane 360, Ne-Hu Road, Sec 1, Taipei City, TAIWAN	100 %
FRANKRIJK		
OPTION FRANCE SAS	6, Place de la Madeleine 75008 Paris, France	100 %

Op 25 oktober 2012 maakte de Groep bekend dat, als onderdeel van de blijvende inspanningen om de kostenbasis te verminderen, beslist werd om de vestiging in Augsburg (Duitsland) te sluiten en de software-activiteiten naar Leuven (België) te verhuizen. Deze liquidatie ging van start in 2012 en zou moeten worden afgerond in de loop van het boekjaar 2013.

TOELICHTING 26: Informatie over de opdrachten van de revisoren en hun vergoedingen

De volgende vergoedingen voor revisoren werden als kosten opgenomen in de rapporteringsperiode:

In k€ (duizend EUR)	2012	2011	2010
Wereldwijde auditdiensten	150	180	271
Belastingadviezen	12	44	79
Overige diensten.....	4	3	11
	167	227	361

5. VERKLARING VAN DE COMMISSARIS

Deloitte.

Deloitte Bedrijfsrevisoren
Berkenlaan 8b
1831 Diegem
Belgium
Tel. + 32 2 800 20 00
Fax + 32 2 800 20 01
www.deloitte.be

Option NV

**Verslag van de commissaris
aan de algemene vergadering over de
geconsolideerde jaarrekening
afgesloten op 31 december 2012**

Deloitte Bedrijfsrevisoren / Reviseurs d'Entreprises
Burgerlijke vennootschap onder de vorm van een coöperatieve vennootschap met beperkte aansprakelijkheid
Maatschappelijke zetel: Berkenlaan 8b, B-1831 Diegem
BTW BE 0429.053.863 - RPR Brussel - IBAN BE 17 2300 0465 6121 - BIC GEBABEBB

Member of Deloitte Touche Tohmatsu Limited

Option NV

Verslag van de commissaris aan de algemene vergadering over de geconsolideerde jaarrekening afgesloten op 31 december 2012

Aan de aandeelhouders

Overeenkomstig de wettelijke bepalingen, brengen wij u verslag uit in het kader van ons mandaat van commissaris. Dit verslag omvat ons verslag over de geconsolideerde jaarrekening zoals hieronder gedefinieerd, en omvat tevens ons verslag over andere door wet- en regelgeving gestelde eisen.

Verslag over de geconsolideerde jaarrekening – **Opinie-onthouding**

Wij hebben opdracht gekregen om de geconsolideerde jaarrekening van Option NV (“de vennootschap”) en haar dochterondernemingen (samen “de groep”), opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards (IFRS) zoals goedgekeurd door de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en reglementaire voorschriften, te controleren. Deze geconsolideerde jaarrekening bestaat uit de geconsolideerde financiële positie op 31 december 2012, de geconsolideerde resultatenrekening, het geconsolideerde verslag van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, het mutatieoverzicht van het geconsolideerd eigen vermogen en het geconsolideerde kasstroomoverzicht voor het boekjaar eindigend op die datum, alsmede een overzicht van de belangrijkste gehanteerde grondslagen voor financiële verslaggeving en toelichtingen. De totale activa in de geconsolideerde staat van financiële positie bedragen 17.466 (000) EUR en de geconsolideerde winst (aandeel van de groep) van het boekjaar bedraagt 3.651 (000) EUR.

Verantwoordelijkheid van de raad van bestuur voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening

De raad van bestuur is verantwoordelijk voor het opstellen van een geconsolideerde jaarrekening die een getrouw beeld geeft in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards zoals goedgekeurd door de Europese Unie en met de in België van toepassing zijnde wettelijke en reglementaire voorschriften, alsook voor het implementeren van een interne controle die ze nodig acht voor het opstellen van een geconsolideerde jaarrekening die geen afwijkingen van materieel belang bevat, als gevolg van fraude of van fouten.

Verantwoordelijkheid van de commissaris

Het is onze verantwoordelijkheid een oordeel over deze geconsolideerde jaarrekening tot uitdrukking te brengen op basis van onze controle. Wij hebben onze controle volgens de internationale controlestandaarden uitgevoerd. Die standaarden vereisen dat wij aan de deontologische vereisten voldoen alsook de controle plannen en uitvoeren teneinde een redelijke mate van zekerheid te verkrijgen dat de geconsolideerde jaarrekening geen afwijkingen van materieel belang bevat.

Een controle omvat werkzaamheden ter verkrijging van controle-informatie over de in de geconsolideerde jaarrekening opgenomen bedragen en toelichtingen. De selectie met betrekking tot uitgevoerde werkzaamheden is afhankelijk van de beoordeling door de commissaris, inclusief diens inschatting van de risico's van een afwijking van materieel belang in de geconsolideerde jaarrekening als gevolg van fraude of van fouten. Bij het maken van die risico-inschatting neemt de commissaris de interne controle van de groep in aanmerking met betrekking tot het opstellen van een geconsolideerde jaarrekening die een getrouw beeld geeft, teneinde controlewerkzaamheden op te zetten die in de gegeven omstandigheden geschikt zijn maar die niet gericht zijn op het geven van een oordeel over de doeltreffende werking van de interne controle van de groep. Een controle omvat tevens een evaluatie van de geschiktheid van de gehanteerde grondslagen voor financiële verslaggeving, de redelijkheid van de door de raad van bestuur gemaakte schattingen en de presentatie van de geconsolideerde jaarrekening als geheel.

Vanwege de aangelegenheden hieronder beschreven in de paragraaf “Onderbouwing van de opinie-onthouding” waren wij echter niet in staat voldoende en geschikte controle-informatie te verkrijgen om daarop een controle-opinie te baseren.

Onderbouwing van de opinie-onthouding

Niettegenstaande het positieve boekhoudkundig resultaat, heeft de groep de vooropgestelde omzet en marge-objectieven van het business plan, zoals goedgekeurd door de raad van bestuur, in belangrijke mate niet gerealiseerd. Als gevolg hiervan heeft de groep opnieuw negatieve kasstromen geleden die haar financiële positie en liquiditeit ernstig aantasten. Bijgevolg bestaat er een belangrijke onzekerheid omtrent de verderzetting van de ondernemingsactiviteit. Wij vestigen de aandacht op toelichting 1, sectie 'boekhoudkundige beoordelingen, ramingen en veronderstellingen', waarin de raad van bestuur de voornaamste maatregelen beschrijft ter vrijwaring van de continuïteit van de groep.

De mogelijkheid van de groep om haar activiteiten verder te zetten op korte termijn hangt af van de mate waarin de groep het volgende realiseert:

- De succesvolle commerciële lancering in de komende maanden van het recent ontwikkelde M2M product, Clouddate, en, volgend op deze succesvolle commerciële ontwikkeling, toegang tot financieringsmiddelen om voldoende werkkapitaal te verzekeren;
- De gebudgetteerde omzetten en marges, voornamelijk opgebouwd rond het bovengenoemde product, maar ook op de verdere verkoop van een deel van de bestaande productportefolio;
- De tijdige uitvoering van de kostenverminderingssystemen om de kostenbasis van de groep verder te verlagen; en
- Een positieve beslissing van de aandeelhouders van Option NV inzake het verderzetten van de activiteiten op de buitengewone algemene vergadering in het kader van artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen, die op 3 mei 2013 zal plaatsvinden.

De gecumuleerde voorwaarden waaraan moet voldaan worden veroorzaken een fundamentele onzekerheid inzake de continuïteit van de groep en de relevantie van de geconsolideerde jaarrekening. Er werden geen aanpassingen gedaan met betrekking tot de waardering of de classificatie van bepaalde balansposten die noodzakelijk zouden kunnen blijken indien de groep niet meer in staat zou zijn haar activiteiten verder te zetten.

Meer specifiek, bevat de balans van de groep voor 4.579 (000) EUR aan geactiveerde ontwikkelingskosten en voor 4.036 (000) EUR aan voorraden, die het voorwerp zouden kunnen zijn van bijzondere waardeverminderingen indien de groep niet meer in staat zou zijn haar activiteiten verder te zetten. Daarnaast is ook de waardering van de investering voor 1.195 (000) EUR in Autonet Inc. afhankelijk van de succesvolle introductie van Autonets' producten in de automobiemarkt in de Verenigde Staten.

Opinie-onthouding

Vanwege de meerdere significante onzekerheden beschreven in de paragraaf "Onderbouwing van de opinie-onthouding", zijn wij niet in staat geweest om voldoende en geschikte controle-informatie te verkrijgen om een basis voor een controle-oordeel te verschaffen. Dienovereenkomstig brengen wij geen opinie over de geconsolideerde jaarrekening tot uitdrukking.

Verslag over andere door wet- en regelgeving gestelde eisen

De raad van bestuur is verantwoordelijk voor het opstellen en voor de inhoud van het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening.

In het kader van ons mandaat, is het onze verantwoordelijkheid om, voor alle betekenisvolle aspecten, de naleving van bepaalde wettelijke en bestuursrechtelijke voorschriften na te gaan. Op grond hiervan doen wij de volgende bijkomende vermelding die niet van aard is om de draagwijdte van ons oordeel over de geconsolideerde jaarrekening te wijzigen:

- Het jaarverslag over de geconsolideerde jaarrekening behandelt de door de wet vereiste inlichtingen, stemt in alle van materieel belang zijnde opzichten overeen met de geconsolideerde jaarrekening en bevat geen informatie die kennelijk inconsistent is met de informatie waarover wij beschikken in het kader van ons mandaat.

Diegem, 30 april 2013

De commissaris



DELOITTE Bedrijfsrevisoren
BV o.v.v.e. CVBA
Vertegenwoordigd door Geert Verstraeten

6. ENKELVOUDIGE JAARREKENING OPTION NV EN TOELICHTING (VERKORTE VERSIE)

De volgende documenten zijn uittreksels uit de enkelvoudige jaarrekening van Option NV, opgesteld volgens de Belgische boekhoudnormen in overeenstemming met artikel 105 van het Wetboek van Vennootschappen.

Alleen de geconsolideerde jaarrekening zoals die uiteengezet is in de vorige pagina's geeft een waarheidsgetrouw beeld van de financiële positie en prestaties van de Option-groep.

De bedrijfsrevisor heeft een "Opinie-onthouding" ondertekend met betrekking tot de enkelvoudige jaarrekening van Option NV voor het boekjaar eindigend op 31 december 2012.

6.1. Enkelvoudige balans – verkort schema (conform de Belgische boekhoudnormen)

ACTIVA			
In k€ (duizend EUR)	2012	2011	2010
Vaste activa	6 906	13 637	14 664
Immateriële vaste activa	4 777	8 558	7 973
Materiële vaste activa	773	1 333	4 082
Financiële vaste activa	1 356	3 746	2 609
Vlottende activa	4 519	29 214	25 502
Voorraden en bestellingen in uitvoering	329	250	638
Vorderingen op ten hoogste één jaar	2 681	14 203	23 078
Liquide middelen.....	1 486	14 620	1 701
Overlopende rekeningen	24	141	85
Totaal activa	11 425	42 851	40 166
PASSIVA			
In k€ (duizend EUR)	2012	2011	2010
Kapitaal en reserves	4 493	8 836	3 714
Kapitaal.....	12 232	12 232	12 232
Uitgiftpremies	58 944	58 944	58 944
Wettelijke reserve	612	612	612
Overgedragen winst/(verlies)	(67 295)	(62 952)	(68 074)
Voorzieningen	98	168	526
Schulden	6 834	33 847	35 926
Financiële schulden op meer dan één jaar	7	22	-
Schulden op ten hoogste één jaar.....	6 693	6 654	13 294
Overlopende rekeningen	134	27 171	22 632
Totaal passiva	11 425	42 851	40 166

Op een balanstotaal van € 11,4 miljoen bedroeg het totale eigen vermogen per 31 december 2012 € 4,5 miljoen, ofwel minder dan de helft van het geplaatste kapitaal. Als een gevolg hiervan dient de verplichte procedure, uiteengezet in artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen, te worden nageleefd en een Algemene Vergadering van Aandeelhouders dient te worden gehouden uiterlijk twee maanden nadat de verliezen zijn vastgesteld door de Raad van Bestuur van 5 maart 2013. In dit verband heeft de Raad van Bestuur een Bijzondere Aandeelhoudersvergadering bijeengeroepen op 3 mei 2013 en heeft een speciaal verslag opgesteld waarin zij voorstelt om de activiteiten van de Vennootschap verder te zetten en de maatregelen te identificeren die werden genomen om haar financiële situatie te verbeteren.

6.2. Enkelvoudige winst- en verliesrekeningen – Belgische boekhoudnormen

WINST- EN VERLIESREKENING (VERKORT SCHEMA)

In k€ (duizend EUR)	2012	2011	2010
I. Bedrijfsopbrengsten	36 069	39 860	18 880
Bedrijfsopbrengsten	28 420	30 691	8 250
Waardevermeerdering (-vermindering) van de voorraden gereed product, goederen in bewerking en bestellingen in uitvoering	160	(290)	(113)
Geactiveerde ontwikkelingsprojecten	3 925	5 700	6 609
Andere bedrijfsinkomsten (voornamelijk transacties tussen dochterondernemingen)	3 564	3 760	4 134
II. Bedrijfskosten	(34 235)	(36 344)	(38 178)
Handelsgoederen, grond- en hulpstoffen	871	851	1 029
Diensten en diverse goederen	13 257	17 004	17 436
Bezoldigingen, sociale lasten en pensioenen	8 961	10 425	11 606
Afschrijvingen en andere waardeverminderingen op oprichtingskosten, immateriële en materiële vaste activa	5 108	7 535	9 141
Waardevermeerderingen en –verminderingen op voorraden, Bestellingen in uitvoering en handelsvorderingen	6 086	343	234
Voorzieningen voor risico's en kosten	(70)	-	(1 299)
Andere bedrijfskosten	21	186	32
III. Bedrijfswinst/(bedrijfsverlies)	1 834	3 516	(19 299)
IV. Financiële opbrengsten	215	2 201	617
V. Financiële kosten	(197)	(230)	(914)
VI. Winst/(verlies) uit de gewone bedrijfsuitoefening vóór belasting	1 853	5 487	(19 596)
VII. Uitzonderlijke opbrengsten	-	-	640
VIII. Uitzonderlijke kosten	(6 187)	(365)	(4 985)
X. Belastingen op het resultaat	(4 333)	5 122	(23 942)
IX. Winst/(verlies) van het boekjaar vóór belasting	10	-	-
XIII. Te bestemmen winst/(te verwerken verlies) van het boekjaar	(4 343)	5 122	(23 942)

RESULTAATVERWERKING – VERKORT SCHEMA (CONFORM DE BELGISCHE BOEKHOUDNORMEN)

In k€ (duizend EUR)	2012	2011	2010
Te bestemmen winstsaldo/(te verwerken verliessaldo)	(62 952)	(68 074)	(44 132)
Te bestemmen winst/(te verwerken verlies) van het boekjaar	(4 343)	5 122	(23 942)
Overgedragen winst/(overgedragen verlies) van het vorige boekjaar ..	(67 295)	(62 952)	(68 074)

6.3. Samenvatting van de belangrijkste waarderingsregels - enkelvoudige jaarrekening (verkort schema) - Belgische boekhoudnormen

Oprichtingskosten

Oprichtingskosten worden geboekt ten laste van de opbrengsten, met uitzondering van de geactiveerde kosten.

Immateriële vaste activa

Octrooien (patenten), licenties en software worden lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage van 20 % tot 50 %.

Machines en uitrusting

Laboratorium-, test-, meet- en computerapparatuur worden lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage van 20 % tot 50 %. Test- en meetapparatuur (onder leasing) wordt lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage tussen 10 % en 50 %.

Onderzoek en ontwikkeling

Vanaf 1 januari 2005 worden de uitgaven voor onderzoek als uitgave opgenomen wanneer ze worden opgelopen.

Kosten van ontwikkelingsprojecten (voor het ontwerpen en testen van nieuwe of verbeterde producten) worden alleen opgenomen als immateriële activa als voldaan is aan alle onderstaande voorwaarden:

- o er wordt een actief ontwikkeld dat kan worden geïdentificeerd
- o het is waarschijnlijk dat het ontwikkelde actief toekomstige economische voordelen zal genereren
- o de ontwikkelingsuitgaven van het actief kunnen op betrouwbare wijze worden gemeten

Andere ontwikkelingsuitgaven worden als uitgave opgenomen wanneer ze worden opgelopen. Ontwikkelingskosten die in het verleden werden opgenomen als uitgave, worden in een volgende periode niet opgenomen als activa. Ontwikkelingskosten met een vaste gebruiksduur die werden geactiveerd, worden afgeschreven vanaf het begin van de commerciële productie van het product op een rechtlijnige basis over de periode van zijn verwachte winst, die niet meer dan drie jaar bedraagt.

Rollend materieel

Rollend materieel wordt lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage van 20 %.

Kantoormeubilair

Kantoormeubilair en kantoormaterieel worden lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage van 10 % tot 33,3 %. Kantoormaterieel (onder leasing) wordt lineair afgeschreven tegen een afschrijvingspercentage tussen 20 % en 50 %.

Financiële vaste activa

Tijdens het boekjaar worden geen herwaarderingen op de geldbeleggingen toegepast.

Vorraden

De voorraden (handelsgoederen, grond- en hulpstoffen, goederen in bewerking, afgewerkte producten en producten voor herverkoop) worden gewaardeerd tegen aanschaffingswaarde bepaald op basis van de FIFO-methode of, indien die lager is, op basis van de marktwaarde (realisatiewaarde).

Producten

De producten worden gewaardeerd tegen kostprijs, voor zover rechtstreeks toerekenbaar.

Bestellingen in uitvoering

Bestellingen in uitvoering worden gewaardeerd tegen productiekosten.

Schulden

Schulden op meer dan één jaar, niet-rentedragende en tegen een ongewoon lage rente zijn niet opgenomen in de passiva.

Vreemde valuta

Schulden, passiva en verplichtingen in vreemde valuta worden omgerekend tegen de wisselkoers per 31 december 2010. Transacties worden omgerekend tegen dagkoers.

In de jaarrekening zijn de volgende koersverschillen gepubliceerd:

- positieve koersresultaten in vak IV - Financiële opbrengsten van de winst-en-verliesrekening
- negatieve koersresultaten in vak V - Financiële kosten van de winst-en-verliesrekening

6.4. Toelichting - Niet-geconsolideerde jaarrekening (verkort schema) - Belgische boekhoudnormen

DEELNEMINGEN

De volgende deelnemingen in dochterondernemingen zijn geboekt met vermelding van het aantal geregistreerde rechten en het deelnemingspercentage:

Per 31 december 2011	Maatschappelijke rechten gehouden door de Vennootschap (volgens aantal)	% gehouden door de Vennootschap	% gehouden door dochter- ondernemingen
Option Germany GMBH – Augsburg (D)	1	100%	0%
Option Wireless Ltd – Cork (IRL)	2 000 000	100%	0%
Option Wireless Hong Kong Limited – China....	10 000	100%	0%
Option France SAS	10 000	100%	0%

STAAT VAN HET KAPITAAL

Geplaatsd kapitaal per 31 december 2012.....	Bedragen (in EUR)	Aantal aandelen
Per einde van het vorige boekjaar.....	12 232 134	82 498 592
Per einde van het boekjaar	12 232 134	82 498 592
Samenstelling van het kapitaal per 31 december 2012.....		
Soorten aandelen		
Aandelen op naam en aan toonder		82 498 592
Op naam		-
Aan toonder		82 498 592

Toegestaan kapitaal

Op 31 december 2012 bedroeg het toegestaan kapitaal (niet-uitgegeven) k€ 12 232.

7. INVESTOR RELATIONS EN FINANCIËLE KALENDER

7.1 Het aandeel van Option op Euronext

De aandelen van Option stonden oorspronkelijk genoteerd in US dollar op NASDAQ Europe (de voormalige EASDAQ) na de beursgang van 26 november 1997. Sinds 5 augustus 2003 noteren de aandelen op de eerste markt van Euronext Brussel. De aandelen van Option NV worden verhandeld op de continuummarkt onder de ticker OPTI.

Met het oog op een verhoogde liquiditeit van het aandeel en een verhoogde visibiliteit voor de Amerikaanse investeerders heeft Option beslist om een 'Level 1 American Depositary Receipts (ADR) program' te implementeren. Een F-6 registratieverklaring werd neergelegd bij de 'Securities and Exchange Commission'.

Het level-1-ADR-programma kan als volgt worden samengevat:

- ADR's zijn Amerikaanse aandelen uitgegeven door een depositaire bank die niet-Amerikaanse aandelen vertegenwoordigen. In dit geval werd The Bank of New York als depositaire bank gekozen.
- Een ADR geeft aan investeerders een stemrecht en een recht op dividend in lijn met de overeenkomst gesloten tussen The bank of New York, Option en de toekomstige ADR-houders.
- Een ADR verleent Amerikaanse investeerders toegang tot Option-aandelen die in de Verenigde Staten vrij verhandelbaar zijn op de over-the-counter-markt. De ADR ticker is OPNVY.

7.2 Evolutie van het aandeel van 2010 tot 2012 op Euronext

	2012	2011	2010
Aantal uitstaande aandelen	82 498 592	82 498 592	82 498 592
Aandelenkoers per jaareinde	0,31	0,30	0,58
Marktkapitalisatie (miljoen EUR)	26	25	48
Hoogste koers (EUR)	0,84 (22 februari 2012)	0,64 (25 november 2011)	0,91 (6 januari 2010)
Laagste koers (EUR)	0,29 (2 januari 2012)	0,28 (5 januari 2011)	0,34 (24 september 2010)
Free float	82,05%	82,05%	82,05%

In 2012 werden op Euronext in totaal 85.068.745 aandelen verhandeld op 256 beursdagen wat een gemiddelde van 332.300 aandelen per dag betekent.

7.3 Financiële agenda

Option zal in 2012 haar halfjaarlijkse financiële informatie en bedrijfsupdates bekendmaken op de volgende data – voor beursuren:

Bedrijfsupdate eerste kwartaal	Donderdag 25 april 2013
Resultaten tweede kwartaal en "Tussentijds Financieel Verslag"	Vrijdag 30 augustus 2013
Bedrijfsupdate derde kwartaal	Donderdag 24 oktober 2013

Algemene Vergadering der Aandeelhouders 2013 Vrijdag 31 mei 2013 om 10u00 te Leuven

Voor nadere bijzonderheden over de informatie in deze jaarrekening of voor inlichtingen over Option NV en over documenten ingediend om te voldoen aan de transparantieplichtingen van de vennootschap betreffende de kennisgeving van deelneming van aandelen, gelieve contact op te nemen met:

Option
Chief Financial Officer
Gaston Geenslaan 14
B-3001 Leuven, België
Tel.: +32 (0)16 31 74 11
Fax: +32 (0)16 31 74 90
E-mail: investor@option.com

8. VERKLARING VERANTWOORDELIJKE PERSONEN

De ondergetekenden, Jan Callewaert, CEO van Option NV, en Jan Smits, CFO van Option NV, verklaren dat, voor zover hen bekend:

- a) de geconsolideerde jaarrekening voor het jaar eindigend op 31 december 2012 opgesteld is overeenkomstig de International Financial Reporting Standards ("IFRS") en een getrouw beeld weergeeft van de geconsolideerde financiële positie en van de geconsolideerde resultaten van Option NV en haar in de consolidatie opgenomen dochterondernemingen;
- b) het beheersverslag voor het jaar eindigend op 31 december 2012 een getrouw beeld geeft van de evolutie van de activiteiten, de resultaten en de situatie van Option NV en haar in de consolidatie opgenomen dochterondernemingen, alsmede een beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden waarmee Option geconfronteerd wordt.

Leuven, 30 april 2013

Jan Callewaert
CEO
Option NV

Jan Smits
CFO
Option NV

9. BEDRIJFSWIJZER, STAND PER EINDE 2012

NAAM	OPTION NV
RECHTSVORM	Naamloze Vennootschap naar Belgisch recht
ADRES	Gaston Geenslaan 14, B-3001 LEUVEN
TELEFOON	+32(0)16 31 74 11
FAX	+32(0)16 31 74 90
E-MAIL	investor@option.com
WEBSITE	www.option.com
ONDERNEMINGSNR.	0429 375 448
BTW	BE 429 375 448
OPRICHTINGSDATUM	3 juli 1986
DUUR	Onbepaalde duur
COMMISSARIS-REVISOR	Deloitte-Auditors vertegenwoordigd door Dhr. Geert Verstraeten.
AFSLUITDATUM BOEKJAAR	31 december
MAATSCHAPPELIJK KAPITAAL	12 232 134,42 EUR
AANTAL AANDELEN	82 498 592
JAARLIJKSE VERGADERING	Laatste werkdag van mei
BEURSNOTERING	Euronext – continumarktStock – Ordinary Stock - Continuous – compartment B – ticker OPTI
DEPOSITOBANK	BNP PARIBAS FORTIS
LID VAN INDEX	Bel SmallMid
OVERIGE LABELS	Ethibel Pioneer SRI Kempen

10. VERKLARENDE WOORDENLIJST

BOEKWAARDE PER AANDEEL

Het totale eigen vermogen gedeeld door het aantal gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.

EBIT (Earnings Before Interest and Taxes)

Winst voor aftrek van rente en belastingen.

Bedrijfsresultaat.

EBITDA (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization)

EBIT plus afschrijvingen en waardeverminderingen.

NETTOSCHULDGRAAD

Netto financiële schuld gedeeld door eigen vermogen.

GEWOGEN GEMIDDELD AANTAL GEWONE AANDELEN

Aantal aandelen uitstaand bij het begin van de periode, aangepast voor het aantal aandelen geannuleerde, wederingekochte of uitgegeven aandelen gedurende de periode vermenigvuldigd met een tijdscorrigerende factor.

KASSTROOM PER AANDEEL

Nettowinst plus niet kaskosten (o.a. afschrijvingen en bijzondere waardeverminderingen) gedeeld door het aantal gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.

NETTO-INVESTERINGSUITGAVEN

Aankopen van materiële en immateriële vaste activa, verminderd met de opbrengst van verkopen.

NETTO FINANCIËLE SCHULD

Kort- en langlopende financiële schulden verminderd met de beschikbare liquide middelen.

SOLVABILITEITSRATIO

Eigen vermogen gedeeld door totale activa.

WERKKAPITAAL

Vlottende activa min vlottende passiva.

WINST PER AANDEEL

Nettowinst gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.

11. SOCIALE VERANTWOORDELIJKHEID

VERKLARING INZAKE BEDRIJFSETHIEK

Option heeft oog voor haar verantwoordelijkheid om zich ethisch te gedragen bij het nastreven van haar bedrijfsdoelstellingen. Daarom legt de Groep de volgende ethische verklaring af. Option NV, met inbegrip van al haar dochterondernemingen, aanverwante bedrijven en/of geconsolideerde holdings, neemt volgende praktijken in acht:

Investeringen

We zullen niet investeren in een van de volgende gebieden:

- o marketing, ontwikkeling of productie van nucleaire, chemische of biologische wapens
- o marketing, ontwikkeling of productie van oorlogswapens of andere bewapening
- o marketing, ontwikkeling of productie van producten waarbij dierenhuiden of dierenproeven betrokken zijn
- o productie van strategische onderdelen van wapensystemen van welke aard ook
- o marketing, ontwikkeling of productie van pornografie, de seksindustrie, harddrugs of tabak

Tewerkstelling

We zullen de onderstaande activiteiten niet beoefenen:

- o gebruik van kinderen onder de wettelijke leeftijd voor tewerkstelling
- o gebruik van verplichte arbeid of dwangarbeid

Discriminatie

We zullen onze werknemers niet discrimineren:

- o om redenen van ras, huidskleur, geslacht, seksuele geaardheid, religie, politieke overtuiging, leeftijd of nationaliteit
- o om redenen van zwangerschap of zwangerschapsverlof

Inkoop

We zullen de nodige controles en procedures invoeren om te verzekeren dat al onze leveranciers en onderaannemers:

- o ethische normen hanteren die de bovenstaande zaken niet in het gedrang brengen
- o de nodige controles en procedures hebben ingevoerd die verzekeren dat hun leveranciers of onderaannemers de bovenstaande zaken niet in het gedrang brengen

Corruptiepreventie

In onze distributie- en leveringsakkoorden zullen we clausules opnemen die omkooppraktijken verbieden. Binnen ons personeelsbeleid werken we maatregelen uit die we kunnen en zullen nemen om corruptie te voorkomen. Als beursgenoteerde onderneming komt Option de bepalingen inzake Corporate Governance na, aangezien zij lid is van de ETHIBEL Sustainability index.

MILIEUBELEID VAN DE PRODUCTIE EN LOGISTIEKE EENHEID

De activiteiten van Option Wireless Ltd omvatten: "Creëren, produceren en leveren van producten en oplossingen voor draadloze communicatie". De organisatie erkent haar ecologische verantwoordelijkheid ten overstaan van haar personeel, aandeelhouders, klanten en het algemene publiek en streeft ernaar de bedrijfsomgeving van haar faciliteiten voortdurend te verbeteren. Daartoe verbindt de organisatie zich ertoe te allen tijde te beschikken over een gedocumenteerd milieubeheersysteem (Environmental Management System) dat voldoet aan de norm: ISO 14001:2004 en rekening te houden met alle reglementaire en wettelijke vereisten die relevant zijn voor haar sector, de lokale bedrijfsomgeving en de vereisten van haar klanten.

De organisatie heeft de volgende doelstellingen:

- o zowel intern als extern communicatie verspreiden over haar strategieën
- o ernaar streven haar ecologische prestaties voortdurend te verbeteren
- o gebruikmaken van de input van werknemers, klanten, aandeelhouders, de regering, lokale overheden, betrokken derden en het algemene publiek
- o bewustzijn voor en opleiding in verband met milieuaspecten.
- o creëren van een betere omgeving voor allen door het beperken, recycleren en opnieuw gebruiken van afval, de optimale inzet van middelen en door geen schadelijke stoffen in het milieu te lozen
- o naleven van alle relevante toepasbare reglementen en wetten
- o vervuiling voorkomen
- o produceren en leveren van producten in een veilige omgeving volgens de specifieke instructies en voorwaarden van de klant.

Het bovenstaande beleid wordt gesteund door de directie van Option Wireless Ltd, die de noodzakelijke middelen zal inzetten om ervoor te zorgen dat de doelstellingen en beoogde doelen kunnen worden verwezenlijkt. We creëren de passende programma's om onze doelstellingen te verwezenlijken en zullen die onderzoeken op de Annual Management Review en de Quarterly Objective Review Meetings.

KWALITEITSCERTIFICAAT

Het certificaat van registratie van kwaliteitssysteem aan I.S. EN ISO 9001:2008 werd op 17 juni 2010 aan Option Wireless Ltd afgeleverd door de National Standards Authority van Ierland. (geldig tot 3 maart 2013)

Het certificaat van registratie van het milieusysteem volgens I.S. EN ISO 14001:2004 werd op 9 december 2011 door de National Standards Authority van Ierland aan Option Wireless Ltd afgeleverd. (geldig tot 8 april 2014)

TAAL VAN DIT JAARVERSLAG

Option is krachtens de Belgische wetgeving verplicht zijn jaarverslag in het Nederlands op te stellen. Option heeft ook een Engelse vertaling van dit jaarverslag gemaakt. Bij tegenstrijdigheid tussen de Engelse en Nederlandse versie van dit jaarverslag, is de Nederlandse brontekst bindend.

BESCHIKBAARHEID VAN HET JAARVERSLAG

Dit jaarverslag kan gratis worden aangevraagd bij:

Option NV
T.a.v. Investor Relations
Gaston Geenslaan 14
3001 Leuven, Belgium
Phone: +32(0)16 317 411
Fax: +32(0)16 317 490
E-mail: investor@option.com

Dit jaarverslag is ook in elektronische vorm beschikbaar. Deze elektronische versie geldt uitsluitend ter informatie en kan worden gedownload via het internet op de website van Option (www.option.com). Uitsluitend de gedrukte versie van het jaarverslag, gepubliceerd in België overeenkomstig de toepasselijke wet- en regelgeving, is wettelijk bindend. Option aanvaardt geen aansprakelijkheid voor de volledigheid of juistheid van het jaarverslag dat via het internet beschikbaar is. Andere informatie op de website van Option of op enige andere website, maakt geen deel uit van dit jaarverslag.

TOEKOMSTGERICHTE UITSPRAKEN

Dit jaarverslag bevat toekomstgerichte uitspraken, daaronder zonder beperking inbegrepen uitspraken met de woorden "is van oordeel", "verwacht", "is van plan", "is voornemens", "streeft ernaar", "naar verwachting", "naar schatting", "zal", "wil", en soortgelijke uitdrukkingen. Deze toekomstgerichte uitspraken reflecteren bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die tot gevolg kunnen hebben dat de werkelijke resultaten, financiële toestand, prestaties of verwezenlijkingen van Option, of bedrijfsresultaten wezenlijk verschillen van de toekomstige resultaten, prestaties of verwezenlijkingen uitgesproken of geïmpliceerd in deze toekomstgerichte uitspraken. Gezien deze onzekerheden wordt de lezer afgeraden overmatig te vertrouwen op deze toekomstgerichte uitspraken. Deze toekomstgerichte uitspraken zijn uitsluitend gemaakt op datum van dit jaarverslag. Option wijst uitdrukkelijk elke verplichting af om deze toekomstgerichte uitspraken in dit jaarverslag bij te werken rekening houdend met een wijziging van de desbetreffende verwachtingen of een verandering van gebeurtenissen, voorwaarden of omstandigheden waarop deze uitspraak berust, tenzij een dergelijke uitspraak is voorgeschreven in de geldende wettelijke en bestuursrechtelijke bepalingen.

