

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE EN VOORWETENSCHAP

CRESCENT RAPPORTEERT JAARCIJFERS 2019

Leuven, België – 30 april 2020 – 19u45, Crescent NV, Gaston Geenslaan 14, 3001 Heverlee (Euronext Brussels: OPTI) heeft vandaag haar resultaten bekendgemaakt voor het volledige jaar van 2019, eindigend op 31 december 2019. De resultaten zijn uitgedrukt in euro en werden opgesteld in overeenstemming met de opname- en waarderingsgrondslagen van IFRS zoals aanvaard binnen de Europese Unie.

Kernpunten

- Omzetgroei van 9%
- EBITDA positief
- Sterke resultaten van Services divisie
- Verbeterde en uitgebreidere gateway portfolio voor Option
- Kapitaalverhoging van 6mio EUR versterkt balans

Woord van de voorzitter

Geachte Aandeelhouders,

Eerst en vooral wil ik U danken voor het blijvend vertrouwen dat U ons gaf, om OPTION in een brede, sterke en succesvolle technologie groep te integreren, met name CRESCENT NV. We zijn daar nu bijna twee jaar aan het timmeren, en de afdeling Option wordt nu vergezeld, en gesteund, door andere sterke bedrijven in de groep, zoals 2INVISION (IT & Services), INNOLUMIS (RGB LED Lighting), en SAIT (IOT Integrations). Dat CRESCENT in grote mate zijn doelstellingen voor 2019 heeft kunnen realiseren is bemoedigend. We hadden een break-even EBITDA resultaat vooropgesteld. Dankzij de fusie, veel inzet en volharding en na vele jaren van rode cijfers, hebben we eindelijk dit doel bereikt. De ultieme redding en strategische herpositionering van het voormalige OPTION NV wordt nu stilaan een realiteit.

Met 9% groei 'year on year' hebben we ook onze omzet objectieven grotendeels kunnen realiseren, niettegenstaande onvoorziene 'setbacks' in de certificering en introductie van de nieuwe "CloudGate" lijn. Niettemin is er bij deze laatste opvallend genoeg een 'year on year' groei van 48%. De LED verlichting tak presteerde onder de verwachtingen omwille van een serieuze knip in de budgetten voor vervanging van energie efficiënte straatverlichting in Nederland, en een algemene investering stop in Zuid-Afrika. Het is uiteindelijk vooral het voortschrijdend succes in onze IT-Services Divisie dat het grote verschil maakte. Dit mede dankzij gerichte acquisities die vorig jaar op touw werden gezet, en de sterke groei van onze service activiteiten in België.

Alhoewel de groepsresultaten dit jaar nog afgeremd werden door aflossing van historische schulden en voortschrijdende herstructureringen alsook belastende audit activiteiten, durven we toch stellen dat 2019 in de annalen van CRESCENT geboekt zal staan als het jaar waarin fundamentele turnarounds van OPTION, SAIT NL en MARO, op touw werden gezet. Ook de balans van de onderneming werd nog verder gevoelig versterkt via een belangrijke omzetting van schuldvorderingen in kapitaal ten belope van 6 M EUR. Geschraagd door een sterke IT-Services Divisie en twee competente product Divisies rond IoT gateways en smart LED lighting armaturen, kan CRESCENT met voorzichtig vertrouwen vooruit blikken op een veelbelovende toekomst als toonaangevende integrator van state of the art IoT systemen. Yes, We can beat the odds!

Ik neem deze gelegenheid dus graag te baat om alle medewerkers en bestuurders van de groep te danken voor hun inzet en toewijding om "hun" onderneming succesvol te navigeren doorheen moeilijke en onzekere tijden.

Terzelfdertijd richt ik mijn dank tot ontelbare trouwe investeerders die ons zijn blijven steunen toen "Return on Investment" een zeer vaag begrip leek maar waarvoor mijn boodschap blijft dat we er alles zullen aan doen om hun vertrouwen en investeringen te laten renderen.

Ik had voorzien dat 2020 het jaar van de finale bevestiging van de turnaround zou worden. Onze track record van gestage vooruitgang, nieuwe strategische partnerships, vernieuwde producten, etc. wijzen in die richting. Onze lange termijn visie staat nog steeds op double digit groei en double digit operationele resultaten. Echter, gezien de nu nog onvoorspelbare "Corona" tegenwind, ben ik voorzichtig om sterke uitspraken te doen. Wat wel vast staat, is dat CRESCENT NV nu beter dan voorheen gewapend en bestand is tegen economische schokken. En dat het team van medewerkers met volle moed 2020 ingaat.

Eric Van Zele
Voorzitter
Gedelegeerd bestuurder

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN EN BALANS

In de geconsolideerde resultatenrekening van 2019 kunnen de meest opvallende elementen van het geconsolideerd resultaat als volgt worden samengevat in KEUR (duizend EUR):

inkEUR	2019	2018
Opbrengsten	18.199	16.675
Bedrijfsverlies	-4.168	-25.859
Afschrijvingen en waardeverminderingen	4.188	23.298
EBITDA	20	-2.561
Financieel resultaat	-332	492
Verlies voor belastingen	-4.500	-25.367
Netto Verlies	-4.949	-25.032
toerekenbaar aan aandeelhouders van Crescent	-4.851	-25.262
toerekenbaar aan de minderheidsbelangen	-98	230

Dankzij een robuuste omzetstijging van 9% is de vennootschap er toch in geslaagd om een positief operationeel resultaat te boeken. De voorziene ommekeer in het Solutions segment (OPTION NV) heeft zich echter nog niet volledig gerealiseerd en ook de omzet en bijdrage in het resultaat van de Lighting Divisie bleven onder de verwachtingen. Enkel het services segment realiseerde een sterke groei in omzet en resultaat hetgeen net voldoende was om de ganse groep op een positieve EBITDA te brengen in 2019. Het is wel nuttig aan te merken dat er tijdens het boekjaar (vooral bij Option nv) veel éénmalige herstructureringskosten werden opgenomen en verwerkt.

In lijn met de interne opvolging van haar activiteiten heeft de vennootschap beslist om haar activiteiten op te splitsen in volgende segmenten/divisies

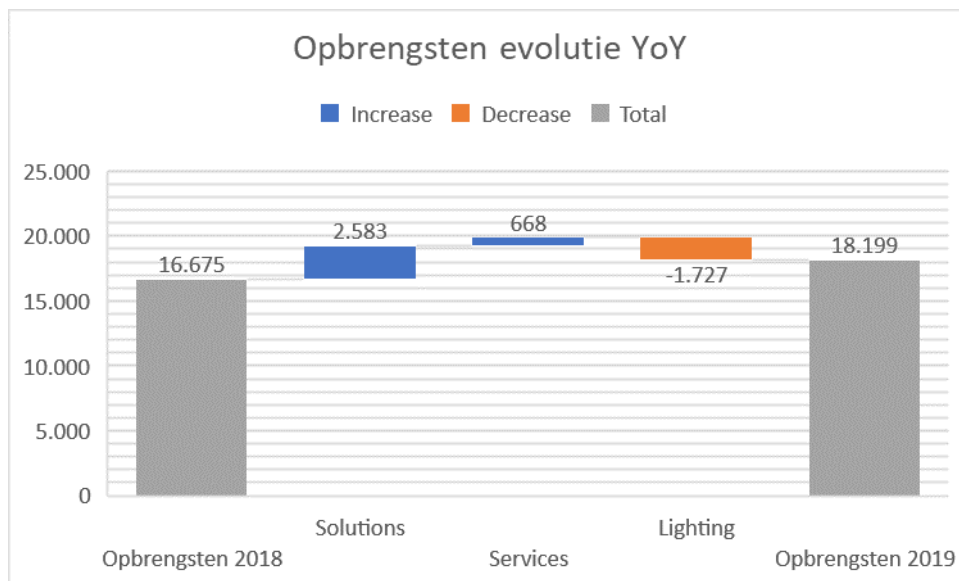
- Solutions
- Services
- Lighting

Elk segment is een autonome component van de Groep welke specifieke producten of diensten levert:

- Het "Solutions" segment bevat alle activiteiten betreffende de productie van gateways, datakaarten, USB apparaten, routers en ingebouwde modules, het end-to-end dienstenaanbod alsook de activiteiten omtrent het bouwen en onderhouden van telecom-, aarding- en blikseminstallaties en installaties voor draadloze communicatie in gesloten ruimtes; tot dit segment behoren Crescent NV, SAIT BV en Aardingen Maro Bvba; vanaf juli 2019 is ook de verworven vennootschap UEST NV een onafhankelijk deel van dit segment
- Het "Services" segment bevat alle diensten omtrent het beheer van de ICT-omgeving (hard- en software) voor klanten in publieke en private datacenter-omgevingen, alsook voor kleine en middelgrote bedrijven;
- Het "Lighting" segment, dat tot op heden enkel de vennootschap Innolumis BV bevat, omvat alle activiteiten gerelateerd aan LED straatverlichting.

Volgende tabel toont de analyse van de belangrijkste bewegingen in de opbrengsten tussen 2019 en 2018:

in k EUR	Opbrengsten van het operationeel segment		EBITDA van het operationeel segment	
	2019	2018	2019	2018
Solutions	8.744	6.161	-895	-3.102
Services	6.829	6.161	1.026	336
Lighting	2.626	4.353	-111	205
Totalen	18.199	16.675	20	-2.561



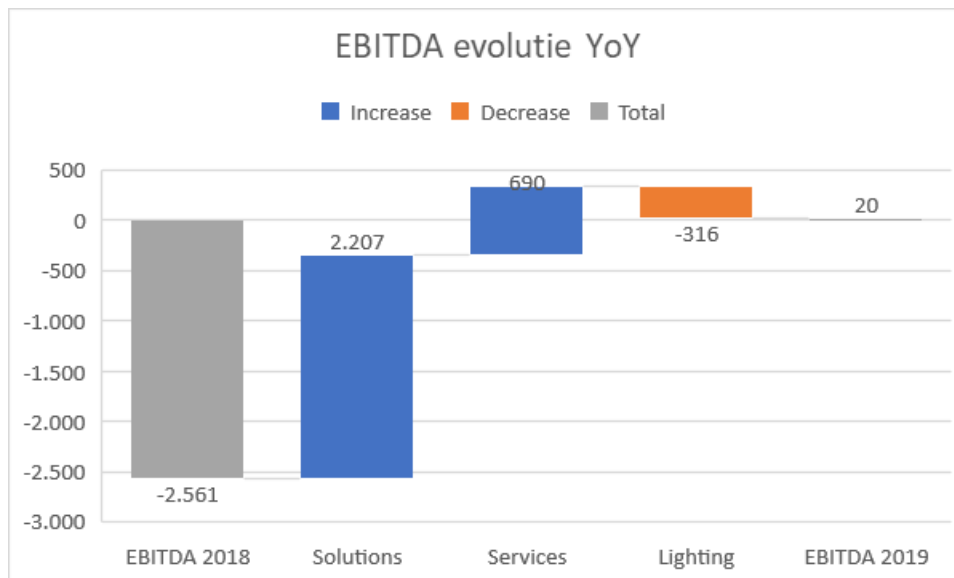
In het Solutions segment werd enerzijds een robuuste organische groei genoteerd dankzij fors gestegen Cloudgate verkoopvolumes (+48%), maar anderzijds was de omzetgroei deels niet-organisch omdat Crescent NV (voorheen Option NV) voor een volledig jaar werd geconsolideerd in vergelijking met slechts zeven maanden het vorig boekjaar, en ook UEST NV heeft voor zes maanden bijgedragen met 304.000 EUR omzet.

De lancering van nieuwe productlijnen liep wel vertraging op omwille van certificering in de Verenigde Staten waardoor Cloudgate Mini en Micro pas vanaf december in de markt werden gezet, de Cloudgate Nano staat gepland voor lancering in Q2 van 2020. Het distributienetwerk werd gevoelig uitgebreid en de verkoop in de US steeg met 54%, en was daarmee goed voor 1.700.000 EUR in 2019.

Ook de groei in het Services segment was deels niet-organisch omdat de in 2018 overgenomen NE-IT vennootschappen voor een volledig jaar hebben bijgedragen tot omzet en resultaat (9 maanden in 2018); anderzijds werd in België wel een sterke organische groei gerealiseerd.

Tenslotte kende het Lighting segment een omzetzak van 1.727.000 EUR door de algemene terughoudendheid in de Nederlandse thuismarkt, en de daling van de verkoop in het buitenland, waar de dochtervennootschap in Zuid-Afrika de verwachtingen nog niet heeft kunnen inlossen.

De impact van voorgaande omzetwijzigingen op de EBITDA 2019 worden in volgende tabel weergegeven:



In het Solutions segment bleven de EBITDA-cijfers nog negatief maar verbeterden wel fors ten opzichte van vorig boekjaar; Crescent NV dat nu volledig in consolidatie werd opgenomen in vergelijking met slechts zeven maanden vorig boekjaar is nog verlieslatend vooral omwille van niet recurrente herstructureringskosten. Desalniettemin was het gestegen omzetcijfer nog niet voldoende om alle recurrente kosten te dekken, alhoewel deze wel sterk werden afgebouwd. De andere vennootschappen van dit segment leverden een onbeduidende bijdrage tot de resultaten ervan. Aan te stippen is wel dat ook SAIT BV nu licht EBITDA positief is geworden, en wellicht de weg naar positieve EBITDA bijdragen heeft ingeslagen.

De winstgevendheid van het Services segment is toegenomen enerzijds door de synergiën die in Nederland werden geboekt dankzij de fusie van 2Invision Managed Services BV met NE-IT Hosting BV en NE-IT Automatisering BV, en anderzijds door de omzetgroei in de Belgische activiteiten. In de loop van 2019 heeft de Vennootschap de minderheidsaandeelhouders van 2Invision Managed Service BV uitgekocht, en is nu alleen aandeelhouder van deze vennootschap en meteen ook van haar beide NE-IT dochterondernemingen.

Door de vrij sterke terugval van de omzet in het Lighting segment heeft deze divisie geen positieve EBITDA bijdrage kunnen leveren. Eind december 2019 werd de vennootschap Crescent Smart Lighting BV verworven om de opstap naar Smart Lighting oplossingen te ondersteunen. Haar Belgische dochtervennootschap Melowes Bvba werd van naam veranderd en noemt nu Innolumis België Bvba met focus op de commercialisatie van smart LED armaturen in de Belgische markt.

In juni 2019 nam Innolumis de aandelen van haar partner Power Matla in de Zuid-Afrikaanse joint venture over en werd de naam van de vennootschap veranderd in Innolumis South-Africa; de activiteiten van deze vennootschap blijven zeer beperkt.

Ook de aankoop van Livereach Media Europe Bvba zou vanaf 2020 de IOT-integratie activiteiten van de groep een bijkomende groeiplatform en aanvullende competenties moeten geven. (software voor de events markt).

Bij de impairment testen bleek een bijkomende waardevermindering nodig op de goodwill van Aardingen Maro Bvba en SAIT BV van respectievelijk 748.000 EUR en 733.000 EUR. Ook de initiële goodwill van UEST NV werd afgeschreven voor 557.000 EUR.

In de balans van eind 2019 zijn volgende de belangrijkste posten:

inkEUR	2019	2018
Totaal Eigen vermogen	11.288	11.362
Totaal Activa	28.544	26.340
Vaste activa	22.648	20.510
waarvan Goodwill	14.077	14.100
Netto financiële schuld	6.135	4.177
Netto werkkapitaal	-3.147	-2.859

In de loop van 2019 werd vooreerst een kapitaalvermindering doorgevoerd door de Bijzondere Algemene Aandeelhoudersvergadering van 20 juni, via incorporatie van overgedragen verliezen en uitgiftepremies maar op 20 december volgde een inbreng van schuldvorderingen ten belope van 6.044.145 EUR om het maatschappelijk kapitaal finaal op 9.902.048 EUR te brengen.

De ingebrachte schuldvorderingen betroffen 1.440.000 EUR schulden ten gevolge van de overname van NE-IT en van het minderheidsbelang in 2Invision Managed Services BV, 1.580.000 EUR schulden gerelateerd aan de overnames in 2019 van UEST NV, Livereach Media Bvba en Crescent Smart Lighting BV, 409.000 EUR leveranciersschulden, en 2.615.000 EUR door aandeelhouders in de loop van 2019 verstrekte overbruggingskredieten.

Hiermee hebben de aandeelhouders concreet hun aangekondigde intentie aangetoond om de Vennootschap blijvend te ondersteunen.

De stijging van de netto financiële schuld is hoofdzakelijk te wijten aan de eerste toepassing van IFRS 16, waardoor bijkomend 2,3 miljoen EUR financiële schulden werden erkend in vergelijking met 2018 (ook de materiële vaste activa werden in 2019 verhoogd met 3.066.000 EUR recht-op-gebruik activa). In totaal werden in 2019 voor 1.642.000 EUR leningen afgelost en 814.000 EUR leasingschulden.

BELANGRIJKE GEBEURTENISSEN DIE PLAATSVONDEN NA AFLOOP VAN HET BOEKJAAR

De Buitengewone Algemene Vergadering van Crescent NV heeft op 20 december 2019 een vrijwillige opt-in van het nieuwe Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen goedgekeurd. Deze beslissing werd gepubliceerd in het Belgisch Staatsblad op 29 januari 2020 en werd dus effectief vanaf die datum.

Ingevolge statutaire machtiging dd.20.12.2019 beschikt de Raad van Bestuur van de Vennootschap over de bevoegdheid om binnen het kader van het Toegestane Kapitaal over te gaan tot kapitaalsverhogingen middels uitgifte van Warranten. De Raad van Bestuur kan overeenkomstig hetzelfde Artikel van de statuten van de Vennootschap het voorkeurrecht van de Aandeelhouders hierbij opheffen.

Op 21 april 2020 heeft de Raad van Bestuur van Crescent NV een warrantenplan goedgekeurd met als doel het ondersteunen en bereiken van enkele bedrijfs- en human resourcedoelstellingen. Er wordt voorzien in de toekenning van 37.000.000 opties.

De belangrijkste voorwaarden van het warrantenplan "2020" zijn de volgende:

- De uitoefenprijs van voormelde warranten "2020" bedraagt € 0,02 per warrant toegekend aan zelfstandige senior consultants en leden van het executive committee
- Het plan heeft een looptijd van 5 jaar
- Bij conversie van hun warranten ontvangen de optiehouders één gewoon aandeel van Crescent NV per optie
- De warranten zullen in tranches definitief verworven zijn gedurende de drie jaren na datum van het aanbod en definitief uitoefenbaar zijn op de derde verjaardag van de datum van aanbod.
- Het plan voorziet een versnelde verkrijging en uitoefening ingeval van wijziging van controle

De kost van deze op aandelen gebaseerde transactie wordt berekend op basis van de reële waarde op datum van verwerving. De totale geschatte kost voor dit plan bedraagt k€ 645.

Vanaf eind januari 2020 brak wereldwijd en tevens in Europa een belangrijke publieke gezondheidsbedreiging uit, met name het Coronavirus. Maatregelen van de overheden in Europa en de ineenkrimping van de economie op dat moment in China hebben op Europese bedrijven een belangrijke economische impact gehad sindsdien.

De Groep voorziet een mogelijke negatieve omzet impact hierdoor en heeft daarom niet gearzeld een aantal kostenbesparende maatregelen te nemen, om op korte termijn haar liquiditeitspositie en kasstromen zo goed mogelijk te beschermen.

De Groep voorziet op korte termijn, gezien haar kaspositie eind Q1 en de bijkomend genomen maatregelen, geen liquiditeits- noch solvabiliteitsproblemen. Vanzelfsprekend is de impact en de duur van de Corona crisis op vandaag uiterst moeilijk in te schatten.

Continuïteit

De Raad van Bestuur is van oordeel dat door de succesvolle afronding van de reeds eerder ondernomen acties, de bijkomende maatregelen getroffen ten gevolge van de coronacrisis waarvoor de inschatting van de financiële impact hiervoor toegelicht werd onder de sectie belangrijke gebeurtenissen die plaatsvonden na afloop van het boekjaar, en de intentie van de referentie aandeelhouders om de Vennootschap van bijkomende financiële middelen te voorzien moest de nood zich voordoen, deze laatste in staat moet zijn om over de komende 12 maanden haar plan te realiseren; de Raad van Bestuur bevestigt op die basis de waarderingsregels inzake continuïteit.

CONTACT

Edwin Bex

Gaston Geenslaan 14

B-3001 Leuven, Belgium

TEL: +32 (0) 16 31 74 11

FAX: +32 (0) 16 31 74 90

E-mail: investor@option.com

www.option.com

www.crescent-ventures.com