



# OPTION RAPPORTEERT RESULTATEN VAN HET VOLLEDIGE JAAR 2014

**Leuven, België – 12 maart 2015** – Option N.V. ([EURONEXT Brussel: OPTI](#); [OTC: OPNVY](#)), het bedrijf dat staat voor 'smart wireless M2M solutions', heeft vandaag haar resultaten bekendgemaakt voor het volledige jaar van 2014, eindigend op 31 december 2014. De resultaten zijn uitgedrukt in euro en werden opgesteld in overeenstemming met de opname- en waarderingsgrondslagen van IFRS zoals aanvaard binnen de Europese Unie. De boekhoudprincipes en waarderingsregels die in de onderstaande financiële rapportering worden gevolgd, zijn dezelfde als deze in de meest recente jaarrekening.

## FINANCIËLE KERNCIJFERS VOOR HET VOLLEDIGE JAAR 2014

Voor een detail van de geconsolideerde resultatenrekening en balans wordt er naar de financiële staten verwezen, opgenomen in dit rapport.

De financiële geconsolideerde kerncijfers bevatten het volgende (in duizenden EUR):

Omzet voor het volledige jaar:	5 230
Bruto marge:	2 281
Totale bedrijfskosten:	(13 467)
EBIT:	(11 020)
Resultaat vóór belastingen:	(12 822)
Nettoresultaat:	(12 856)

De totale omzet voor 2014 is met 44% gedaald tot een bedrag van EUR 5 230k. In 2013 bedroeg de totale omzet EUR 9 393k.

De bruto marge daalde in 2014 met 32% ten opzichte van 2013 tot een bedrag van EUR 2 281k. Dit resulteert in een bruto marge van 44% voor 2014. In 2013 bedroeg deze bruto marge 36%. De stijging van de bruto marge is het gevolg van het hogere aandeel van M2M in de totale omzet.

De totale bedrijfskosten voor 2014, afschrijvingen, afwaarderingen en waardeverminderingen inbegrepen, bedroegen EUR 13 467k. In 2013 bedroegen de totale bedrijfskosten EUR 14 425k. Dit betekent een daling met 7%.

Genormaliseerd effect 2013 (in duizenden EUR):

Totale bedrijfskosten:	(14 425)
IPR terugname:	(3 229)
Bijzondere waardeverminderingen O&O:	103
Herstructurerings- en sluitingskosten:	1 207
Terugvorderen van BV:	(476)
Genormaliseerde totale bedrijfskosten 2013:	(16 820)
Genormaliseerd effect 2014:	(13 467)

De totale bedrijfskosten zijn op genormaliseerde basis met 20% gedaald of met een absoluut bedrag van EUR 3 353k en dit voornamelijk door een efficiënte kostenbeheersing.

De EBIT voor 2014 bedroeg EUR (11 020k) in vergelijking met EUR (11 054k) in 2013. De genormaliseerde EBIT bedroeg in 2013 EUR (13 449k). Dit impliceert een verbetering met 18%.

Het financiële resultaat van de groep bedraagt in 2014 EUR (1 802k), te vergelijken met EUR (625k) in 2013. De belangrijkste component onder de financiële kosten, is de interesten op de converteerbare obligatieleningen voor EUR 1 435k.

Het netto resultaat voor 2014 bedraagt EUR (12 856k) of EUR (0.15) per gewone en verwaterde aandeel. Dit in vergelijking met een netto resultaat van EUR (11 703k) of EUR (0.14) per gewone en verwaterde aandeel in 2013. Het genormaliseerd netto resultaat in 2013 was EUR (14 098k), wat een verbetering inhoudt van 9%.

Gedurende 2014 werd een bedrag van EUR 3 500k van de converteerbare obligatielening omgezet in eigen vermogen.

De cash burn van EUR 12 000k in 2014 is in lijn met de cash burn van 2013. Deze daling werd opgevangen door een nieuwe converteerbare lening van EUR 12 000k in april 2014.

#### **Frank Deschuytere, CEO van Option:**

"De resultaten voor 2014 reflecteren de zeer trage aanloop van de beloftevolle markt voor het Internet der Dingen, voornamelijk omdat de tijd tussen het winnen van de applicaties, de toekenning van een contract en de uitlevering in hogere volumes substantieel langer is dan oorspronkelijk ingeschat.

Ik stel met genoegen vast dat een steeds groter aantal partners het CloudGate platform omarmen. Zo sloten we in Q4 2014 een distributie overeenkomst af met Mitsui Electronics (<http://www.mbel.co.jp>) in Japan; in Q1 2015 hebben we TESCO (<http://www.tesco.com>) als bijkomende distributie partner opgetekend in de VS; in samenwerking met ABB (Asea Brown Boveri: <http://www.abb.com>) werkten we een smart grid oplossing uit. Samen met operatoren zoals AT&T en Deutsche Telecom werden end-2-end oplossingen uitgewerkt. In 2014 werd het CloudGate platform verder uitgebouwd wat zich vertaalt in aanzienlijke groeiperspectieven voor 2015.

In het licht van deze groeiperspectieven hebben de voornaamste obligatiehouders, aangevuld met een aantal nieuwe partijen, zich geëngageerd ons verder financieel te ondersteunen. Dit laat ons toe de nieuwe business aanpak ook dit jaar verder door te duwen. Het zwaartepunt van onze business zit in de Verenigde Staten en de organisatie daar zal nog verder worden versterkt.

Vermits OPTION zich heeft getransformeerd tot een nieuw bedrijf in de zeer dynamische en continue wijzigende markt van het Internet der Dingen, ben ik er mij van bewust dat dit extra duiding vraagt naar aandeelhouders en stakeholders toe. Ik zal hiertoe de gepaste initiatieven ontwikkelen."

## BUSINESS UPDATE

- In 2014 beëindigde OPTION zijn transformatie naar een business model volledig toegespitst op “het Internet der Dingen” (Internet of Things: IoT). Deze prille markt is in volle expansie en is nog niet afgelijnd. Voortdurend worden er nieuwe segmenten gecreëerd, elk met hun eigen toepassingen, diensten en producten. Dit betekent dat er enorme mogelijkheden zijn voor die firma's die eerst op de markt zijn zoals OPTION, doch het betekent ook dat OPTION zich op vele vlakken moest heruitvinden als start-up. De realisatie van deze transformatie vereiste substantiële investeringen die enkel kunnen gedragen worden dank zij de blijvende financiële ondersteuning van een sterk industrieel netwerk in Vlaanderen.
- Het business model, de organisatie en de positionering van OPTION werden volledig aangepast en in overeenstemming gebracht met de dynamiek van de IoT markt. OPTION profileert zich hierin als solution provider die naast het CloudGate platform tevens oplossingen en engineering services aanbiedt.
- De dynamiek en complexiteit van de IoT markt vereist een volledig nieuwe go-to-market strategie voor het CloudGate platform. Deze go-to-market strategie werd eerst in de VS op punt gesteld en uitgevoerd in nauwe samenwerking met onze partner GetWireless. Ze werd gecommuniceerd naar de markt via aanwezigheid op beurzen, gerichte klantencommunicatie en via de vernieuwde website. Daarnaast verbeterde de kwaliteit en de reikwijdte van onze verkoopkanalen drastisch. In de VS werd een wereldwijde OEM overeenkomst afgesloten met US Robotics waarvoor meerdere productontwikkelingen werden opgestart, die in Q1, 2015 opgeleverd zullen worden. Eveneens in Q1, werd in de VS een distributie contract afgesloten met TESCO (<http://www.tesco.com>), een belangrijke leverancier van draadloze communicatie-oplossingen. In Europa werd het distributiekanaal uitgebreid met de toevoeging van Avnet en Sphinx. In Japan werden Unidux/AVNET en Mitsui Electronics (<http://www.mbel.co.jp>) als belangrijke nieuwe partners aan het distributiekanaal toegevoegd.
- Een belangrijk deel van de inspanningen ging ook naar het aanboren van een, voor OPTION, totaal nieuw klantenbestand en de uitbouw van het CloudGate ecosysteem. Dit zijn technologiepartners, IoT start-ups, operatoren of systeemintegratoren die CloudGate als basis van hun oplossingen of technologie gebruiken. Vanuit dit ecosysteem werden er tientallen end-2-end applicaties ontwikkeld, die OPTION in samenwerking met haar partners naar de markt brengt. Zo werd in samenwerking met ABB (Asea Brown Boveri: <http://www.abb.com>) een volledige smart meter/home automation oplossing uitgewerkt.
- Met de belangrijkste operatoren in onze kernmarkten zoals Deutsche Telecom, AT&T, Verizon, ... werd de samenwerking geïntensifieerd en bovengenoemde ontwikkelde end-2-end applicaties zijn de kern en het vertrekpunt van deze vernieuwde samenwerking. Dit resulteerde al in de oplevering van applicaties voor het draadloos beheren van straatverlichting, voor het beheer op afstand van industriële apparaten zoals elektriciteitsgeneratoren, verwarmingsinstallaties en airconditioningsystemen. In samenwerking met lokale mobiele operatoren, werden er applicaties uitgewerkt en geïnstalleerd voor de aanbidding van WIFI-connectiviteit in taxi's en bussen.
- In 2014 werd het CloudGate platform functioneel afgewerkt. CloudGate werd gecertificeerd op de belangrijkste operatoren in Noord- en Zuid-Amerika, Europa en Japan. CloudGate Universe 2.0 werd gereleased. CloudGate Universe is een cloudgebaseerd service, die de configuratie en software op de CloudGate gateway automatisch beheert. Het product gamma werd uitgebreid met een LTE variant en de flexibiliteit van het platform werd verder uitgediept door de toevoeging van

meerdere uitbreidingskaarten die CloudGate geschikt maken voor onder meer transport & logistieke toepassingen, het management van industriële apparaten, toepassingen in smart cities en smart grid toepassingen voor omgevingsmonitoring met intelligente draadloze sensornetwerken tot applicaties voor medische monitoring.

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERDE FINANCIËLE STATEN OPGESTELD IN OVEREENSTEMMING MET DE INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS).

#### GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december  
In duizend EUR, behalve cijfers per aandeel

	2014	2013
<b>Opbrengsten</b>	<b>5 230</b>	<b>9 393</b>
Kostprijs verkochte goederen	(2 949)	(6 022)
<b>Brutowinst</b>	<b>2 281</b>	<b>3 371</b>
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(5 345)	(6 073)
Kosten van verkoop, marketing en royalty's	(3 073)	( 79)
Algemene en administratiekosten	(5 049)	(8 273)
<b>Totale bedrijfskosten</b>	<b>(13 467)</b>	<b>(14 425)</b>
Effect van deconsolidatie	166	
<b>Bedrijfsresultaat (EBIT)</b>	<b>(11 020)</b>	<b>(11 054)</b>
Financiële kosten	(2 753)	( 892)
Financiële opbrengsten	951	267
<b>Financieel resultaat</b>	<b>(1 802)</b>	<b>( 625)</b>
<b>Resultaat vóór belastingen</b>	<b>(12 822)</b>	<b>(11 679)</b>
Belastingen	( 34)	( 24)
<b>Nettoresultaat van de periode toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap</b>	<b>(12 856)</b>	<b>(11 703)</b>
<b>Resultaat per aandeel</b>		
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen	87 929 977	82 498 592
Verwaterd gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen	87 929 977	82 498 592
Resultaat per aandeel voor verwatering	(0,15)	(0,14)
Resultaat per aandeel na verwatering	(0,15)	(0,14)

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERD TOTAALRESULTAAT

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december In duizend EUR	2014	2013
Nettoresultaat	(12 856)	(11 703)
<b><u>Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten</u></b>		
Wisselkoersverschillen voortvloeiend uit valutaverschillen uit buitenlandse activiteiten	112	( 62)
Andere gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode (netto van belastingen)	112	( 62)
<b>Totale gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten voor de periode toewijsbaar aan de Groep</b>	<b>(12 744)</b>	<b>(11 765)</b>

**- OPTION N.V. -**

**GECONSOLIDEERDE BALANS**

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december  
In duizend EUR

	2014	2013
<b>Activa</b>		
Immateriële vast activa	3 051	4 005
Materiële vaste activa	255	454
Overige financiële activa	1 236	1 236
Overige vorderingen	17	125
<b>Totaal der niet-vloftende activa</b>	<b>4 559</b>	<b>5 820</b>
Vorraden	3 139	3 410
Handels- en overige vorderingen	657	1 350
Liquide middelen	1 554	1 623
Belastingvorderingen	10	25
<b>Totaal der vloftende activa</b>	<b>5 360</b>	<b>6 408</b>
<b>Totaal activa</b>	<b>9 919</b>	<b>12 228</b>
<b>schulden en eigen vermogen</b>		
Geplaatst kapitaal	4 739	4 125
Uitgiftepremies	3 763	1 078
Reserves en omrekeningsverschillen	(23 769)	(11 051)
<b>Totaal eigen vermogen toerekenbaar aan de eigenaars van de Vennootschap</b>	<b>(15 267)</b>	<b>(5 848)</b>
Financiële schulden	17 574	8 060
<b>Totaal schulden op meer dan een jaar</b>	<b>17 574</b>	<b>8 060</b>
Handels- en overige schulden	7 353	8 912
Overgedragen opbrengsten	-	200
Voorzeningen	258	395
Overige financiële schulden	-	507
Te betalen belastingen	1	1
<b>Totaal schulden op ten hoogste een jaar</b>	<b>7 612</b>	<b>10 016</b>
<b>Totaal schulden en eigen vermogen</b>	<b>9 919</b>	<b>12 228</b>

## OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT OPGESTELD IN OVEREENSTEMMING MET DE INTERNATIONAL REPORTING STANDARDS (IFRS).

Voor het boekjaar afgesloten op 31 december In duizend EUR	2014	2013
<b>BEDRIJFSACTIVITEITEN</b>		
<b>Nettoresultaat (A)</b>	<b>(12 856)</b>	<b>(11 703)</b>
Afschrijvingen op immateriële vaste activa	3 228	3 548
Afschrijvingen op materiële vaste activa	266	398
Verlies / (winst) uit de verkoop van materiële vaste activa	7	( 98)
Verlies / (winst) uit financiële vaste activa	( 166)	-
(Terugname van) waardeverminderingen op vlottende en niet vlottende activa	226	(1 398)
Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa	4	104
Toename / (afname) in provisies	10	( 119)
Niet gerealiseerde wisselkoers verliezen / (winsten)	27	1
Interest (opbrengsten)	-	( 209)
Interestkosten	1 775	705
Kost van op aandelen gebaseerde betalingen	26	-
Belastingkost / (opbrengst)	19	( 9)
<b>Totaal (B)</b>	<b>5 422</b>	<b>2 923</b>
<b>Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten voor mutaties in bedrijfskapitaal (C)=(A)+(B)</b>	<b>(7 434)</b>	<b>(8 780)</b>
Afname / (toename) in voorraden	44	2 023
Afname / (toename) van handels- en overige vorderingen	805	2 053
Toename / (afname) van handels- en overige schulden	(1 613)	(3 493)
Toename / (afname) van uitgestelde opbrengsten	( 200)	-
Aanwending van provisies	-	( 66)
<b>Totaal de mutaties in bedrijfskapitaal (D)</b>	<b>( 964)</b>	<b>517</b>
<b>Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten (E)=(C) + (D)</b>	<b>(8 398)</b>	<b>(8 263)</b>
(Betaalde) interesten (F)	( 833)	( 48)
Ontvangen interesten (G)	20	58
(Betaalde) / ontvangen belastingen (H)	( 15)	( 31)
<b>KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN (I)=(e)+(f)+(g)+(h)</b>	<b>(9 226)</b>	<b>(8 284)</b>



**INVESTERINGSACTIVITEITEN**

Uitgaven van productontwikkeling, na aftrek van ontvangen subsidies	(2 348)	(2 788)
Investerings in niet-geconsolideerde ondernemingen	-	( 45)
Verwerving van materiële vaste activa	( 5)	( 20)
Overnames	-	( 7)
Ontvangsten uit de verkoop van materiële vaste activa	-	143

**KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN (j)****(2 353)**                      **(2 717)****FINANCIERINGSACTIVITEITEN**

Opbrengsten van leningen	12 000	9 500
Leasingschulden	( 7)	( 14)
Aflossingen van leningen	( 500)	-

**KASSTROOM VERSTREKT / (GEBRUIKT) UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN (k)****11 493**                      **9 486****Netfotoename/(afname) van liquide middelen = (I)+(J)+(K)****( 86)**                      **(1 515)**

Liquide middelen bij het begin van het boekjaar	1 623	3 147
Impact wisselkoersfluctuaties	16	( 9)
Liquide middelen op het einde van het boekjaar	1 554	1 623

**Verschil****( 86)**                      **(1 515)**

## - OPTION N.V. -

### WIJZIGINGEN IN HET EIGEN VERMOGEN

In duizend EUR	Geplaatst kapitaal	Uitgifte- premies	Op aandelen ge- baseerde betalingen	Valuta- koers verschillen	Kosten uitgifte van nieuwe aandelen	Over- gedragen resultaat	Totaal
<b>Op 1 januari 2014</b>	<b>12 232</b>	<b>57 961</b>	<b>720</b>	<b>23</b>	<b>(1 635)</b>	<b>(64 453)</b>	<b>4 848</b>
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(11 703)	(11 703)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	( 62)	( 1)	( 8)	( 70)
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	( 62)	-	(11 711)	(11 773)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	1 078	-	-	-	-	1 078
Overdracht van/naar	-	983	-	-	( 981)	( 2)	-
Kapitaalsverhoging	58 944	(58 944)	-	-	-	-	-
Kapitaalsverlaging	(67 051)	-	-	-	-	67 051	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	( 720)	-	-	720	-
<b>Op 31 december 2013</b>	<b>4 125</b>	<b>1 078</b>	<b>-</b>	<b>( 39)</b>	<b>(2 617)</b>	<b>(8 395)</b>	<b>(5 848)</b>
Nettoresultaat	-	-	-	-	-	(12 856)	(12 856)
Andere gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode, netto van belastingen	-	-	-	112	-	-	112
<i>Totaal gerealiseerde en niet gerealiseerde resultaten voor de periode</i>	-	-	-	112	-	(12 856)	(12 744)
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie	-	( 201)	-	-	-	-	( 201)
Overdracht van/naar	-	-	-	-	-	-	-
Kapitaalsverhoging	614	2 886	-	-	-	-	3 500
Kapitaalsverlaging	-	-	-	-	-	-	-
Op aandelen gebaseerde betalingen	-	-	26	-	-	-	26
<b>Op 31 december 2014</b>	<b>4 739</b>	<b>3 763</b>	<b>26</b>	<b>73</b>	<b>(2 617)</b>	<b>(21 251)</b>	<b>(15 267)</b>

## - OPTION N.V. -

### GECONSOLIDEERDE SEGMENTRAPPORTERING

In duizend EUR	Opbrengsten van externe klanten		Resultaat van het operationeel segment	
	2014	2013	2014	2013
Devices & Solutions	1 197	3 754	( 449)	2 626
Embedded & Solutions	2 079	3 462	226	(2 070)
M2M	1 261	1 853	(1 938)	( 721)
Overige	693	325	655	( 23)
<b>Totalen</b>	<b>5 230</b>	<b>9 394</b>	<b>(1 506)</b>	<b>( 188)</b>
Niet toegewezen bedrijfskosten			(9 514)	(10 865)
Financiële (kosten) / opbrengsten			(1 802)	( 625)
Belastingen			( 34)	( 24)
<b>Nettoresultaat</b>			<b>(12 856)</b>	<b>(11 703)</b>

Option is momenteel haar IFRS financiële overzichten voor het jaar eindigend op 31 december 2014 aan het finaliseren. De bedrijfsrevisor heeft tot op heden zijn controlewerkzaamheden nog niet beëindigd. Mochten er zich nog materiële wijzigingen voordoen gedurende deze controlewerkzaamheden zal dit gemeld worden in een afzonderlijk persbericht. Option voorziet om het volledige geaudit financieel jaarverslag 2014 te publiceren op of voor 24 april 2015.

Dit persbericht bevat toekomstgerichte informatie die risico's en onzekerheden inhoudt, met inbegrip van verklaringen omtrent de plannen, doelstellingen, verwachtingen en intenties van de onderneming. Dergelijke verklaringen omvatten, zonder beperking, discussies betreffende de strategische richting van de onderneming en nieuwe productintroductions en – ontwikkelingen. De lezers worden gewaarschuwd dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen bekende en onbekende risico's en onzekerheden inhouden die er kunnen voor zorgen dat de huidige resultaten materieel verschillen van de resultaten die werden uiteengezet in de toekomstgerichte verklaringen. De risico's en onzekerheden omvatten, zonder beperking, de vroege fase van de markt voor connectiviteit en geïntegreerde draadloze producten en oplossingen voor draagbare en handheld computers en gsm's, het beheer van de groei, het vermogen van de onderneming om nieuwe producten, een snelle technologische verandering en concurrentie te ontwikkelen en succesvol te commercialiseren. Een aantal van deze risicofactoren werden benadrukt in het Verslag van de Raad van Bestuur 2013 aan de Algemene Vergadering betreffende de Enkelvoudige en Geconsolideerde Jaarrekening van Option N.V. dat terug te vinden is in het jaarverslag 2013. De toekomstgerichte verklaringen die hierin zijn vervat, zijn alleen geldig vanaf de datum van dit persbericht. De onderneming ontkent uitdrukkelijk elke verplichting om publiek aanpassingen of herzieningen te doen aan een dergelijke verklaring om elke verandering in de verwachtingen van de onderneming of elke verandering van gebeurtenissen, voorwaarden of omstandigheden waarop een dergelijke verklaring is gebaseerd weer te geven.

**Voor meer informatie:**

Frank Deschuytere, CEO  
Christine Pollie, CFO  
Gaston Geenslaan 14  
B-3001 Leuven, Belgium  
TEL: +32 (0) 16 31 74 11  
FAX: +32 (0) 16 31 74 90  
E-mail: [investor@option.com](mailto:investor@option.com)

**Over Option**

*Option staat voor 'Connecting Things to the Cloud'*. Met meer dan 25 jaar ervaring en een groot aantal wereldpremières in de mobiele technologie, is Option ideaal geplaatst om de meest efficiënte, betrouwbare en veilige draadloze oplossingen te stellen voor de bedrijfswereld (B2B) en industriële markten (M2M). Het bedrijf werkt hiervoor samen met systeemintegratoren, value added resellers, application platform providers, distributeurs met toegevoegde waarde en netwerkoperatoren, om zo op maat gemaakte oplossingen aan eindklanten te kunnen voorstellen. Option heeft zijn hoofdkwartier in België en beschikt daarnaast ook kantoren in Europa, de VS, Groot-China, Japan en Australië. Meer informatie op [www.option.com](http://www.option.com).

Copyright ©2015 OPTION. Alle rechten voorbehouden. Alle product- en bedrijfsnamen hierin kunnen betrekking hebben op (geregistreerde) handelsmerken of handelsnamen.