



# OPTION RAPPORTEERT RESULTATEN VAN HET EERSTE HALFJAAR 2014

**Leuven, België – 28 augustus 2014** – Option N.V. (EURONEXT Brussel: OPTI; OTC: OPNVY), het bedrijf dat staat voor 'Connecting Things to the Cloud', heeft vandaag haar resultaten bekendgemaakt voor het eerste halfjaar van 2014, eindigend op 30 juni. De resultaten zijn uitgedrukt in euro en werden opgesteld in overeenstemming met de opname- en waarderingsgrondslagen van IFRS zoals aanvaard binnen de Europese Unie. De boekhoudprincipes en waarderingsregels die in de onderstaande financiële rapportering worden gevolgd, zijn dezelfde als deze in de meest recente jaarrekening.

## FINANCIËLE KERNCIJFERS VOOR HET EERSTE HALFJAAR VAN 2014

- De opbrengsten voor het eerste halfjaar van 2014 bedroegen 2,8 miljoen EURO in vergelijking met 5,1 miljoen EURO tijdens het eerste halfjaar van 2013.
- De brutowinstmarge van het eerste halfjaar van 2014 bedroeg 35,2 % ten opzichte van de opbrengsten in vergelijking met een brutowinstmarge van 34,1 % in dezelfde periode in 2013.
- De financiële kosten stegen significant, vooral als een gevolg van de te betalen intresten op de converteerbare obligatieleningen uitgegeven in 2013 en bij de start van het tweede kwartaal in 2014.
- De EBIT voor het eerste halfjaar van 2014 bedroeg -5,9 miljoen EURO vergeleken met -7,0 miljoen EURO tijdens dezelfde periode in 2013. Het nettoresultaat kwam uit op -6,6 miljoen EURO vergeleken met -7,2 miljoen EURO op 30 juni 2013.
- De cashpositie steeg van 1,6 miljoen EURO op jaareinde 2013 naar 5,9 miljoen EURO, en dit was te danken aan de uitgifte van een converteerbare obligatielening van 12,0 miljoen EURO.
- Op 2 juni 2014 steeg het totaal maatschappelijk kapitaal naar 4.563.525,95 EURO als gevolg van de uitgifte van 25 converteerbare obligaties (totaal conversiebedrag: 2.500.000 EURO).

**Frank Deschuytere, CEO van Option:** “De resultaten voor het eerste halfjaar liggen onder onze interne ramingen. Dankzij de kapitaalinjectie versnellen we de sleutelementen van ons strategisch plan om de onderliggende oorzaken aan te pakken.

Op de eerste plaats werken we hard om de overstap te maken van het verkopen van toestellen naar het verkopen van end-to-end oplossingen. Verschillende M2M-segmenten vragen om op maat gemaakte oplossingen. Hoewel CloudGate hiervoor specifiek ontworpen is, blijft het een complex proces dat resulteert in lange verkoopcycli. Sinds het tweede kwartaal hebben we daarom een applicatie team samengesteld met als focus het afleveren van deze end-to-end

oplossingen. We zien nu al een concrete impact op het verkoopproces en we verwachten dat deze trend zal aanhouden.

Samen met onze distributiepartners promoten en commercialiseren we nu actief deze end-to-end oplossingen. Dit zou de verkoop van CloudGate moeten versnellen en de positie van Option versterken in de waardeketen van de totale M2M-oplossing.

Op de tweede plaats zijn we onze penetratie aan het vergroten in Europa, Azië, Oceanië en Latijns-Amerika. Zoals aangegeven in onze trading update na het eerste kwartaal, hebben we nieuwe distributeurs toegevoegd, en dat blijven we doen. Tegelijkertijd hebben we onze globale verkooporganisatie versterkt om zo een sneller inzicht en meer transparantie te hebben op de verkoop opportuniteiten.

Ten derde ben ik verheugd de verbetering te zien op het vlak van de doorverkoop via het verkoopkanaal. In Noord-Amerika werd deze gehinderd door partners die nieuwe software functionaliteit of een nieuw type interfacekaart vereisten om hun M2M-oplossing te vervolledigen, en ook door de lange procedure in Noord-Amerika voor de CloudGate LTE-certificering. We hebben nu verschillende nieuwe interfacekaarten ontwikkeld en belangrijke software-updates vrijgegeven die aan deze vereisten tegemoet komen. De LTE-certificering van CloudGate wordt naar verwachting kortelings afgerond.

We blijven design wins realiseren bij belangrijke industriële spelers en we hebben een groeiend potentieel van opportuniteiten dat solide verkoopsvolumes van CloudGate-oplossingen in de komende maanden mogelijk moet maken.

Ik blijf ervan overtuigd dat het CloudGate-platform dat we aanbieden bijzonder competitief is en het bedrijf de kans zal bieden om het grote potentieel dat de M2M-markt biedt te verzilveren. In overeenstemming met de uitvoering van onze plannen zouden we cash neutraal worden tegen het einde van dit jaar."

## **BUSINESS UPDATE**

### **Product**

- In het eerste halfjaar van 2014 verwierf Option de certificeringen CE, IC, FCC en PTCRB voor het nieuwe CloudGate LTE-product en werden de eerste exemplaren voor evaluatie geleverd aan klanten in Noord-Amerika en Europa. LTE wint terrein bij de ontwikkeling van M2M-projecten in Noord-Amerika, waar operatoren met 3G CDMA (niet UMTS) netwerken zeer snel LTE-dekking uitrollen en de data bekendmaken waarop verouderde 2G-technologieën uit dienst worden genomen. Deze plannen nopen klanten ertoe om bestaande systemen te upgraden naar LTE. CloudGate LTE biedt een competitief geprijsd product dat al het tot nu toe geleverde werk binnen het CloudGate-platform naar een hoger niveau tilt, en dat combineert met een LTE/WCDMA/GSM module die voldoende banden voorziet voor wereldwijde dekking. Voor klanten betekent dit een veilige en betrouwbare keuze voor hun projecten.

- CloudGate LTE fungeert ook als een CloudGate-platform van de tweede generatie. Het biedt nieuwe mogelijkheden voor energiecontrole voor klanten die actief zijn in industriële telematica en in applicaties die energie efficiënt moeten zijn bijv. omdat ze gevoed worden door zonne-energie. Voorts is er een groter geheugen voor de meer complexe geïntegreerde applicaties die CloudGate-partners ontwikkelen.

- CloudGate LTE voorziet de bestaande CloudGate 3G- en CloudGate Ethernet-modellen van een product met een hogere waarde voor klanten die op zoek zijn naar de bescherming van hun investeringen op lange termijn en naar hogere prestaties.

- Option behaalde ook nieuwe certificeringen voor CloudGate, met een vijfde operator in Noord-Amerika, met name Aerias Communications Inc., een mobiele netwerkoperator die zich concentreert op M2M, en verder NTT DoCoMo en Softbank in Japan en Telcel in Mexico.

- Het bedrijf verwierf ook de certificeringen FCC, IC en CE voor de CloudGate Telematics-uitbreidingskaart. De kaart is bedoeld voor interfaces en bijkomende apparatuur die noodzakelijk zijn voor het gebruik van CloudGate in telematica-applicaties voor commerciële voertuigen zoals het management van truckleveringen, of taxi- en bussystemen.

## **Sales**

- In het eerste halfjaar bracht Option een dedicated team op de been dat binnen het bedrijf de focus legt op het voorzien van diensten voor de ontwikkeling van toepassingen voor klanten. De engineers van dit team werken ook samen met een breed netwerk van externe softwarepartners, die ze helpen om hun platformen binnen CloudGate te integreren om zo op maat gemaakte oplossingen aan hun eindklanten te kunnen aanbieden. Op die manier kan Option een prominenter rol spelen in de verkoopcyclus, wat leidt tot meer zichtbare marktopportunities.

- Option bleef het aantal partners in het M2M-ecosysteem die CloudGate ondersteunen verder optrekken. In de eerste jaarhelft van 2014 werd Option een partner van ThingWorx Ready. Option heeft ondertussen interfaces ontwikkeld voor CloudGate met de softwareplatformen van Axeda, Bitreactive, Carriots, Cumulocity, EVOGPS, Vistracks, Exosite, ILS, Prosyst en ThingWorx. Ieder van deze partners voegt een specialisatie toe voor de M2M-segmenten waar zij zich toe richten.

- In Japan is Unidux – een dochteronderneming van Avnet – aangesteld tot CloudGate-distributeur. Unidux is goedgeplaatst om belangrijke M2M-marktopportunities in die regio op te volgen.

- In Europa versterken Avnet en Sphinx – beide behoren tot een van de grootste pan-Europese distributeurs voor datacommunicatie – verder de verkoopkanalen voor CloudGate.

- Nieuwe installaties worden gerealiseerd voor een brede waaier van toepassingen, gaande van bustickets of activabeheer in de sector van de nutsvoorzieningen tot mobiele toegangspunten. Een voorbeeld: de oplossing die via Aeris werd ontwikkeld voor Simply Home toont aan dat CloudGate goedgeplaatst is om het potentieel aan te boren van de thuisgezondheidszorg, waarvan wordt voorspeld dat het een van de snelst groeiende segmenten zal zijn binnen de M2M-omgeving.

## **Corporate**

- Om de geografische uitbreiding te realiseren, om het markt bereik te vergroten en om meer actief deel te nemen aan lopende verkoopcycli, is de verkooporganisatie versterkt.

- Op 11 april 2014 maakte Option bekend dat het met succes een private plaatsing had afgerond. Het bedrijf had de intentie om een bedrag tussen de 8 en 12 miljoen EURO op te halen. Option wist uiteindelijk het maximumbedrag van 12 miljoen EURO te verzekeren via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze obligatie werd onderschreven door Quaeroq CVBA voor 4 miljoen EURO, Alychlo NV, de holding vennootschap van Marc Coucke, voor 2,7 miljoen EURO, Vermec NV voor 1,5 miljoen EURO, Jan Callewaert voor 0,5 miljoen EURO, Frank Deschuytere, CEO van Option, voor 0,2 miljoen EURO en daarnaast een aantal privé-investeerders en bedrijven voor samen 3,1 miljoen EURO.

- Deze financieringsronde was een succes dankzij het sterke geloof van de investeerders in de opportuniteiten binnen de markt van het 'Internet of Things', en in de oplossingen en de unieke positie van Option binnen deze markt. De nieuwe fondsen zullen worden aangewend om de expansie te ondersteunen van de verkoopkanalen, de verkoop- en supportteams, om de productportfolio verder uit te breiden met technologie & toepassingen en om verder het ecosysteem van CloudGate-partners uit te breiden.

- De converteerbare obligatie over 5 jaar loopt af in april 2019 en heeft een jaarlijkse interestvoet van 9,00% en de initiële conversieprijs bedraagt 0,295 euro, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het Option-aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie. De interest zal worden gekapitaliseerd bij het initieel uitstaande bedrag van de obligaties en dit op een halfjaarlijkse basis.

- De Algemene Vergadering van Aandeelhouders die werd gehouden op 28 mei 2014 besliste om het mandaat van Olivier Lefebvre als onafhankelijk bestuurder voor één jaar te verlengen. Verder werd ook Frank Deschuytere, CEO van Option, aangesteld tot uitvoerend bestuurder. De Algemene Vergadering van Aandeelhouders stelde ook mevrouw Sabine Everaet, de heer Jan Vostermans en de heer Dimitri Duffeleer aan om de Raad van Bestuur te voegen als niet-uitvoerende bestuurders. De mandaten van Lawrence Levy en Philip Vermeulen als leden van de Raad van Bestuur liepen af op 28 mei 2014. Het bedrijf wenst Lawrence Levy en Philip Vermeulen te bedanken voor hun jarenlange inzet voor Option. De Raad van Bestuur bestaat nu uit zeven leden: Jan Callewaert, Frank Deschuytere, Dimitri Duffeleer, Sabine Everaet, Olivier Lefebvre, Francis Vanderhoydonck en Jan Vostermans.

- Op 16 juni 2014 besliste de Buitengewone Algemene Vergadering van Aandeelhouders over de uitgifte van een maximaal aantal van 5 miljoen warrants '2014' binnen het kader van een nieuw plan voor aandelenopties voor personeelsleden; geen enkele van deze warrants werden tot nu toe toegekend aan de begunstigden.

**- OPTION N.V. -**  
**Financieel rapport opgesteld in overeenstemming met de**  
**International Financial Reporting Standards (IFRS)**

**GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD  
OP 30 JUNI**

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR, behalve cijfers per aandeel	30 juni 2014	30 juni 2013
<b>Opbrengsten</b>	<b>2 846</b>	<b>5 145</b>
<i>Opbrengsten van producten</i>	2 689	4 428
<i>Opbrengsten van software en licenties</i>	157	718
Kostprijs verkochte goederen	(1 844)	(3 391)
<b>Brutowinst</b>	<b>1 002</b>	<b>1 753</b>
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(2 551)	(2 760)
Kosten van verkoop, marketing en royalty's	(1 555)	(1 380)
Algemene en administratiekosten	(2 836)	(4 607)
<b>Totale bedrijfskosten</b>	<b>(6 942)</b>	<b>(8 747)</b>
<b>Bedrijfsresultaat (EBIT)</b>	<b>(5 940)</b>	<b>(6 994)</b>
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	1 633	2 141
EBITDA	(4 307)	(4 853)
<b>Bedrijfsresultaat</b>	<b>(5 940)</b>	<b>(6 994)</b>
Wisselkoerswinsten/(verliezen)	3	( 13)
Interestopbrengsten/(kosten) en overige financiële opbrengsten/(kosten)	( 639)	( 199)
<b>Financieel resultaat</b>	<b>( 636)</b>	<b>( 211)</b>
<b>Resultaat vóór belastingen</b>	<b>(6 576)</b>	<b>(7 205)</b>
Belastingen	( 16)	4
<b>Nettoresultaat van de periode toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap</b>	<b>(6 592)</b>	<b>(7 201)</b>
<b>Resultaat per aandeel</b>		
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen	83 944 514	82 498 592
Verwaterd gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen	83 944 514	82 498 592
Resultaat per aandeel voor verwatering	(0,08)	(0,09)
Resultaat per aandeel na verwatering	(0,08)	(0,09)

- OPTION N.V. -

**GECONSOLIDEERD TOTAALRESULTAAT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD  
OP 30 JUNI**

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR	30 juni 2014	30 juni 2013
Nettoresultaat	(6 592)	(7 201)
<b><u>Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten</u></b>		
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit valutaverschillen uit buitenlandse activiteiten	( 25)	8
Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode (netto van belastingen)	( 25)	8
<b>Totale gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode toewijsbaar aan de Groep</b>	<b>(6 617)</b>	<b>(7 193)</b>

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERDE BALANS

In duizend EUR	30 juni 2014	31 december 2013
<b>Activa</b>		
Immateriële vast activa	3 671	4 005
Materiële vaste activa	341	454
Overige financiële activa	1 236	1 236
Overige vorderingen	125	125
<b>Totaal der niet-vlottende activa</b>	<b>5 374</b>	<b>5 820</b>
Vorraden	2 716	3 410
Handels- en overige vorderingen	1 211	1 350
Liquide middelen	5 939	1 623
Belastingvorderingen	16	25
<b>Totaal der vlottende activa</b>	<b>9 882</b>	<b>6 408</b>
<b>Totaal activa</b>	<b>15 255</b>	<b>12 228</b>
<b>schulden en eigen vermogen</b>		
Geplaatst kapitaal	4 564	4 125
Uitgiftepremies	2 863	1 078
Reserves	(2 681)	(2 656)
Overgedragen resultaat	(14 987)	(8 395)
<b>Totaal eigen vermogen toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap</b>	<b>(10 241)</b>	<b>(5 848)</b>
Financiële schulden	17 924	8 060
<b>Totaal schulden op meer dan een jaar</b>	<b>17 924</b>	<b>8 060</b>
Handels- en overige schulden	7 134	8 912
Overgedragen opbrengsten	120	200
Voorzieningen	311	395
Overige financiële schulden	-	507
Te betalen belastingen	8	1
<b>Totaal schulden op ten hoogste een jaar</b>	<b>7 572</b>	<b>10 016</b>
<b>Totaal schulden en eigen vermogen</b>	<b>15 255</b>	<b>12 228</b>

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR	30 juni 2014	30 juni 2013
<b>BEDRIJFSACTIVITEITEN</b>		
<b>Nettoresultaat (A)</b>	<b>(6 592)</b>	<b>(7 201)</b>
Afschrijvingen op immateriële vaste activa	1 523	1 911
Afschrijvingen op materiële vaste activa	110	229
Verlies / (winst) uit de verkoop van materiële vaste activa	4	-
(Terugname van) waardeverminderingen op vlottende en niet vlottende activa	( 83)	( 233)
Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa	-	1
Toename / (afname) in provisies	-	302
Niet gerealiseerde wisselkoers verliezen / (winsten)	( 18)	9
Interest (opbrengsten)	( 322)	( 18)
Interestkosten	411	191
Kost van op aandelen gebaseerde betalingen	-	-
Belastingkost / (opbrengst)	11	( 4)
<b>Totaal (B)</b>	<b>1 637</b>	<b>2 388</b>
<b>Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten voor mutaties in bedrijfskapitaal (C)=(A)+(B)</b>	<b>(4 955)</b>	<b>(4 813)</b>
Afname / (toename) in voorraden	777	966
Afname / (toename) van handels- en overige vorderingen	458	850
Toename / (afname) van handels- en overige schulden	(1 543)	(1 911)
Toename / (afname) van uitgestelde opbrengsten	-	-
Aanwending van provisies	( 84)	( 52)
<b>Totaal de mutaties in bedrijfskapitaal (D)</b>	<b>( 392)</b>	<b>( 147)</b>
<b>Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten (E)=(C) + (D)</b>	<b>(5 347)</b>	<b>(4 960)</b>
(Betaalde) interesten (F)	( 640)	( 66)
Ontvangen interesten (G)	4	28
(Betaalde) / ontvangen belastingen (H)	( 5)	-
<b>KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN (i)=(e)+(f)+(g)+(h)</b>	<b>(5 987)</b>	<b>(4 999)</b>



**INVESTERINGSACTIVITEITEN**

Uitgaven van productontwikkeling, na aftrek van ontvangen subsidies	(1 191)	(1 628)
Investerings in niet-geconsolideerde ondernemingen	-	-
Verwerving van materiële vaste activa	(2)	-
Verwerving van immateriële vaste activa	-	-
Ontvangsten uit de verkoop van materiële vaste activa	3	-

**KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN (j)****(1 191) (1 628)****FINANCIERINGSACTIVITEITEN**

Opbrengsten van leningen	12 000	9 045
Leasingschulden	(7)	(7)
Aflossingen van leningen	(500)	-

**KASSTROOM VERSTREKT / (GEBRUIKT) UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN (k)****11 493 9 038****Nettoename/(afname) van liquide middelen = (I)+(J)+(K)****4 315 2 411**

Liquide middelen bij het begin van het boekjaar	1 623	3 147
Impact wisselkoersfluctuaties	1	18
Liquide middelen op het einde van het boekjaar	5 939	5 576
<b>Verschil</b>	<b>4 315</b>	<b>2 411</b>

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

Cijfers over het boekjaar eindigend op 30 juni 2014	Geplaatst kapitaal	Uitgifte- premies	Op aandelen ge- baseerde betalingen	Valuta- koers verschillen	Kosten uitgifte van nieuwe aandelen	Over- gedragen resultaat	Totaal
<b>Op 1 januari 2013</b>	<b>12 232</b>	<b>57 961</b>	<b>720</b>	<b>23</b>	<b>(1 635)</b>	<b>(64 453)</b>	<b>4 847</b>
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(11 703)	(11 703)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	( 62)	( 1)	( 8)	( 70)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	( 62)	-	(11 711)	(11 773)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	1 078	-	-	-	-	1 078
Overdracht van/naar	-	983	-	-	( 981)	( 2)	-
Kapitaalsverhoging	58 944	(58 944)	-	-	-	-	-
Kapitaalsverlaging	(67 051)	-	-	-	-	67 051	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	( 720)	-	-	720	-
<b>Op 31 december 2013</b>	<b>4 125</b>	<b>1 078</b>	<b>-</b>	<b>( 39)</b>	<b>(2 617)</b>	<b>(8 395)</b>	<b>(5 848)</b>
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(6 592)	(6 592)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	( 25)	-	-	( 25)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	( 25)	-	(6 592)	(6 617)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	( 276)	-	-	-	-	( 276)
Overdracht van/naar	-	-	-	-	-	-	-
Kapitaalsverhoging	439	2 061	-	-	-	-	2 500
Kapitaalsverlaging	-	-	-	-	-	-	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	-	-	-	-	-
<b>Op 30 juni 2014</b>	<b>4 564</b>	<b>2 863</b>	<b>-</b>	<b>( 64)</b>	<b>(2 617)</b>	<b>(14 987)</b>	<b>(10 241)</b>

**- OPTION N.V. -**

**SEGMENT RAPPORTERING**

In duizend EUR	Opbrengsten van externe klanten		Resultaat van het operationeel segment	
	30 juni 2014	30 juni 2013	30 juni 2014	30 juni 2013
Devices & Solutions	1 078	2 146	( 76)	542
Embedded & Solutions	1 045	2 024	38	( 184)
M2M	298	780	(1 199)	( 457)
Overige	425	195	476	81
<b>Totalen</b>	<b>2 846</b>	<b>5 145</b>	<b>( 760)</b>	<b>( 18)</b>
Niet toegewezen bedrijfskosten			(5 180)	(6 976)
Financiële (kosten) / opbrengsten			( 636)	( 211)
Belastingen			( 16)	4
<b>Nettoresultaat</b>			<b>(6 592)</b>	<b>(7 201)</b>

Dit persbericht bevat toekomstgerichte informatie die risico's en onzekerheden inhoudt, met inbegrip van verklaringen omtrent de plannen, doelstellingen, verwachtingen en intenties van de onderneming. Dergelijke verklaringen omvatten, zonder beperking, discussies betreffende de strategische richting van de onderneming en nieuwe productintroducties en – ontwikkelingen. De lezers worden gewaarschuwd dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen bekende en onbekende risico's en onzekerheden inhouden die er kunnen voor zorgen dat de huidige resultaten materieel verschillen van de resultaten die werden uiteengezet in de toekomstgerichte verklaringen. De risico's en onzekerheden omvatten, zonder beperking, de vroege fase van de markt voor connectiviteit en geïntegreerde draadloze producten en oplossingen voor draagbare en handheld computers en gsm's, het beheer van de groei, het vermogen van de onderneming om nieuwe producten, een snelle technologische verandering en concurrentie te ontwikkelen en succesvol te commercialiseren. Een aantal van deze risicofactoren werden benadrukt in het Verslag van de Raad van Bestuur 2013 aan de Algemene Vergadering betreffende de Enkelvoudige en Geconsolideerde Jaarrekening van Option NV dat terug te vinden is in het jaarverslag 2013 op de pagina's 31-33. De toekomstgerichte verklaringen die hierin zijn vervat, zijn alleen geldig vanaf de datum van dit persbericht. De onderneming ontkent uitdrukkelijk elke verplichting om publiek aanpassingen of herzieningen te doen aan een dergelijke verklaring om elke verandering in de verwachtingen van de onderneming of elke verandering van gebeurtenissen, voorwaarden of omstandigheden waarop een dergelijke verklaring is gebaseerd weer te geven.

**Voor meer informatie, contacteer**

Frank Deschuytere CEO

Christine Pollie, CFO

Gaston Geenslaan 14

B-3001 Leuven, België

TEL: +32 (0) 16 31 74 11

FAX: +32 (0) 16 31 74 90

E-mail: [investor@option.com](mailto:investor@option.com)

**OVER OPTION**

Option staat voor 'Connecting Things to the Cloud'. Met meer dan 25 jaar ervaring en een groot aantal wereldpremières in de mobiele technologie, is Option ideaal geplaatst om de meest efficiënte, betrouwbare en veilige draadloze oplossingen te stellen voor de bedrijfswereld (B2B) en industriële markten (M2M). Het bedrijf werkt hiervoor samen met systeemintegratoren, value added resellers, application platform providers, distributeurs met toegevoegde waarde en netwerkoperatoren, om zo op maat gemaakte oplossingen aan eindklanten te kunnen voorstellen. Option heeft zijn hoofdkwartier in België en heeft daarnaast kantoren in Europa, de VS, Groot-China, Japan en Australië. Meer informatie op [www.option.com](http://www.option.com).

Copyright ©2014 OPTION. Alle rechten voorbehouden. Alle product- en bedrijfsnamen hierin kunnen betrekking hebben op (geregistreerde) handelsmerken of handelsnamen.