

Inhoudsopgave

- BERICHT AAN ONZE AANDEELHOUDERS
- VERKORTE GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING EN VERKORT GECONSOLIDEERD OVERZICHT VAN HET TOTAALRESULTAAT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI
- VERKORTE GECONSOLIDEERDE BALANS
- VERKORT GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI
- VERKORT GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN
- TOELICHTING BIJ DE GEAUDITEERDE HALFJAAR RESULTATEN VOOR DE PERIODE BEËINDIGD OP 30 JUNI
- INFORMATIE OVER HET BEDRIJF

BERICHT AAN ONZE AANDEELHOUDERS

OVERZICHT

- A. OPSOMMING VAN DE BELANGRIJKSTE GEBEURTENISSEN DIE ZICH DE EERSTE ZES MAANDEN VAN HET BOEKJAAR HEBBEN VOORGEDAAN EN HET EFFECT DAARVAN OP DE VERKORTE GECONSOLIDEERDE TUSSENTIJDSE FINANCIËLE OVERZICHTEN**
- B. BESCHRIJVING VAN DE VOORNAAMSTE RISICO'S EN ONZEKERHEDEN VOOR DE RESTERENDE MAANDEN VAN HET BOEKJAAR**
- C. MANAGEMENT VERKLARING**

A. OPSOMMING VAN DE BELANGRIJKSTE GEBEURTENISSEN DIE ZICH DE EERSTE ZES MAANDEN VAN HET BOEKJAAR HEBBEN VOORGEDAAN EN HET EFFECT DAARVAN OP DE VERKORTE GECONSOLIDEERDE TUSSENTIJDSE FINANCIËLE OVERZICHTEN

Op het niveau van de Option groep (de “**Groep**” of “**Option**”), vonden een aantal belangrijke gebeurtenissen plaats die gecommuniceerd werden via de website van Option NV (de “**Vennootschap**”). Hierna volgt een overzicht van de belangrijkste niet-financiële hoogtepunten tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2014.

Overzicht

Tijdens het eerste halfjaar van 2014 bleef Option het productportfolio van CloudGate uitbreiden, in lijn met onze strategie die erop gericht is om het geografische bereik uit te breiden, de features set in oplossingsgerichte doelmarkten te verdiepen en de functionaliteiten en de modellen van het platform te verbeteren.

Met name in het eerste halfjaar van 2014 verwierf Option de certificeringen CE, IC, FCC en PTCRB voor het nieuwe CloudGate LTE-product en werden de eerste exemplaren voor evaluatie geleverd aan klanten in Noord-Amerika en Europa. LTE wint terrein bij de ontwikkeling van M2M-projecten in Noord-Amerika, waar operatoren met 3G CDMA (niet UMTS) netwerken zeer snel LTE-dekking uitrollen en de data bekendmaken waarop verouderde 2G-technologieën uit dienst worden genomen. Deze plannen nopen klanten ertoe om bestaande systemen te upgraden naar LTE. CloudGate LTE biedt een competitief geprijsd product dat al het tot nu toe geleverd werk binnen het CloudGate-platform naar een hoger niveau tilt, en dat combineert met een LTE/WCDMA/GSM module die voldoende banden voorziet voor wereldwijde dekking. Voor klanten betekent dit een veilige en betrouwbare keuze voor hun projecten.

CloudGate LTE fungeert ook als een CloudGate-platform van de tweede generatie. Het biedt nieuwe mogelijkheden voor energiecontrole voor klanten die actief zijn in industriële telematica en in applicaties die energie-efficiënt moeten zijn bijv. omdat ze gevoed worden door zonne-energie. Voorts is er een groter geheugen voor de meer complexe geïntegreerde applicaties die CloudGate-partners ontwikkelen.

CloudGate LTE voorziet de bestaande CloudGate 3G- en CloudGate Ethernet-modellen van een product met een hogere waarde voor klanten die op zoek zijn naar de bescherming van hun investeringen op lange termijn en naar hogere prestaties.

Option bleef ook het geografische bereik van CloudGate uitbreiden met de lancering van CloudGate 3G in Japan met certificatie voor zowel NTT DoCoMo als Softbank, en daarnaast ook de certificatie voor Telcel in Mexico. Option zal dit geografische bereik voor de certificatie van CloudGate het volgende halfjaar blijven uitbreiden in Zuid-Amerika.

Option verkreeg ook certificering voor CloudGate bij een vijfde operator in Noord-Amerika, en dit bij Aerias Communications Inc., een MNO die zich concentreert op M2M.

In het eerste half jaar bracht Option een applicatieteam op de been dat binnen het bedrijf de focus legt op het voorzien van diensten voor klanten en dit voor de ontwikkeling van toepassingen. De leden van dit team werken ook samen met een breed netwerk van externe softwarepartners, die ze helpen om hun platformen binnen CloudGate te integreren om zo op maat gemaakte oplossingen aan eindklanten te kunnen aanbieden. Op die manier kan Option een prominentere rol spelen in de verkoopcyclus, wat leidt tot meer marktportunities.

Om de geografische uitbreiding te realiseren, om de marktpenetratie te vergroten en om meer actief deel te nemen aan lopende verkoopcycli, is de verkooporganisatie versterkt en uitgebreid.

Option bleef het aantal partners in het M2M-ecosysteem optrekken die CloudGate ondersteunen. In de eerste jaarthelft van 2014 werd Option een partner van ThingWorx Ready. Option heeft ondertussen interfaces ontwikkeld voor CloudGate met de softwareplatformen van Axeda, Bitreactive, Carriots, Cumulocity, EVOGPS, Vistracks, Exosite, ILS, Prosyst en ThingWorx. Ieder van deze partners voegt een specialisatie toe voor de M2M-segmenten waar zij zich toe richten.

In de eerste jaarthelft verwierf Option ook de certificeringen FCC, IC en CE voor de CloudGate Telematics-uitbreidingskaart. De kaart is bedoeld voor interfaces en bijkomende apparatuur die noodzakelijk zijn voor het gebruik van CloudGate in telematica-applicaties voor commerciële voertuigen zoals het management van truckleveringen, of taxi- en bussystemen.

Al deze acties vergroten de marktgebieden waar CloudGate oplossingen te bieden heeft die gebruikslaar zijn voor klanten, en ze verhogen de zichtbaarheid van de CloudGate-oplossing in de markt, om Option toe te laten de verkoop van CloudGate te versnellen.

Corporate

- Op 11 april 2014 maakte Option bekend dat het met succes een private plaatsing had afgerond. Het bedrijf had de intentie om een bedrag tussen de 8 en 12 miljoen EURO op te halen. Option wist uiteindelijk het maximumbedrag van 12 miljoen EURO te verzekeren via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze obligatie werd onderschreven door Quaeroq CVBA voor 4 miljoen EURO, Alychlo NV, de holding vennootschap van Marc Coucke, voor 2,7 miljoen EURO, Vermec NV voor 1,5 miljoen EURO, Jan Callewaert voor 0,5 miljoen EURO, FDVV Consult van Frank Deschuytere, CEO van Option, voor 0,2 miljoen EURO en daarnaast een aantal privé-investeerders en bedrijven voor samen 3,1 miljoen EURO.

Deze financieringsronde was een succes dankzij het sterke geloof van de investeerders in de opportuniteiten binnen de markt van het 'Internet of Things', en in de oplossingen en de unieke positie van Option binnen deze markt. De nieuwe fondsen zullen worden aangewend om de expansie te ondersteunen van de verkoopkanalen, de verkoop- en supportteams, om de productportfolio verder uit te breiden met technologie & toepassingen en om verder het ecosysteem van CloudGate-partners uit te breiden.

De converteerbare obligatie over 5 jaar loopt af in april 2019 en heeft een jaarlijkse interestvoet van 9,00% en de initiële conversieprijs bedraagt 0,295 euro, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het Option-aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie. De interest zal worden gekapitaliseerd bij het initieel uitstaande bedrag van de obligaties en dit op een halfjaarlijkse basis.

- De Algemene Vergadering van Aandeelhouders die werd gehouden op 28 mei 2014 besliste om het mandaat van Olivier Lefebvre als onafhankelijk bestuurder voor één jaar te verlengen. Verder werd ook Frank Deschuytere, CEO van Option, aangesteld tot uitvoerend bestuurder. De Algemene Vergadering van Aandeelhouders stelde ook mevrouw Sabine Everaet, de heer Jan Vostermans en de heer Dimitri Duffeleer aan om de Raad van Bestuur te vervoegen als niet-uitvoerende bestuurders.

De mandaten van Lawrence Levy en Philip Vermeulen als leden van de Raad van Bestuur liepen af op 28 mei 2014. Het bedrijf wenst Lawrence Levy en Philip Vermeulen te bedanken voor hun jarenlange inzet voor Option. De Raad van Bestuur bestaat nu uit zeven leden: Jan Callewaert, Frank Deschuytere, Dimitri Duffeleer, Sabine Everaet, Olivier Lefebvre, Francis Vanderhoydonck en Jan Vostermans.

- Op 16 juni 2014 besliste de Buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders over de uitgifte van een maximaal aantal van 5 miljoen warrants '2014' binnen het kader van een nieuw plan voor aandelenopties voor personeelsleden; geen enkele van deze warrants werden tot nu toe toegekend aan de begunstigden.

Financiële kerncijfers voor het eerste halfjaar van 2014

- De opbrengsten voor het eerste halfjaar van 2014 bedroegen 2,8 miljoen EURO in vergelijking met 5,1 miljoen EURO tijdens het eerste halfjaar van 2013.
- De brutowinstmarge van het eerste halfjaar van 2014 bedroeg 35,2 % ten opzichte van de opbrengsten in vergelijking met een brutowinstmarge van 34,1 % in dezelfde periode in 2013.
- De financiële kosten stegen significant, vooral als een gevolg van de te betalen intresten op de converteerbare obligatieleningen uitgegeven in 2013 en bij de start van het tweede kwartaal in 2014.
- De EBIT voor het eerste halfjaar van 2014 bedroeg -5,9 miljoen EURO vergeleken met -7,0 miljoen EURO tijdens dezelfde periode in 2013. Het nettoresultaat kwam uit op -6,6 miljoen EURO vergeleken met -7,2 miljoen EURO op 30 juni 2013.
- De cashpositie steeg van 1,6 miljoen EURO op jaareinde 2013 naar 5,9 miljoen EURO, en dit was te danken aan de uitgifte van een converteerbare obligatielening van 12,0 miljoen EURO.
- Op 2 juni 2014 steeg het totaal maatschappelijk kapitaal naar 4.563.525,95 EURO als gevolg van de uitgifte van 25 converteerbare obligaties (totaal conversiebedrag: 2.500.000 EURO).

B. BESCHRIJVING VAN DE VOORNAAMSTE RISICO'S EN ONZEKERHEDEN VOOR DE RESTERENDE MAANDEN VAN HET BOEKJAAR

Risico's en onzekerheden

Wat betreft de belangrijkste risico's en onzekerheden waarmee de Groep de resterende maanden van 2014 geconfronteerd zou kunnen worden, verwijzen wij naar de risicofactoren en onzekerheden zoals die in detail staan omschreven in het Jaarverslag 2013 (dat beschikbaar is op de website van Option (www.option.com) sinds 24 april 2014), en die nog steeds van toepassing zijn.

Daarnaast wil de Raad van Bestuur de volgende risico's en onzekerheden omschrijven voor de resterende maanden van het huidige boekjaar.

Continuïteit van de onderneming

Option genereerde een negatieve cashflow uit zijn activiteiten tijdens de eerste zes maanden van het jaar, wat de liquiditeit en de algemene financiële positie van de vennootschap deed verzwakken. Hoewel CloudGate een erg competitief product is dankzij zijn functionaliteiten en prijszetting, verliep de verkoop traag in het eerste halfjaar van 2014. Daar zijn drie oorzaken voor:

De verschillende M2M-segmenten vragen om op maat gemaakte oplossingen, met aanpassingen op verschillende product- en softwareniveaus waarbij verschillende spelers in het ecosysteem betrokken zijn. Hoewel CloudGate specifiek ontworpen is om met dit gegeven te kunnen omgaan, blijft het een complex proces dat resulteert in lange verkoopcycli. Om hieraan tegemoet te komen, hebben we een applicatieteam samengesteld met als focus de greep van Option op de 'ontwikkeling van oplossingen' te vergroten, om zo de noden van de eindgebruikers beter te kunnen inschatten en de 'time to solution' te verkorten. We zien nu al een grotere betrokkenheid van dit applicatieteam in het verkoopproces en we verwachten dat deze trend aanhoudt, wat moet leiden tot meer transparante verkoopopportuniteiten en kortere verkoopcycli.

In de geografische regio's Europa, Azië, Oceanië en Latijns-Amerika kende Option een beperkte penetratie in de markt. Om hieraan tegemoet te komen, heeft Option nieuwe distributeurs aan zijn netwerk toegevoegd, en dat blijft het voortzetten. Tegelijkertijd werd de verkooporganisatie versterkt om zo een meer actieve rol te kunnen spelen in de lopende verkoopcycli.

In Noord-Amerika nam de doorverkoop via onze distributiepartner meer tijd dan verwacht in beslag, wat leidde tot uitstel bij orders voor herbevoorrading. Dit is mede te wijten aan het ontbreken van enkele productfunctionaliteiten en de lange procedure in Noord-Amerika voor de CloudGate LTE-certificering die sommige verkoopcycli deed vastlopen. Option kon de meeste van deze problemen oplossen in het eerste halfjaar door verschillende software-updates en de lancering van nieuwe interfacekaarten. De LTE-certificering van CloudGate wordt naar verwachting kortelings afgerond. We verwachten voor Noord-Amerika een gezonde groei in de tweede jaarhelft.

De blijvende operationele verliezen van de Vennootschap en de huidige handelsomgeving kunnen wezenlijk nadelige invloed hebben op haar zakelijke en financiële positie. Deze verliezen kunnen ertoe leiden dat de Vennootschap nieuwe maatregelen voor kostenbesparingen en herstructurering moet doorvoeren waarvoor het de prioriteiten voor de aanwending van kapitaal moet herzien, mogelijk ten nadele van de eigen businessbehoeften, wat ertoe kan leiden dat minder fondsen beschikbaar zijn voor de businessactiviteiten van de Vennootschap, inclusief marketingactiviteiten, kapitaaluitgaven, acquisities of andere algemene doelen. Als gevolg daarvan kan de Vennootschap te lijden hebben onder een competitief nadeel in vergelijking met zijn concurrenten die over meer liquiditeit en kapitaal kunnen beschikken.

Indien de omzetstijging niet snel genoeg toeneemt in de nabije toekomst dan kan de Vennootschap geconfronteerd worden met serieuze liquiditeitsproblemen die de continuïteit van de Vennootschap in gevaar kunnen brengen. In zo'n scenario zal het werkkapitaal van de Vennootschap verstrekt moeten worden voor het einde van het vierde kwartaal. In dit opzicht heeft de Raad van Bestuur ondermeer het budget herzien en werkt ze aan een plan om bijkomende liquiditeit te verzekeren om zo de werkkapitaalpositie van de Vennootschap te versterken. Dit plan bevat verschillende mogelijke scenario's en wordt verder uitgediept met het management van de Vennootschap. De Raad van Bestuur en het management zullen de gemaakte vordering nauwlettend opvolgen in een gedetailleerd actieplan en de markt informeren wanneer mogelijk en/of vereist.

Belangrijkste transacties met verbonden partijen

Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2014, hebben de volgende transacties plaatsgevonden tussen de Vennootschap en leden van de Raad van Bestuur die vragen om de toepassing van de procedure voor belangenconflicten zoals bepaald door de Belgische wetgeving (artikel 523 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen).

De relevante verbonden partijen kunnen als volgt worden opgesomd:

Op 11 april 2014 paste de Raad van Bestuur de procedure toe zoals die voorzien is in artikel 523 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen. In zijn hoedanigheid van bestuurder van de Vennootschap, informeerde de heer Jan Callewaert de Raad van Bestuur, voor het begin van de beraadslaging, dat hij als intekenaar voor 5 converteerbare obligaties voor een totaalbedrag van 500.000 EURO, een potentieel belangenconflict van vermogensrechtelijke aard had dat strijdig kan zijn met de belangen van de vennootschap, en dat aangaande de uitgifte van de converteerbare obligaties die beschreven staan in de agenda.

Na bespreking besliste de Raad van Bestuur tot uitgifte van converteerbare obligaties en om in het kader van de voorgenomen uitgifte van de converteerbare obligaties het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders en houders van converteerbare obligaties op te heffen in het voordeel van de volgende intekenaars:

- "QUAEROQ", gevestigd te 8790 Waregem, Franklin Rooseveltlaan 180, RPR Kortrijk 0862.330.988, voor een bedrag van 4.000.000,00 EURO;
- "VERMEC", gevestigd te 3191 Hever, Salvialaan 3, RPR Leuven 0473.749.780, voor een bedrag van 1.500.000,00 EURO;
- "PARTICIPATIEMAATSCHAPPIJ VLAANDEREN", of "PMV", gevestigd te 1000 Brussel, Oude Graanmarkt 63, RPR Brussel 0455.777.660, voor een bedrag van 100.000,00 EURO;
- "DESPIEGHELAERE PROJECTS", gevestigd te 8300 Knokke-Heist, Boslaan 24, RPR Brugge 0865.360.853, voor een bedrag van 500.000,00 EURO;
- "MYLECKE MANAGEMENT, ART & INVEST", gevestigd te 8570 Vichte (Anzegem), Waregemstraat 26, RPR Kortrijk 0839.876.577, voor een bedrag van 300.000,00 EURO;
- "ALYCHLO", gevestigd te 8570 Vichte (Anzegem), Waregemstraat 26, RPR Kortrijk 0895.140.645, voor een bedrag van 2.700.000,00 EURO;
- Mevrouw BAETEN Nathalie, verblijvend in 8570 Vichte (Anzegem), Waregemstraat 26, voor een bedrag van 200.000,00 EURO;
- De heer COUCKE Marc, Armand, Alice, André, Liliane, verblijvend in 8570 Vichte (Anzegem), Waregemstraat 26, voor een bedrag van 100.000,00 EURO;
- "CYTINDUS", gevestigd te 1180 Brussel (Ukkel), Goudenregenlaan 6, RPR Brussel 0460.724.264, voor een bedrag van 500.000,00 EURO;
- De heer DE BLAISER Joris, Achiël, Josée, verblijvend te 2801 Heffen (Mechelen), Nuffelstraat 23, voor een bedrag van 200.000,00 EURO;
- De heer SCHROEDERS Freddy, Jozef, verblijvend te te 3000 Leuven, Lei 17, voor een bedrag van 600.000,00 EURO;
- De heer DERKINDEREN Guy, Luc, Cornelia, verblijvend te 2820 Rijmenam (Bonheiden), Peulisbaan 8, voor een bedrag van 300.000,00 EURO;
- De heer MICHIELS Johan Wim André, verblijvend te 3110 Rotselaar, Zallakenstraat 48, voor een bedrag van 100.000,00 EURO;
- De heer VERSTRAETEN Ludovicus, René, verblijvend te 3130 Betekom (Begijnendijk), Processieweg 14, voor een bedrag van 200.000,00 EURO;
- "FDVV Consult", gevestigd te 9120 Beveren-Waas, Bosdamlaan 5, RPR Dendermonde 0477.538.324, voor een bedrag van 200.000,00 EURO;
- De heer CALLEWAERT Jan, Jozef Alfons, verblijvend te 3000 Leuven, Vanden Tymplestraat 43 bus 5, voor een bedrag van 500.000,00 EURO.

C. MANAGEMENT VERKLARING

Het management verklaart dat, voor zover hen bekend:

- a) De verkorte financiële overzichten, die zijn opgesteld overeenkomstig de toepasselijke standaarden voor jaarrekeningen, een getrouw beeld geven van het vermogen, van de financiële toestand en van de resultaten van de Vennootschap en haar geconsolideerde ondernemingen:
- b) Het tussentijdse verslag van de Raad van Bestuur een getrouw overzicht geeft van de belangrijke gebeurtenissen en de belangrijkste transacties met verbonden partijen die zich in de eerste zes maanden van het boekjaar hebben voorgedaan en het effect daarvan op de verkorte financiële overzichten, evenals een beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden voor de resterende maanden van het boekjaar.

Leuven, 26 augustus 2014

GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR, behalve cijfers per aandeel	30 juni 2014	30 juni 2013
Opbrengsten	2 846	5 145
<i>Opbrengsten van producten</i>	2 689	4 428
<i>Opbrengsten van software en licenties</i>	157	718
<i>Kostprijs verkochte goederen</i>	(1 844)	(3 391)
Brutowinst	1 002	1 753
<i>Onderzoeks- en ontwikkelingskosten</i>	(2 551)	(2 760)
<i>Kosten van verkoop, marketing en royalty's</i>	(1 555)	(1 380)
<i>Algemene en administratiekosten</i>	(2 836)	(4 607)
Totale bedrijfskosten	(6 942)	(8 747)
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(5 940)	(6 994)
<i>Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen</i>	1 633	2 141
EBITDA	(4 307)	(4 853)
Bedrijfsresultaat	(5 940)	(6 994)
<i>Wisselkoerswinsten/(verliezen)</i>	3	(13)
<i>Interestopbrengsten/(kosten) en overige financiële opbrengsten/(kosten)</i>	(639)	(199)
Financieel resultaat	(636)	(211)
Resultaat vóór belastingen	(6 576)	(7 205)
<i>Belastingen</i>	(16)	4
Nettoresultaat van de periode toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap	(6 592)	(7 201)
Resultaat per aandeel		
<i>Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen</i>	83 944 514	82 498 592
<i>Verwaterd gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen</i>	83 944 514	82 498 592
<i>Resultaat per aandeel voor verwatering</i>	(0,08)	(0,09)
<i>Resultaat per aandeel na verwatering</i>	(0,08)	(0,09)

GECONSOLIDEERD TOTAALRESULTAAT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR	30 juni 2014	30 juni 2013
Nettoresultaat	(6 592)	(7 201)
<u>Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten</u>		
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit valutaverschillen uit buitenlandse activiteiten	(25)	8
Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode (netto van belastingen)	(25)	8
Totale gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode toewijsbaar aan de Groep	(6 617)	(7 193)

Alle componenten van de niet gerealiseerde winsten en verliezen zijn recycleerbaar via de resultatenrekening.

GECONSOLIDEERDE BALANS

In duizend EUR	30 juni 2014	31 december 2013
Activa		
Immateriële vast activa	3 671	4 005
Materiële vaste activa	341	454
Overige financiële activa	1 236	1 236
Overige vorderingen	125	125
Totaal der niet-vlottende activa	5 374	5 820
Vorraden	2 716	3 410
Handels- en overige vorderingen	1 211	1 350
Liquide middelen	5 939	1 623
Belastingvorderingen	16	25
Totaal der vlottende activa	9 882	6 408
Totaal activa	15 255	12 228
schulden en eigen vermogen		
Geplaatsd kapitaal	4 564	4 125
Uitgiftepremies	2 863	1 078
Reserves	(2 681)	(2 656)
Overgedragen resultaat	(14 987)	(8 395)
Totaal eigen vermogen toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap	(10 241)	(5 848)
Financiële schulden	17 924	8 060
Totaal schulden op meer dan een jaar	17 924	8 060
Handels- en overige schulden	7 134	8 912
Overgedragen opbrengsten	120	200
Voorzieningen	311	395
Overige financiële schulden	-	507
Te betalen belastingen	8	1
Totaal schulden op ten hoogste een jaar	7 572	10 016
Totaal schulden en eigen vermogen	15 255	12 228

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR	30 juni 2014	30 juni 2013
BEDRIJFSACTIVITEITEN		
Nettoresultaat (A)	(6 592)	(7 201)
Afschrijvingen op immateriële vaste activa	1 523	1 911
Afschrijvingen op materiële vaste activa	110	229
Verlies / (winst) uit de verkoop van materiële vaste activa	4	-
(Terugname van) waardeverminderingen op vlottende en niet vlottende activa	(83)	(233)
Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa	-	1
Toename / (afname) in provisies	-	302
Niet gerealiseerde wisselkoers verliezen / (winsten)	(18)	9
Interest (opbrengsten)	(322)	(18)
Interestkosten	411	191
Kost van op aandelen gebaseerde betalingen	-	-
Belastingkost / (opbrengst)	11	(4)
Totaal (B)	1 637	2 388
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten voor mutaties in bedrijfskapitaal (C)=(A)+(B)	(4 955)	(4 813)
Afname / (toename) in voorraden	777	966
Afname / (toename) van handels- en overige vorderingen	458	850
Toename / (afname) van handels- en overige schulden	(1 543)	(1 911)
Toename / (afname) van uitgestelde opbrengsten	-	-
Aanwending van provisies	(84)	(52)
Totaal de mutaties in bedrijfskapitaal (D)	(392)	(147)
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten (E)=(C) + (D)	(5 347)	(4 960)
(Betaalde) interesten (F)	(640)	(66)
Ontvangen interesten (G)	4	28
(Betaalde) / ontvangen belastingen (H)	(5)	-
KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN (i)=(e)+(f)+(g)+(h)	(5 987)	(4 999)

INVESTERINGSACTIVITEITEN

Uitgaven van productontwikkeling, na aftrek van ontvangen subsidies	(1 191)	(1 628)
Investerings in niet-geconsolideerde ondernemingen	-	-
Verwerving van materiële vaste activa	(2)	-
Verwerving van immateriële vaste activa	-	-
Ontvangsten uit de verkoop van materiële vaste activa	3	-

KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN (j)**(1 191)** **(1 628)****FINANCIERINGSACTIVITEITEN**

Opbrengsten van leningen	12 000	9 045
Leasingschulden	(7)	(7)
Aflossingen van leningen	(500)	-

KASSTROOM VERSTREKT / (GEBRUIKT) UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN (k)**11 493** **9 038****Netfotoename/(afname) van liquide middelen = (l)+(j)+(k)****4 315** **2 411**

Liquide middelen bij het begin van het boekjaar	1 623	3 147
Impact wisselkoersfluctuaties	1	18
Liquide middelen op het einde van het boekjaar	5 939	5 576

Verschil**4 315** **2 411**

GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

Cijfers over het boekjaar eindigend op 30 juni 2014	Geplaatst kapitaal	Uitgifte- premies	Op aandelen ge- baseerde betalingen	Valuta- koers verschillen	Kosten uitgifte van nieuwe aandelen	Over- gedragen resultaat	Totaal
Op 1 januari 2013	12 232	57 961	720	23	(1 635)	(64 453)	4 847
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(11 703)	(11 703)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	(62)	(1)	(8)	(70)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	(62)	-	(11 711)	(11 773)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	1 078	-	-	-	-	1 078
Overdracht van/naar	-	983	-	-	(981)	(2)	-
Kapitaalsverhoging	58 944	(58 944)	-	-	-	-	-
Kapitaalsverlaging	(67 051)	-	-	-	-	67 051	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	(720)	-	-	720	-
Op 31 december 2013	4 125	1 078	-	(39)	(2 617)	(8 395)	(5 848)
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(6 592)	(6 592)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	(25)	-	-	(25)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	(25)	-	(6 592)	(6 617)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	(276)	-	-	-	-	(276)
Overdracht van/naar	-	-	-	-	-	-	-
Kapitaalsverhoging	439	2 061	-	-	-	-	2 500
Kapitaalsverlaging	-	-	-	-	-	-	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	-	-	-	-	-
Op 30 juni 2014	4 564	2 863	-	(64)	(2 617)	(14 987)	(10 241)

TOELICHTING BIJ DE GEAUDITEERDE HALFJAAR RESULTATEN VOOR DE PERIODE BEËINDIGD OP 30 JUNI

Toelichting 1: Waarderingsregels en berekeningsmethoden en corporate informatie

IAS 34 werd toegepast op het halfjaar rapport. De opname en waarderingsregels van de Groep gebruikt voor het opstellen van de tussentijdse jaarrekening zijn dezelfde als deze gebruikt voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening van 2013.

Continuïteit van de onderneming

Option genereerde een negatieve cash flow uit zijn activiteiten tijdens de eerste zes maanden van het jaar, wat de liquiditeit en de algemene financiële positie van de vennootschap deed verzwakken. Hoewel CloudGate een erg competitief product is dankzij zijn functionaliteiten en prijszetting, verliep de verkoop traag in het eerste halfjaar van 2014. Daar zijn drie oorzaken voor:

De verschillende M2M-segmenten vragen om op maat gemaakte oplossingen, met aanpassingen op verschillende product- en softwareniveaus waarbij verschillende spelers in het ecosysteem betrokken zijn. Hoewel CloudGate specifiek ontworpen is om met dit gegeven te kunnen omgaan, blijft het een complex proces dat resulteert in lange verkoopcycli. Om hieraan tegemoet te komen, hebben we een applicatieteam samengesteld met als focus greep van Option op de 'ontwikkeling van oplossingen' te vergroten, om zo de noden van de eindgebruikers beter te kunnen in schatten en de 'time to solution' te verkorten. We zien nu al een grotere betrokkenheid van dit applicatieteam in het verkoopproces en we verwachten dat deze trend aanhoudt, wat moet leiden tot meer transparante verkoopopportunities en kortere verkoopcycli.

In de geografische regio's Europa, Azië, Oceanië en Latijns-Amerika kende Option een beperkte penetratie in de markt. Om hieraan tegemoet te komen, heeft Option nieuwe distributeurs aan zijn netwerk toegevoegd, en dat blijft het voortzetten. Tegelijkertijd werd de verkooporganisatie versterkt om zo een meer actieve rol te kunnen spelen in de lopende verkoopcycli.

In Noord-Amerika nam de doorverkoop via onze distributiepartner meer tijd dan verwacht, wat leidde tot uitstel bij orders voor herbevoorrading. Dit is mede te wijten aan het ontbreken van enkele productfunctionaliteiten en de lange procedure in Noord-Amerika voor de CloudGate LTE-certificering die sommige verkoopcycli deed vastlopen. Option kon de meeste van deze problemen oplossen in het eerste halfjaardoor verschillende software-updates en de lancering van nieuwe interfacekaarten. De LTE-certificering van CloudGate wordt naar verwachting kortelings afgerond. We verwachten voor Noord-Amerika een gezonde groei in de tweede jaarhelft.

De blijvende operationele verliezen van de Vennootschap en de huidige handelsomgeving kunnen wezenlijk nadelige invloed hebben op haar zakelijke en financiële positie. Deze verliezen kunnen ertoe leiden dat de Vennootschap nieuwe maatregelen voor kostenbesparingen en herstructurering moet doorvoeren waarvoor het de prioriteiten voor de aanwending van kapitaal moet herzien, mogelijk ten nadele van de eigen businessbehoeften, wat ertoe kan leiden dat minder fondsen beschikbaar zijn voor de businessactiviteiten van de Vennootschap, inclusief marketingactiviteiten, kapitaaluitgaven, acquisities of andere algemene doelen. Als gevolg daarvan kan de Vennootschap te lijden

hebben onder een competitief nadeel in vergelijking met zijn concurrenten die over meer liquiditeit en kapitaal kunnen beschikken.

Indien de omzetstijging niet snel genoeg toeneemt in de nabije toekomst dan kan de Vennootschap geconfronteerd worden met serieuze liquiditeitsproblemen die de continuïteit van de Vennootschap in gevaar kunnen brengen. In zo'n scenario zal het werkkapitaal van de Vennootschap verstrekt moeten worden voor het einde van het vierde kwartaal. In dit opzicht heeft de Raad van Bestuur ondermeer het budget herzien en werkt ze aan een plan om bijkomende liquiditeit te verzekeren om zo de werkkapitaalpositie van de Vennootschap te versterken. Dit plan bevat verschillende mogelijke scenario's en wordt verder uitgediept met het management van de Vennootschap. De Raad van Bestuur en het management zullen de gemaakte vordering nauwlettend opvolgen in een gedetailleerd actieplan en de markt informeren wanneer mogelijk en/of vereist.

Toelichting 2: Nieuwe standaarden

De volgende (gewijzigde) standaarden zijn van toepassing vanaf 1 januari 2014, maar hebben geen invloed op de jaarrekening van de Groep.

- IFRS 10 De geconsolideerde jaarrekening, van kracht per 1 januari 2014
- IFRS 11 Gezamenlijke overeenkomsten, van kracht per 1 januari 2014
- IFRS 12 Informatieverschaffing over belangen in andere entiteiten, van kracht per 1 januari 2014
- IFRS 10-12 Overgangsbepalingen, van kracht per 1 januari 2014
- IFRS 10, IFRS 12 en IAS 27 - Beleggingsinstellingen, van kracht per 1 januari 2014
- IAS 27 De enkelvoudige jaarrekening, van kracht per 1 januari 2014
- IAS 28 Belangen in geassocieerde deelnemingen en joint ventures, van kracht per 1 januari 2014
- IAS 32 Financiële instrumenten: Presentatie: Salderen van financiële activa en financiële verplichtingen, van kracht per 1 januari 2014
- IAS 39 Financiële instrumenten: Opname en waardering – Vernieuwing van derivaten en voortzetting van hedge accounting, van kracht per 1 januari 2014
- IFRIC 21 Heffingen van overheidswege, van kracht per 1 januari 2014

De Groep heeft geen andere standaard, interpretatie of wijziging die werd gepubliceerd, maar nog niet van kracht is, vervroegd toegepast.

Zoals vereist door IAS 34, wordt de aard en de invloed van deze wijzigingen hieronder besproken.

IFRS 15 Opbrengsten uit contracten met klanten

De International Accounting Standards Board (IASB) heeft in mei 2014 de standaard IFRS 15 Opbrengsten uit contracten met klanten gepubliceerd. IFRS 15 legt de vereisten vast bij de verwerking van opbrengsten die moeten worden toegepast op alle contracten met klanten (met uitzondering van contracten die in het toepassingsgebied vallen van de standaarden rond huurovereenkomsten, verzekeringscontracten en financiële instrumenten). De standaard moet worden toegepast op boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2017. De Groep zal in januari 2016 beginnen met de analyse van de invloed op de voornaamste bronnen van opbrengsten.

IAS 19 Personeelsbeloningen – Toegezegde pensioenregelingen: Werknemersbijdragen

De wijziging vereenvoudigt de verwerking van bijdragen van werknemers of derden aan toegezegde pensioenregelingen die geen verband houden met de anciënniteit van de

werknemer. De Groep beoordeelt momenteel de gevolgen van deze standaard. De gewijzigde standaard is van kracht voor boekjaren die beginnen op of na 1 juli 2014.

Wijziging aan IAS 16 en IAS 38: Verduidelijking van aanvaarbare afschrijvingspraktijken

In IAS 16 en IAS 38 staat beschreven dat activa dienen te worden afgeschreven volgens de verwachte wijze waarop de toekomstige voordelen van het actief zullen worden gebruikt. De IASB heeft verduidelijkt dat het gebruik van methoden die steunen op de verwachte opbrengsten ter bepaling van de afschrijvingskost van een actief niet kan worden toegestaan, gezien de gerealiseerde opbrengsten uit een activiteit waarbij het actief wordt gebruikt doorgaans worden beïnvloed door andere factoren dan het gebruik van de economische voordelen van het actief. Bovendien verduidelijkt de IASB dat opbrengsten doorgaans worden verondersteld geen geschikte basis te zijn voor het bepalen van de wijze waarop de economische voordelen van een immaterieel actief worden gebruikt. Deze veronderstelling kan echter in beperkte gevallen worden weerlegd. De wijziging is van kracht voor boekjaren die beginnen op of na 1 januari 2016.

Jaarlijkse verbeteringen van IFRS, cyclus 2010-2012 (gepubliceerd in december 2013)

De IASB heeft de verbeteringen van de standaarden en interpretaties voor de cyclus 2010-2012 gepubliceerd om inconsistenties weg te nemen en teksten te verduidelijken.

- IFRS 2 Op aandelen gebaseerde betalingen: De definities van een prestatievoorwaarde en een voorwaarde gerelateerd aan de dienstperiode zijn verduidelijkt, waarmee diverse toepassingsproblemen zijn opgelost.
- IFRS 3 Bedrijfscombinaties: Verduidelijkt dat een voorwaardelijke vergoeding bij een bedrijfscombinatie die niet als eigen vermogen wordt geclassificeerd, nadien wordt gewaardeerd tegen reële waarde met verwerking van waardeverschillen in de winst-en-verliesrekening, ongeacht of de vergoeding in het toepassingsgebied van IFRS 9 'Financiële instrumenten' valt.
- IFRS 8 Operationele segmenten:
 - Verduidelijkt dat bij aggregatie van operationele segmenten de economische kenmerken moeten worden vermeld op basis waarvan is beoordeeld dat de segmenten vergelijkbaar zijn.
 - Voorts is verduidelijkt dat vermelding van de aansluiting van de segmentactiva op het totaal van de activa slechts wordt vereist indien die aansluiting aan de 'key operating decision maker' wordt gerapporteerd (vergelijkbaar met de vereiste informatieverschaffing ten aanzien van segmentverplichtingen).
- IFRS 13 Waardering tegen reële waarde: In de Basis for Conclusions is verduidelijkt dat kortlopende vorderingen en schulden waarvoor geen rente wordt aangerekend kunnen worden gewaardeerd aan het factuurbedrag indien het effect van discontering niet materieel is.
- IAS 16 Materiële vaste activa en IAS 38 Immateriële activa: De methode voor herwaardering is verduidelijkt: bij een herwaardering worden cumulatieve afschrijvingen geëlimineerd zodat de bruto boekwaarde en de boekwaarde gelijk zijn aan de marktwaarde.
- IAS 24 Informatieverschaffing over verbonden partijen: Verduidelijkt is dat een 'managemententiteit' (een entiteit die managementdiensten verstrekt) kwalificeert als een verbonden partij waarop de toelichtingsvereisten inzake informatieverschaffing over verbonden partijen van toepassing zijn. Een entiteit die gebruik maakt van dergelijke diensten dient de daarvoor gemaakte kosten te vermelden.
- Deze verbeteringen zijn van toepassing op boekjaren die aanvangen op of na 1 juli 2014.

Jaarlijkse verbeteringen van IFRS, cyclus 2011-2013 (gepubliceerd december 2013)

Dit betreffen de verbeteringen van de standaarden en interpretaties voor de cyclus 2011-2013 met als doel inconsistenties weg te nemen en teksten te verduidelijken.

- IFRS 3 Bedrijfscombinaties: Verduidelijkt dat niet alleen joint ventures, maar alle gezamenlijke regelingen buiten het toepassingsgebied van IFRS 3 vallen. Voorts is verduidelijkt dat de uitzondering op het toepassingsgebied slechts geldt voor de verwerking in de jaarrekening van de gezamenlijke regeling zelf.
- IFRS 13 Waardering tegen reële waarde: Er werd verduidelijkt dat de portfoliovrijstelling kan worden toegepast op financiële activa, financiële verplichtingen en andere contracten.
- IAS 40 Vastgoedbeleggingen: De onderlinge relatie tussen IFRS 3 en IAS 40 is verduidelijkt. In IAS 40 wordt door middel van de beschrijving van aanvullende diensten een onderscheid gemaakt tussen beleggingsvastgoed en vastgoed voor eigen gebruik. IFRS 3 moet worden gebruikt bij de vaststelling of er bij een transactie sprake is van de aankoop van een actief of van een bedrijfscombinatie.

Deze verbeteringen zijn van toepassing op boekjaren die aanvangen op of na 1 juli 2014.

Toelichting 3: Segmentatie

De Groep heeft IFRS 8 "Operationele segmenten" toegepast, en dit met ingang van 1 januari 2009. IFRS 8 vereist dat de operationele segmenten worden geïdentificeerd op basis van de interne rapportering betreffende de componenten van de Groep welke op regelmatige basis worden besproken door het management van de Groep met als doel de nodige middelen toe te wijzen aan deze segmenten en om hun werking in te schatten.

Het primaire rapporteringssegment werd bepaald als zijnde het bedrijfssegment, elk segment is een autonoom component van de Groep welke specifieke producten of diensten levert:

- Het "Devices & Solutions" operationele segment bestaat uit datakaarten, USB apparaten, routers alsook het nieuwe end-to-end dienstenaanbod;
- Het "M2M" operationele segment is gerelateerd aan de opbrengsten gegenereerd door Option's nieuwste toestel, genaamd CloudGate;
- Het "Embedded & Solutions" operationele segment bestaat voornamelijk uit de productie van ingebouwde apparaten of modules en de bijbehorende integratie en certificatie diensten;
- Het "Licentie" operationele segment bestaat voornamelijk uit inkomsten gegenereerd uit licentie overeenkomsten, afgesloten met derde partijen;
- Het "Overige" operationele segment is voornamelijk gerelateerd aan de opbrengsten van de connection manager software business, de mobiele beveiligingsoplossingen en andere niet product en niet licentie gebonden opbrengsten. In dit stadium worden deze niet apart gerapporteerd vermits zij minder dan 10% van de totale omzet vertegenwoordigen.

In duizend EUR	Opbrengsten van externe klanten		Resultaat van het operationeel segment	
	30 juni 2014	30 juni 2013	30 juni 2014	30 juni 2013
Devices & Solutions	1 078	2 146	(76)	542
Embedded & Solutions	1 045	2 024	38	(184)
M2M	298	780	(1 199)	(457)
Overige	425	195	476	81
Totalen	2 846	5 145	(760)	(18)
Niet toegewezen bedrijfskosten			(5 180)	(6 976)
Financiële (kosten) / opbrengsten			(636)	(211)
Belastingen			(16)	4
Nettoresultaat			(6 592)	(7 201)

Het resultaat van het bedrijfssegment vertegenwoordigt het resultaat van elk segment met inbegrip van de bedrijfskosten welke toewijsbaar zijn aan het bedrijfssegment. De bedrijfskosten die kunnen worden toegewezen zijn in hoofdzaak de waardeverminderingen, kosten in verband met royalty's en personeelsgebonden kosten welke werden toegewezen aan het bedrijfssegment. De overige bedrijfskosten, met inbegrip van voornamelijk de algemene- en administratiekosten, afschrijvingen en personeelsgebonden kosten niet toewijsbaar aan een specifiek segment, werden gerapporteerd onder de "niet toegewezen bedrijfskosten".

Toelichting 4: Overige

- Bewegingen in onderzoeks- en ontwikkelingskosten: de onderzoeks- en ontwikkelingskosten liggen in lijn van die van het eerste halfjaar van 2013 (beperkte daling van 0,2 miljoen EURO).
- Bewegingen in verkoop-, marketing- en royalty's kosten: de verkoop-, marketing- en royalty's kosten liggen in lijn van die van het eerste halfjaar van 2013 (beperkte stijging van 0,2 miljoen EURO).
- Beweging in algemene- en administratiekosten: vergeleken met de eerste jaarhelft van 2013, daalden de algemene- en administratiekosten met 1,8 miljoen EURO, te wijten aan het inkrimpen van de Groep.

Converteerbare obligatie: Op 11 april 2014 ging Option over tot de uitgifte van een converteerbare obligatielening voor een totaalbedrag van 12 miljoen EURO. Deze obligatie werd onderschreven door Quaeroq CVBA voor 4 miljoen EURO, Alychlo NV, de holding vennootschap van Marc Coucke, voor 2,7 miljoen EURO, Vermec NV voor 1,5 miljoen EURO, Jan Callewaert voor 0,5 miljoen EURO, FDVV Consult van Frank Deschuytere, CEO van Option, voor 0,2 miljoen EURO en daarnaast een aantal privé-investeerders en bedrijven voor samen 3,1 miljoen EURO. De converteerbare obligatie over 5 jaar loopt af in april 2019 en heeft een jaarlijkse interestvoet van 9,00% en de initiële conversieprijs bedraagt 0,295 euro, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het Option-aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie. De interest zal worden gekapitaliseerd bij het initieel uitstaande bedrag van de obligaties en dit op een halfjaarlijkse basis.

De converteerbare obligatielening werd verwerkt volgens IFRS standaarden zoals voorgeschreven in IAS 39. IAS vereist dat de emittent van een samengesteld financieel instrument de schuld component en de vermogens component apart voorstelt in de financiële staten met name als volgt:

De markt interest voet die gebruikt werd om de waarde van de obligatie te berekenen bedraagt 9%.

Geen andere belangrijke gebeurtenissen die een materiële financiële impact hebben op de geconsolideerde tussentijdse financiële verslagen, dan deze die hierboven beschreven werden, hebben zich voorgedaan gedurende de eerste zes maanden van het financiële jaar.

INFORMATIE OVER HET BEDRIJF

Dit interim rapport bevat toekomstgerichte informatie die risico's en onzekerheden inhoudt, met inbegrip van verklaringen omtrent de plannen, doelstellingen, verwachtingen en intenties van de onderneming. Dergelijke verklaringen omvatten, zonder beperking, discussies betreffende de strategische richting van de onderneming en nieuwe productintroducties en – ontwikkelingen. De lezers worden gewaarschuwd dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen bekende en onbekende risico's en onzekerheden inhouden die er kunnen voor zorgen dat de huidige resultaten materieel verschillen van de resultaten die werden uiteengezet in de toekomstgerichte verklaringen. De risico's en onzekerheden omvatten, zonder beperking, de vroege fase van de markt voor connectiviteit en geïntegreerde draadloze producten en oplossingen voor draagbare en handheld computers en gsm's, het beheer van de groei, het vermogen van de onderneming om nieuwe producten, een snelle technologische verandering en concurrentie te ontwikkelen en succesvol te commercialiseren. Een aantal van deze risicofactoren werden benadrukt in het Verslag van de Raad van Bestuur 2013 aan de Algemene Vergadering betreffende de Enkelvoudige en Geconsolideerde Jaarrekening van Option NV dat terug te vinden is in het jaarverslag 2013 op de pagina's 31-33. De toekomstgerichte verklaringen die hierin zijn vervat, zijn alleen geldig vanaf de datum van dit persbericht. De onderneming ontkent uitdrukkelijk elke verplichting om publiek aanpassingen of herzieningen te doen aan een dergelijke verklaring om elke verandering in de verwachtingen van de onderneming of elke verandering van gebeurtenissen, voorwaarden of omstandigheden waarop een dergelijke verklaring is gebaseerd weer te geven.

Voor meer informatie, contacteer

Frank Deschuytere CEO

Gaston Geenslaan 14

B-3001 Leuven, België

TEL: +32 (0) 16 31 74 11

FAX: +32 (0) 16 31 74 90

E-mail: investor@option.com

OVER OPTION

Option staat voor 'Connecting Things to the Cloud'. Met meer dan 25 jaar ervaring en een groot aantal wereldpremières in de mobiele technologie, is Option ideaal geplaatst om de meest efficiënte, betrouwbare en veilige draadloze oplossingen te stellen voor de bedrijfswereld (B2B) en industriële markten (M2M). Het bedrijf werkt hiervoor samen met systeemintegratoren, value added resellers, application platform providers, distributeurs met toegevoegde waarde en netwerkoperatoren, om zo op maat gemaakte oplossingen aan eindklanten te kunnen voorstellen. Option heeft zijn hoofdkwartier in België en heeft daarnaast kantoren in Europa, de VS, Groot-China, Japan en Australië. Meer informatie op www.option.com.

Copyright ©2014 OPTION. Alle rechten voorbehouden. Alle product- en bedrijfsnamen hierin kunnen betrekking hebben op (geregistreerde) handelsmerken of handelsnamen.